

## РЕФЕРАТ

Ключевые слова: финансовая устойчивость, ликвидность, платежеспособность, баланс, финансовые результаты, рентабельность, деловая активность, оборачиваемость, эффективность.

Темой данной работы является: «Анализ и оценка финансово-хозяйственного состояния организации (на примере ООО «Стальконструкция»)».

Цель работы – провести анализ оценки финансово-хозяйственной деятельности организации и разработать рекомендации направленные на ее улучшение.

Задачи:

- раскрыть сущность финансово-хозяйственной деятельности организации;
- изучить информационную базу анализа финансово-хозяйственной деятельности организации;
- рассмотреть методику анализа финансово-хозяйственной деятельности организации;
- дать краткую характеристику организации;
- провести анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Стальконструкция»;
- предложить мероприятия, направленные на повышение финансово-хозяйственной деятельности организации.

Объект исследования – ООО «Стальконструкция».

Предмет исследования – анализ и оценка финансово-хозяйственного состояния организации.

Структурно выпускная квалификационная работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованной литературы и источников.

Первая глава раскрывает теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности организации. В данной главе рассматриваются сущность анализа финансово-хозяйственной деятельности организации, раскрывается информационная база, описываются методы анализа финансово-хозяйственной деятельности организации.

Во второй главе выпускной квалификационной работы проводится анализ финансово-хозяйственной деятельности организации ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг. на основе данных баланса и отчётов о финансовых результатах. Здесь представлена краткая характеристика анализируемой организации, проводится комплексный анализ финансово-хозяйственной деятельности организации, а также оценка эффективности деятельности ООО «Стальконструкция».

В третьей главе, на основе выявленных недостатков, предложены мероприятия, направленные на повышение финансово-хозяйственной деятельности организации.

При написании выпускной квалификационной работы применялись следующие методы: горизонтальный, вертикальный, коэффициентный, факторный методы анализа.

Практическая значимость работы заключается в возможности реализации предложенных мероприятий организации ООО «Стальконструкция».

## СОДЕРЖАНИЕ

|                                                                                                                              |    |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| ВВЕДЕНИЕ.....                                                                                                                | 3  |
| 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВО-<br>ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....                                      | 5  |
| 1.1 Сущность финансово-хозяйственной деятельности организации.....                                                           | 5  |
| 1.2 Информационная база анализа финансово-хозяйственной деятельности<br>организации.....                                     | 11 |
| 1.3 Методика анализа финансово-хозяйственной деятельности<br>организации.....                                                | 14 |
| 2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ<br>ОРГАНИЗАЦИИ ООО «СТАЛЬКОНСТРУКЦИЯ».....                                    | 26 |
| 2.1 Краткая характеристика организации.....                                                                                  | 26 |
| 2.2 Анализ хозяйственной деятельности ООО «Стальконструкция».....                                                            | 30 |
| 2.3 Анализ эффективности деятельности организации.....                                                                       | 37 |
| 3 МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВО-<br>ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ<br>ООО «СТАЛЬКОНСТРУКЦИЯ»..... | 42 |
| ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....                                                                                                              | 51 |
| СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ.....                                                                           | 53 |
| ПРИЛОЖЕНИЕ.....                                                                                                              | 59 |

## ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования заключается в необходимости более глубокого изучения эффективности деятельности хозяйствующих субъектов с целью формулирования механизмов их устойчивого развития и недопущения банкротства их хозяйственной деятельности. Объективная оценка уровня эффективности деятельности каждой организации позволяет своевременно выявлять недостатки и находить внутренние резервы, направленные на улучшение деятельности организации.

При ограниченных ресурсах руководители коммерческих организаций вынуждены планировать ключевые параметры своей деятельности. Анализ играет важную роль в подготовке информации о результатах деятельности по планированию и прогнозированию, оценке качества и эффективности показателей плана, а также проверке и объективной оценке их выполнения. Он позволяет учитывать результаты предыдущей работы организации, а также отслеживать динамику основных показателей финансово-хозяйственной деятельности.

Анализ также позволяет определить резервы, используемые для повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности. Поскольку хозяйствующие субъекты находятся в условиях постоянной конкуренции, им необходимо находить резервы для дальнейшего развития организации и повышения эффективности ее работы. Таким образом, анализ помогает предприятиям более рационально использовать ресурсы, внедрять передовые технологии производства и повышать качество организации труда.

При написании выпускной квалификационной работы были изучены законодательные и нормативные акты, современные учебные пособия по анализу хозяйственной деятельности, а также материалы печати, научных

изданий таких авторов, как: Ковалева В.В., Крейнина М.Н, Любушина Н.П., Савицкой Г.В., Шеремета А.Д. и др.

Информационной основой выпускной квалификационной работы являются бухгалтерская отчетность, отчет о финансовых результатах и другой информационный материал.

Цель работы – провести анализ оценки финансово-хозяйственной деятельности организации и разработать рекомендации направленные на ее улучшение.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

## 1.1 Сущность финансово-хозяйственной деятельности организации

Организация - это независимый хозяйствующий субъект, целью которого является осуществление экономической деятельности с целью получения прибыли и удовлетворения потребностей общества.

Организация поставила перед собой определенные цели и задачи на всех этапах своей деятельности. Постановка этих задач зависит от текущего состояния организации, ее положения на рынке, взаимодействия с другими хозяйствующими субъектами и внутренних механизмов, определяющих конкретные операции организации.

Для изучения всех вышеперечисленных факторов используется комплексный анализ хозяйственной деятельности, отвечающий всем современным требованиям. Заключительным и основным этапом анализа является анализ финансового положения организации. В этом процессе организация получает финансовые ресурсы, необходимые для нормальной производственной деятельности, цели их размещения и использования, финансовые отношения с другими хозяйствующими субъектами, платежеспособность самой организации и ее стабильность на рынке были четко определены<sup>1</sup>.

Рассмотрим в таблице 1.1 определения авторов хозяйственная деятельность организации.

---

<sup>1</sup> Панфилова, А.М. Современные методы оценки финансового состояния организации / А.М. Панфилова // Лучшая научно-исследовательская работа 2020 : сборник статей XXVI Международного научно-исследовательского конкурса. – Пенза : Наука и Просвещение, 2020. – С. 16-20.

Таблица 1.1 - Определения авторов хозяйственная деятельность организации

| Автор          | Определение                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
|----------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Ковалева В.В   | хозяйственная деятельность организации неразрывно связана с его финансовой деятельностью <sup>2</sup> .                                                                                                                                                                                                                  |
| Рахамова Р.А.  | финансовая деятельность как составная часть хозяйственной деятельности направлена на обеспечение планомерного поступления и расходования денежных ресурсов, выполнение расчетной дисциплины, достижение рациональных пропорций собственного и заемного капитала и наиболее эффективного его использования <sup>3</sup> . |
| Пятова О.В.    | финансовая хозяйственная деятельность – это формирование собственных средств организации, его доходов, привлечение заемных источников финансирования экономической деятельности, распределение доходов, образующихся в результате этой деятельности, их использование на цели развития организации <sup>4</sup> .        |
| Поторочин П.С. | под финансовой – хозяйственной деятельностью организации понимает целенаправленную систему мер по обеспечению привлечения необходимого объема капитала из внешних источников и своевременного и полного выполнения обязательств по его обслуживанию и возврату <sup>5</sup> .                                            |

Организация самостоятельно финансирует все направления своих расходов в соответствии с производственными планами, распоряжается имеющимися финансовыми ресурсами, вкладывая их в производство продукции в целях получения прибыли<sup>6</sup>.

Рассмотрим на рисунке 1.1 виды хозяйственной деятельности.

<sup>2</sup> Ковалев В. В. Анализ хозяйственной деятельности организации: учебник / В. В. Ковалев, О. Н. Волкова. – М.: Проспект, 2020. – 424 с.

<sup>3</sup> Рахамова, Р.А. Оценка финансового состояния организации / Р.А. Рахамова // Colloquium-journal. – 2020. – № 11-8 (63). – С. 19-21.

<sup>4</sup> Пятова, О.Ф. Анализ финансового состояния организации / О.Ф. Пятова // Вопросы устойчивого развития общества. – 2020. – № 1. – С. 33-36.

<sup>5</sup> Поторочин, П.С. Теоретические и методические основы изучения финансового состояния организации / П.С. Поторочин // Вестник науки. – 2020. – Т. 2. – № 1 (22). – С. 158-162.

<sup>6</sup> Ковалев В. В. Анализ хозяйственной деятельности организации: учебник / В. В. Ковалев, О. Н. Волкова. – М.: Проспект, 2020. – 424 с.



Рисунок 1.1 – Виды хозяйственной деятельности

Любая организация выполняет множество видов специфической работы для обеспечения нормального (вполне комфортного) уровня своей жизнедеятельности. С этой целью был создан ряд организаций для совместного выполнения конкретной задачи и действий в соответствии с определенными правилами и процедурами. Организация (организация) является основным (первичным) звеном организационного распределения и экономической самостоятельности в области народнохозяйственного производства, изготовления продукции, выполнения работ или предоставления услуг.

В практике управления каждая организация выполняет множество специфических видов деятельности как сложная производственно-экономическая система. Каждая организация самостоятельно планирует свою деятельность и определяет перспективы (стратегии) своего развития, исходя из спроса на производимую продукцию (работы, выполняемые услуги) и необходимости постоянного увеличения собственной прибыли, а также обеспечивает логистическое обеспечение производства.



Функционирование организации сопровождается непрерывным оборотом средств в форме расходования ресурсов и получения доходов, распределения и использования.

У каждой организации есть определенная цель. Целей может быть несколько, обычно они ставятся собственником, и для достижения этих целей используются материальные и человеческие ресурсы, а с помощью этих целей осуществляется финансово-хозяйственная деятельность. Другими словами, по сути, финансово-экономическая деятельность - это инструменты для достижения иерархических, экономических и других целей, стоящих перед конкретной организацией<sup>7</sup>.

Финансово-хозяйственная деятельность - это целенаправленный процесс реализации, который фактически выполняет функции Организации, связанные с формированием и использованием ее финансовых ресурсов для обеспечения экономического и социального развития. Она проводится на всех этапах жизненного цикла организации: с момента ее рождения до момента ликвидации как самостоятельного хозяйствующего субъекта. Процесс осуществления финансово-хозяйственной деятельности организации характеризуется ее обширными финансовыми отношениями с различными субъектами финансовой системы страны.

Финансово-хозяйственная деятельность организации характеризуется, прежде всего, количеством и разнообразием выпускаемой продукции, а также объемом ее реализации. Количество выпускаемой продукции напрямую зависит от наличия и качества производственных мощностей, наличия необходимого сырья, материалов или комплектующих, соответствующей квалификации персонала и рынка сбыта продукции.

В свою очередь, объем выпуска влияет на все другие аспекты финансово-хозяйственной деятельности организации - производственные

---

<sup>7</sup> Шевченко, А.А. Анализ финансового состояния как способ определения вероятности банкротства / А.А. Шевченко // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020. – № 5-1. – С. 86-93.

затраты, размер полученной прибыли, рентабельность производства и финансовое состояние организации.

Финансово-экономическая деятельность предприятия - это целенаправленная деятельность, основанная на принятии решений, и каждое решение оптимизируется на основе интуиции или расчета. Под риском принятия решения понимается вероятность того, что результат реализованного решения не соответствует поставленной цели<sup>8</sup>.

Существует довольно много факторов, которые влияют на финансово-хозяйственную деятельность организации или организации. Не все из них могут быть проанализированы. Самое главное – это доступные ресурсы - финансы, материалы, персонал.

Целью финансово-хозяйственной деятельности является получение максимально возможных результатов.

Задачами, анализа хозяйственной деятельности представлены на рисунке 1.2.



Рисунок 1.2 – Задачи анализа хозяйственной деятельности

<sup>8</sup> Распаев, Э.Ф. Оценка финансово – экономического состояния производственной организации / Э.Ф. Распаев // Аллея науки. – 2021. – Т. 2. – № 1 (52). – С. 16-19.

Финансово–хозяйственная деятельность - это деятельность, прежде всего связанная с ее основой - финансами организации. Однако эффективность финансовой организации - это финансовое состояние организации. Последнее зависит от эффективной организации всего оборота капитала. Таким образом, финансово-экономическая деятельность как концепция охватывает широкий спектр деятельности внутри Организации, включая контроль за обеспечением денежных расчетов, принятие денежных доходов и расходов, а также формирование и распределение денежных сбережений и финансовых ресурсов.

Различные виды финансово-хозяйственной деятельности организации осуществляются на основе запланированных и прогнозируемых текущих и оперативных финансовых документов. Объектом планирования, контроля и контроля являются денежно-финансовые отношения, воплощенные в соответствующих показателях. Основными объектами финансово-хозяйственной деятельности являются различные денежные и финансовые отношения предприятий, которые составляют финансовое содержание предприятия.

Под эффективностью финансово-хозяйственной деятельности организации следует понимать результаты, которые она получает или может получить в процессе преобразования определенных ресурсов в конечные продукты (работы, услуги). Уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации характеризуется уровнем ее затрат, результатов и финансового состояния. Именно поэтому для определения уровня эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации необходимо рассчитать набор показателей, характеризующих ее затратность, эффективность и финансовое состояние.<sup>9</sup>.

Итак, финансово-хозяйственная деятельность представляет собой целенаправленно осуществляемый процесс практической реализации

---

<sup>9</sup> Распаев, Э.Ф. Оценка финансово – экономического состояния производственного предприятия / Э.Ф. Распаев // Аллея науки. – 2021. – Т. 2. – № 1 (52). – С. 16-19.

функций организации, связанных с формированием и использованием его финансовых ресурсов для обеспечения экономического и социального развития. Характеризуется количеством, ассортиментом выпускаемой продукции и объемом реализации.

Рассмотрев сущность финансово-хозяйственной деятельности организации, рассмотрим информационную базу и методы оценки эффективности деятельности организации.

## 1.2 Информационная база анализа финансово-хозяйственной деятельности организации

Эффективность анализа финансово-экономической организации во многом зависит от организации и совершенства ее информационной базы.

Вообще говоря, компонентами информационной базы являются источники, не относящиеся к бухгалтерскому учету, бухгалтерскому учету и планированию.

К источникам, не относящимся к бухгалтерскому учету, относятся устав, протоколы собраний, контракты - другими словами, все документы, регулирующие деятельность организации. К источникам бухгалтерского учета относятся все основные виды отчетов: оперативные и бухгалтерские отчеты, основные документы. Источник плана включает в себя различные типы планов, которые организация использует в соответствии с ним<sup>10</sup>.

Основная роль информационной базы при анализе финансового положения отводится бухгалтерской отчетности, в которой можно найти наиболее достоверное выражение экономических явлений, происходящих на предприятии. Анализ бухгалтерской отчетности позволяет выявить все изменения в активах и обязательствах организации, определить наличие

---

<sup>10</sup> Пешкова. Е.П. Состояние финансового планирования как фактор обеспечения финансовой устойчивости предприятий / Е.П. Пешкова // Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2020. – № 2 (32). — С. 47-49.

прибылей или убытков и оценить все перспективы деятельности организации.<sup>11</sup>.

В настоящее время бухгалтерская отчетность является наиболее важным элементом информационной базы финансового анализа. Вот почему стандарт подготовки и публикации бухгалтерской отчетности является одним из наиболее важных стандартов во многих национальных системах стандартов.

Бухгалтерская отчетность включает в себя: баланс, отчет о финансовых результатах и приложения к ним: отчет об изменениях в капитале, отчет о движении денежных средств и отчет о целевом использовании средств.

Отчеты о финансовых результатах включают отдельные строки

Доходы и расходы по основным видам деятельности. После вычета расходов, может быть выражен другой доход, и его сумма не будет превышать материального уровня, применяемого на предприятии.

Если невозможно оценить финансовое положение организации без показателя, показатель считается важным. Предприятие самостоятельно выбирает стандарт важности и определяет его в своей учетной политике.

По правилам бухгалтерского учета отдельной строкой в отчете о финансовых результатах указываются данные о доходах, которые составляют не менее 5% от всех доходов организации.

Далее определим содержание приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Отчет об изменениях капитала раскрывает информацию о движении уставного, резервного и добавочного капиталов, а также данные о величине нераспределенной прибыли организации и доли собственных акций, которые были выкуплены у акционеров. Данный вид отчета состоит из следующих

---

<sup>11</sup> Кожевникова, А.В. Теоретические и методологические аспекты анализа финансового состояния организации / А.В. Кожевникова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2020. – № 4. – С. 302-306.

разделов: «Движение капитала»; «Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок»; «Чистые активы».

Отчет о движении денежных средств выявляет источники денежных средств и то, как их используют в конкретном промежутке времени. В этом отчете можно найти классифицированные денежные поступления компании. Он показывает общее состояние производственных результатов, краткосрочную ликвидность, долгосрочную кредитоспособность и облегчает проведение финансового анализа организации<sup>12</sup>.

Отчет о целевом использовании средств отражает поступление средств, предназначенных для осуществления мероприятий целевого назначения, средств, поступивших от других организаций и лиц, бюджетных средств и другие средства.

Для анализа финансовой ситуации, помимо бухгалтерской отчетности, в некоторых случаях также необходимо проанализировать планы правительства, данные Национальной статистической комиссии и исследования международных финансовых организаций. Эти исследования позволяют оценить макроэкономическую ситуацию в стране и проанализировать основные экономические показатели страны. страна, в которой работает организация: ВВП, индекс потребительских цен, динамика обменного курса.

Во многих случаях для проведения качественного анализа также необходимо описать состояние отрасли, в которой работает анализируемая организация. Источником этой информации могут быть публикации различных ведомств и статистические данные в разбивке по отраслям.

Таким образом, анализ финансового состояния на любом предприятии проводится на основе исчерпывающих информационных источников.

---

<sup>12</sup> Герасименко, О.А. Информационно – аналитическое обеспечение оценки финансового состояния организации / О.А. Герасименко // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 11-1 (69). – С. 199-204.

### 1.3 Методика анализа финансово-хозяйственной деятельности организации

Метод анализа финансово-хозяйственной деятельности организации представляет собой совокупность методов обработки экономических данных, предназначенных для решения исследовательских задач и позволяющих достичь целей анализа с технической стороны.

Нами было найдено большое количество методик для анализа финансового состояния организации, разработкой которых занимались О. В. Ефимова, А. Д. Шеремет, В. В. Ковалев, Г. В. Савицкая, Е. В. Негашев и другие<sup>13</sup>.

Обобщая основные методы метода, мы выделим основные этапы анализа:

1) Предварительная оценка, оцените достоверность информации, сделайте общие выводы по основным показателям оборотных и внеоборотных активов, собственного и заемного капитала и наметьте направление углубленного анализа.

Компонентами предварительной оценки являются вертикальный и горизонтальный анализ.

Вертикальный анализ является структурным и показывает влияние изменения каждой строки отчета на общий результат. Другими словами, он используется для вычисления удельного веса одной строки отчета в показателе эффективности. Структура рассчитывается путем деления каждого элемента на валюту баланса<sup>14</sup>.

Горизонтальный анализ отражает изменение показателей с течением времени:

---

<sup>13</sup> Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций : практическое пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 208 с.

<sup>14</sup> Савицкая, Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации: учебник / Г.В. Савицкая. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 608 с.

Каждый показатель за отчетный период сравнивается с предыдущим периодом. Некоторые исследователи также называют это анализом тенденций. Используя этот метод, вы можете рассчитать темпы роста каждой статьи.

При горизонтальном анализе используются два метода: сравнение изменений данных в абсолютном значении (тыс. руб.); сравнение изменений данных в относительных (%) значениях. На практике обычно используются эти два метода, и анализ процентных изменений считается более интуитивным.

Структурный и временной виды анализа являются взаимодополняющими. В связи с этим аналитики строят консолидированные таблицы, которые позволяют охарактеризовать одновременно структуру отчетности и динамику отдельных ее статей<sup>15</sup>.

2) Экспресс-анализ текущего финансового состояния, в основе которого лежит расчет финансовых коэффициентов и интерпретируются полученные результаты.

На данном этапе формулируются основные проблемы и ключевые вопросы, ответы на которые выясняют во время дальнейшего анализа.

Расчет финансовых коэффициентов является самым часто используемым приемом анализа, который позволяет проследить взаимосвязь показателей и определить тенденции их динамики.

Финансовые коэффициенты разбиваются на группы, которые объединяют в соответствии с экономическим содержанием, что является удобным для обработки информации. Выделяют следующие группы показателей для оценки финансового состояния:

- ликвидность организации и его текущая платежеспособность;
- финансовая устойчивость;
- деловая активность;

---

<sup>15</sup> Порядина, И.В. Рейтинговая оценка как способ определения финансового состояния организации / И.В. Порядина // Инновационное развитие экономики. – 2021. – № 2-3 (62-63). – С. 306-314.



- рентабельность.

На практике для расчета чаще всего выбирается несколько самых значимых показателей из каждой группы.

3) Углубленный анализ, для проведения которого привлекается внутренняя и внешняя информация.

Задачей данного этапа анализа является выяснение причин негативных изменений и определение дальнейших действий руководства.

4) Прогнозная оценка основных финансовых индикаторов и финансовой устойчивости с учетом принятых решений. На данном этапе определяется, как существующие тенденции и намеченные мероприятия повлияют на финансовую устойчивость организации.

Можно сказать, что самым важным критерием для оценки финансового состояния организации является его платежеспособность, которая может быть долгосрочной и текущей<sup>16</sup>.

Долгосрочная платежеспособность влияет на возможность организации рассчитываться по своим долгам в долгосрочном периоде. Она имеет прямое влияние на финансовую устойчивость организации.

Расчеты организации по краткосрочным обязательствам называют ликвидностью или текущей платежеспособностью. Другими словами, организация является ликвидным, в случае если оно может погасить свои краткосрочные обязательства, путем реализации оборотных активов.

Для того чтобы оценить ликвидность организации, необходимо обратиться к данным бухгалтерского баланса.

Организация может обладать разным уровнем ликвидности, так как оборотные активы включают в себя оборотные средства, среди которых могут быть как легкорезализуемые, так и труднореализуемые активы.

---

<sup>16</sup> Панфилова, А.М. Современные методы оценки финансового состояния организации / А.М. Панфилова // Лучшая научно-исследовательская работа 2020 : сборник статей XXVI Международного научно-исследовательского конкурса. – Пенза : Наука и Просвещение, 2020. – С. 16-20.

Статьи оборотных активов чаще всего в соответствии со степенью их ликвидности делятся на четыре группы:

- 1) ликвидные средства, готовые к реализации в любой момент (денежные средства, финансовые вложения) – наиболее ликвидные активы;
- 2) быстро реализуемые активы (дебиторская задолженность);
- 3) медленно реализуемые ликвидные средства (запасы ТНС, НДС);
- 4) неликвидные труднореализуемые средства (незавершенное производство)<sup>17</sup>.

Одним из методов оценки ликвидности баланса является сопоставление вышеперечисленных групп актива, сгруппированных по степени их ликвидности со сгруппированными по степени срочности статьями пассива баланса.

Наиболее срочные обязательства (срок погашения которых - текущий месяц) сопоставляются с активами, которые обладают максимальной ликвидностью и должны быть меньше последних или перекрывать их.

Краткосрочные пассивы сравниваются с быстро реализуемыми активами и их сумма должна быть меньше суммы последних или перекрывать ее.

Долгосрочные пассивы сопоставляются с медленно реализуемыми активами и должны покрывать последние или иметь такую же стоимость. Капитал и резервы должны превышать труднореализуемые активы. Платежеспособность организации зависит от того, насколько выполняются данные соотношения.

То есть для проведения анализа ликвидности баланса организации статьи активов группируют по степени ликвидности – от наиболее быстро превращаемых в деньги к наименее.

---

<sup>17</sup> Поторочин, П.С. Теоретические и методические основы изучения финансового состояния организации / П.С. Поторочин // Вестник науки. – 2020. – Т. 2. – № 1 (22). – С. 158-162.

Пассивы же группируют по срочности оплаты обязательств.

Таблица 1.2 – Группировка активов и пассивов баланса для проведения анализа ликвидности

| Активы                      |             |                    | Пассивы                        |             |               |
|-----------------------------|-------------|--------------------|--------------------------------|-------------|---------------|
| Название группы             | Обозначение | Состав             | Название группы                | Обозначение | Состав        |
| Наиболее ликвидные активы   | A1          | стр.1250+1240      | Наиболее срочные обязательства | П1          | стр.1520      |
| Быстро реализуемые активы   | A2          | стр.1230           | Краткосрочные пассивы          | П2          | стр.1510+1550 |
| Медленно реализуемые активы | A3          | стр.1210+1220+1260 | Долгосрочные пассивы           | П3          | стр.1400      |
| Трудно реализуемые активы   | A4          | стр.1100           | Постоянные пассивы             | П4          | стр.1300      |

Для оценки риска ликвидности баланса с учетом фактора времени необходимо провести сопоставление каждой группы актива с соответствующей группой пассива.

Сопоставление ликвидных средств и обязательств позволяет вычислить следующие показатели:

- текущая ликвидность, которая свидетельствует о платежеспособности (+) или неплатежеспособности (-) организации на ближайший к рассматриваемому моменту промежуток времени:  $A1+A2 \geq P1+P2$ ;  $A4 \leq P4$ ;
- перспективная ликвидность – это прогноз платежеспособности на основе сравнения будущих поступлений и платежей:  $A3 \geq P3$ ;  $A4 \leq P4$ .

Для оценки ликвидности баланса также рассчитывают коэффициенты ликвидности.

Рассмотрим в таблице 1.3 некоторые из них.

Таблица 1.3 – Коэффициенты ликвидности

| Показатель                         | Порядок расчета | Норматив   | Характеристика                                                                                                                                                                                     | Условное обозначение                                                                     |
|------------------------------------|-----------------|------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|
| Коэффициент абсолютной ликвидности | ДС+КФВ/КО       | 0,2 до 0,3 | показывает, какая часть краткосрочных заемных средств может быть погашена немедленно.                                                                                                              | ДС-денежные средства<br>КФВ-краткосрочные                                                |
| Коэффициент быстрой ликвидности    | ДС+КФВ+ДЗ/КО    | 0,8-1      | отражает ту часть текущих долгов, которую можно погасить не только за счет денежных средств, но и за счет будущих поступлений за отгруженные товарно-материальные ценности или выполненные работы. | финансовые вложения<br>КО-краткосрочные обязательства<br>ДЗ-дебиторская<br>задолженность |
| Коэффициент текущей ликвидности    | ОА/КО           | 2          | показывает, сколько рублей текущих активов приходится на 1 рубль текущих обязательств                                                                                                              | ОА-оборотные активы                                                                      |

Анализ ликвидности и платежеспособности должен быть дополнен расчетом основных коэффициентов финансовой устойчивости. Оценка финансовой устойчивости определяет, насколько "стабильна" организация и может ли она привлечь дополнительные заемные средства. Анализ финансовой устойчивости основан на оценке структуры, состава и динамики обязательств организации (источник финансирования)<sup>18</sup>.

Необходимо обратить пристальное внимание на соотношение всех обязательств и собственного капитала Организации. Результаты этих коэффициентов показывают, что руководители организации склонны к рискам при принятии экономических решений. При оценке финансовой устойчивости оценивалась зависимость организации от заемных ресурсов.

<sup>18</sup> Савицкая, Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации: учебник / Г.В. Савицкая. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 608 с.

Таблица 1.4 – Анализ коэффициентов финансовой устойчивости

| Показатель                                                             | Порядок<br>к<br>расчета | Норматив      | Характеристика                                                                                                                        | Условное<br>обозначение                                                              |
|------------------------------------------------------------------------|-------------------------|---------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|
| Коэффициент автономии (финансовой зависимости)                         | ЗК/СК                   | Больше 0,5    | характеризует долю собственных средств в структуре капитала организации                                                               | СК-<br>собственный капитал                                                           |
| Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг) |                         | Меньше 1      | показывает сколько заемных средств привлечено на 1 рубль вложенных в активы собственных средств.                                      | ВБ-валюта<br>баланса<br>ЗК-заемный капитал<br>СОС-<br>собственные оборотные средства |
| Коэффициент обеспеченности запасами                                    | СОС/З                   | Больше 0,1    | показывает долю запасов и затрат, финансируемую из собственных источников                                                             | З-запасы                                                                             |
| Коэффициент маневренности                                              | СОС/С<br>К              | Не менее 0,5  | показывает, какая часть собственного капитала используется для финансирования текущей деятельности, т.е. вложена в оборотные средства | ОА-<br>оборотные активы<br>ДЗ-<br>дебиторская задолженность                          |
| Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами          | СОС/О<br>А              | Не менее 0,1  | определяет степень обеспеченности организации СОС, необходимыми для ее финансовой устойчивости                                        | А-активы                                                                             |
| Доля дебиторской задолженности в активах                               | ДЗ/А                    | От 0,3 до 0,7 | показывает удельный вес дебиторской задолженности в оборотных активах организации                                                     |                                                                                      |

Анализ динамики вышеперечисленных коэффициентов позволяет определить тенденции изменения финансовой устойчивости организации<sup>19</sup>.

На практике встречаются четыре типа финансовой устойчивости (таблица 1.5).

Таблица 1.5 – Типы финансовой устойчивости

| Тип финансовой устойчивости          | Трехмерная модель                                                                                                         | Источники финансирования запасов                          | Краткая характеристика финансовой устойчивости                                   |
|--------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|
| 1. Абсолютно-финансовая устойчивость | $M = (1; 1; 1)$ ,<br>то есть<br>$\Delta \text{СОС} \geq 0$ ;<br>$\Delta \text{ДИ} \geq 0$ ;<br>$\Delta \text{ОИЗ} \geq 0$ | Собственные оборотные средства (чистый оборотный капитал) | Высокий уровень платежеспособности. Организация не зависит от внешних кредиторов |

<sup>19</sup> Антонова, М.С. Сравнение методик проведения финансового анализа / М.С. Антонова // Инновационная экономика : материалы VI Междунар. науч. конф. – Казань : Молодой ученый, 2019. – С. 20- 24.

Продолжение таблицы 1.5

|                                                |                                                                                                                             |                                                                                                                 |                                                                                                                                                                         |
|------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2.Нормальная финансовая устойчивость           | $M = (0;1;1)$ ,<br>то есть<br>$\Delta \text{СОС} = < 0$ ;<br>$\Delta \text{СДИ} = \geq 0$ ;<br>$\Delta \text{ОИЗ} = \geq 0$ | Собственные оборотные средства<br>плюс<br>долгосрочные кредиты<br>и займы                                       | Нормальная платежеспособность.<br>Рациональное использование заемных средств. Высокая доходность текущей деятельности                                                   |
| 3.Неустойчивое финансовое состояние            | $M = (0;0;1)$ ,<br>то есть<br>$\Delta \text{СОС} = < 0$ ;<br>$\Delta \text{СДИ} = < 0$ ;<br>$\Delta \text{ОИЗ} = \geq 0$    | Собственные оборотные средства<br>плюс<br>долгосрочные кредиты<br>и займы плюс<br>краткосрочные кредиты и займы | Нарушение нормальной платежеспособности.<br>Возникает необходимость привлечения дополнительных источников финансирования.<br>Возможно восстановление платежеспособности |
| 4.Кризисное (критическое) финансовое состояние | $M = (0;0;0)$ ,<br>то есть<br>$\Delta \text{СОС} = < 0$ ;<br>$\Delta \text{СДИ} = < 0$ ;<br>$\Delta \text{ОИЗ} = < 0$       | -                                                                                                               | Организация полностью неплатежеспособно и находится на грани банкротства                                                                                                |

Последняя ситуация характеризует организация как полностью неплатежеспособным, находящимся на грани банкротства, поскольку важный элемент оборотных активов «Запасы» не обеспечены источниками финансирования.

Оценка рисков ликвидности и финансовой устойчивости с помощью относительных показателей осуществляется посредством анализа отклонений от рекомендуемых значений.

Финансовое состояние организации, его платежеспособность напрямую зависят от быстроты превращения средств, вложенных в активы, в деньги.

Охарактеризуем основные показатели оборачиваемости или, другими, словами, деловой активности, в таблице 1.6.

Таблица 1.6 – Основные показатели деловой активности

| Показатель                                             | Порядок расчета                                                                 | Характеристика коэффициентов                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|--------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Коэффициент оборачиваемости текущих активов            | Выручка/Активы                                                                  | Отражает скорость оборота текущих активов                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
| Коэффициент оборачиваемости совокупных активов         | Выручка/Валюта Баланса                                                          | Если величина у данного показателя высокая, это говорит о том, что организация управляет своими ресурсами эффективно, и его объемы сбыта могут быть увеличены.                                                                                                                                                              |
| Фондоотдача                                            | Выручка/ Основные средства                                                      | В случае если значение показателя высокое, руководители организации эффективно используют активы. Низкая величина показателя свидетельствует о неэффективном управлении активами.                                                                                                                                           |
| Коэффициент оборачиваемости собственного капитала      | Выручка/Средняя величина собственного капитала                                  | Высокое значение показателя говорит о значительном превышении уровня реализации над инвестированным капиталом, что может повлечь за собой увеличение заемных ресурсов. Низкое значение показателя свидетельствует о переизбытке незадействованного собственного капитала, что требует вложения средств в источники доходов. |
| Коэффициент оборачиваемости запасов                    | Выручка/ Среднее значение запасов                                               | Показывает количество оборотов средств, авансированных в запасы                                                                                                                                                                                                                                                             |
| Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности  | Выручка/Среднее значение дебиторской задолженности                              | Показывает количество оборотных средств в дебиторской задолженности за отчетный период                                                                                                                                                                                                                                      |
| Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности | Выручка/Среднее значение кредиторской задолженности                             | Показывает расширение или сужение коммерческого кредита, предоставляемого предприятию                                                                                                                                                                                                                                       |
| Продолжительность операционного цикла (ПОЦ)            | Оборачиваемость запасов в днях+Оборачиваемость дебиторской задолженности в днях | Определяет промежуток времени между получением запасов и денежных средств от реализации произведенных из них продукции.                                                                                                                                                                                                     |
| Продолжительность финансового цикла (ПФЦ)              | ПОЦ-обор. кредит. задолж. в днях                                                | определяет промежуток времени между началом оплаты поставщикам полученных от них сырья и материалов и началом поступления денежных средств от покупателей за поставленную им продукцию.                                                                                                                                     |

Подводя итоги по показателям деловой активности, необходимо сказать, что при повышении периода оборота или величины таких оборотных активов, как запасы или дебиторская задолженность, так же как и увеличении сроков расчета с кредиторами, происходит отток денежных средств.

Организация можно назвать рентабельным, в случае если доходы могут покрыть затраты на производство и составить прибыль, которая будет достаточна для нормальной деятельности организации.

Порядок расчета коэффициентов рентабельности и их характеристика представлены в таблице 1.7.

Таблица 1.7 – Показатели рентабельности и их порядок расчета

| Показатель                                                      | Порядок расчета (100 %)                              | Характеристика                                             | Условное обозначение                                                                                     |
|-----------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Рентабельность продаж (ROS)                                     | ПП/В                                                 | Показывает объем прибыли, приходящейся на 1 руб. выручки   | ПП – прибыль от продаж;<br>В – выручка;<br>Зпс – затраты на производство и сбыт;                         |
| Рентабельность основной деятельности (рентабельность продукции) | ПП/Зпс                                               | Показывает объем прибыли, приходящейся на 1 руб. затрат    | ЧП – чистая прибыль;<br>СВА – средняя величина активов;<br>ССК – средняя величина собственного капитала; |
| Рентабельность активов (ROA)                                    | Отражает эффективность использования всего имущества | Отражает эффективность использования всего имущества       | СВОС – средняя величина основных средств                                                                 |
| Рентабельность собственного капитала (ROE)                      | ЧП/СВСК                                              | Отражает эффективность использования собственного капитала |                                                                                                          |
| Фондорентабельность                                             | ПП/СВОС                                              | Отражает эффективность использования основных средств      |                                                                                                          |

Оценка показателей рентабельности выявляет экономическую целесообразность деятельности организации. В общем значении данное понятие означает доходность организации, его прибыльность.

В качестве методики анализа для второй главы выпускной квалификационной работы, выбран анализ состава, структуры, динамики имущества организации и источников его формирования и оценку основных показателей ликвидности и платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой активности и рентабельности.

Таким образом, определив методику анализа финансового состояния, необходимо провести расчеты основных показателей.



Рассмотрев теоретические аспекты анализа финансово-хозяйственной деятельности организации, перейдем к комплексному анализу ООО «Стальконструкция».

## 2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ООО «СТАЛЬКОНСТРУКЦИЯ»

### 2.1 Краткая характеристика организации

Общество с ограниченной ответственностью «Стальконструкция», именуемое в дальнейшем – «Общество», создано в соответствии с Гражданским кодексом РФ, Федеральным законом РФ «Об обществах с ограниченной ответственностью», другими правовыми актами и зарегистрировано Постановлением администрации г. Рубцовска от 23.11.2009 г. № 386.

Общество с ограниченной ответственностью создано одним учредителем. Деятельность юридического лица подчиняется Гражданскому кодексу, специальным законам и внутренним правилам. Устанавливают эти правила учредительные документы ООО «Стальконструкция». Опираясь на ст. 52 Гражданского кодекса РФ, можно сказать, что учредительные документы определяют правовой статус организации и юридические основы ее деятельности.

Устав является единственным учредительным документом общества ООО «Стальконструкция». В нём содержатся идентификационные признаки организации:

- наименование ООО (полное и сокращенное) на русском языке, дополнительно также можно указать название на языке народов РФ или на иностранном языке;
- место нахождения является Алтайский край, г.Рубцовск, ул. Федоренко 7 кв. 16;
- размер первоначального уставного капитала 10000 руб.

Кроме того, устав включает в себя порядок деятельности общества, права и обязанности участников, процедуру перехода доли в УК другому лицу и другие обязательные сведения.

Общество осуществляет следующие виды деятельности:

- оптовая и розничная торговля;
- деятельность по строительству зданий и сооружений;
- ремонтно-строительные работы;
- производство строительных конструкций и материалов;
- изготовление металлоконструкций, металлоизделий, металлопроката;
- другие не запрещенные Законом, виды деятельности.

Общество самостоятельно планирует свою деятельность, определяет перспективы своего развития, исходя из спроса на производимые работы и услуги, а также необходимости обеспечения производственного и социального развития общества, повышения личных доходов его учредителей и работников.

Производственный годовой план составляется на основе договоров, заключаемых с потребителями работ, услуг, в том числе с государственными организациями.

Общество осуществляет права владения, пользования и распоряжения своим имуществом, самостоятельно продает и передает с баланса на баланс имущество, принимает на баланс основные фонды, обменивает, сдает в аренду, предоставляет бесплатно другим юридическим лицам.

Основная часть строительных материалов закупается в г. Новосибирске, г. Сухой лог, г. Алматы, в организациях, торгующих оптом (ООО «ЭкоЦемент», ЗАО «Заря», ООО «Инфанта», ОАО «Ирбис», ООО «Жемчужина», АО «Бухтарминская цементная компания») поставляется в г. Рубцовск наемным транспортом. Оплата за приобретенные товары производится безналичным путем.

Основными конкурентами являются организации представленные в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – Основные конкуренты организации ООО «Стальконструкция»

| Наименование организации | Виды деятельности                                                                                        |
|--------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ООО «Мастер и К»         | Строительство жилых и нежилых зданий                                                                     |
| ООО «Истрия»             | Производство санитарно-технических работ, монтаж отопительных систем, и систем кондиционирования воздуха |
| ООО «Спецмонтажник»      | Производство металлоконструкций                                                                          |
| ООО «УЗСК»               | Производство сеталлоконструкций                                                                          |

Организационная структура ООО «Стальконструкция» относится к линейно-функциональной (см. Приложение 1). Структура управления в ООО «Стальконструкция» линейно-функциональная, она представляет собой соединение линейных и функциональных схем, причем функциональные руководители имеют право воздействовать на исполнителей от своего имени.

Рассмотрим в таблице 2.2 основные экономические показатели деятельности организации ООО «Стальконструкция».

Таблица 2.2 – Основные экономические показатели ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг.

| Показатель                                       | 2019  | 2020  | 2021  | Абсолютные отклонения, тыс.руб. |           | Темпы роста, % |               |
|--------------------------------------------------|-------|-------|-------|---------------------------------|-----------|----------------|---------------|
|                                                  |       |       |       | 2020-2019                       | 2021-2020 | 2020/2019 гг.  | 2021/2020 гг. |
| Выручка, тыс. руб.                               | 34977 | 17883 | 28875 | -17094                          | 10992     | 51,1           | 161,5         |
| Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб. | 15028 | 515   | 3175  | -14513                          | 2660      | 3,43           | 616,5         |
| Валовая прибыль, тыс.руб.                        | 19949 | 17368 | 25700 | -2581                           | 8332      | 87,1           | 148,0         |
| Управленческие расходы, тыс.руб.                 | 10309 | 5420  | 5860  | -4889                           | 440       | 52,6           | 108,1         |
| Прибыль от реализации, тыс. руб.                 | 9640  | 11948 | 19840 | 2308                            | 7892      | 123,9          | 166,0         |
| Чистая прибыль, тыс. руб.                        | 6546  | 17368 | 6294  | 10822                           | -11074    | 265,3          | 36,2          |
| Среднесписочная численность персонала, чел       | 22    | 22    | 22    | 0                               | 0         | 100            | 100           |

Продолжение таблицы 2.2

|                                                        |        |         |        |        |         |       |       |
|--------------------------------------------------------|--------|---------|--------|--------|---------|-------|-------|
| Производительность труда, тыс. руб./чел                | 1589,9 | 812,9   | 1312,5 | -777   | 499,6   | 51,1  | 161,4 |
| Годовой фонд заработной платы, тыс. руб.               | 5079   | 5312    | 5671   | 233    | 359     | 104,6 | 106,7 |
| Среднемесячная заработная плата одного работника, руб. | 19240  | 20120   | 21480  | 880    | 1360    | 104,6 | 106,7 |
| Затраты на 1 руб. реализованной продукции, руб.        | 0,43   | 0,03    | 0,11   | -0,4   | 0,08    | 6,98  | 366,7 |
| Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс. руб.                 | 94     | 368     | 348    | 274    | -20     | 391,5 | 94,6  |
| Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб.   | 12097  | 16071,5 | 13308  | 3974,5 | -2763,5 | 132,8 | 82,8  |
| Фондоотдача, руб.                                      | 372,1  | 48,6    | 83,0   | -323,5 | 34,4    | 13,1  | 170,8 |
| Оборачиваемость оборотных активов, оборотов            | 2,89   | 1,11    | 2,17   | -1,78  | 1,06    | 38,4  | 195,5 |
| Рентабельность продаж по прибыли от продаж, %          | 27,6   | 66,8    | 68,7   | 39,2   | 1,9     | 242,0 | 102,8 |

Как видно из таблицы 2.2 выручка на протяжении исследуемого периода 2020-2021 гг. возрастает, что связано с ростом сдачи строительных объектов организации ООО «Стальконструкция».

В 2020 году организация не производило строительные конструкции, в связи с поломкой оборудования. Деятельность от которой организация получало доход это ремонтно-строительные работы.

Себестоимость в 2020 году по сравнению с 2019 годом снизилась на 14513 тыс.руб., что связано с сокращением выпускаемой продукции, расходов на ГСМ, водоснабжение, электроэнергию, а также сырье и материалы. В 2021 году по сравнению с 2020 годом себестоимость возросла на 2660 тыс.руб., что произошло за счет увеличения выручки.

Управленческие расходы в 2020 году по сравнению с 2019 годом снизились на 4889 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом

возросли на 440 тыс.руб. К управленческим расходам организация относит расходы на премирование персонала, командировочные и др.

Среднемесячная заработная плата к 2021 году возрастала, что связано с увеличением уровня инфляции.

Фонд заработной платы из года в год увеличивался за счет роста среднемесячной оплаты труда.

Производительность труда в 2020 году по сравнению с 2019 годом снизилась на 777 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом возросла на 499,6 тыс.руб., что говорит об эффективном использовании персонала.

Рентабельность продаж на протяжении исследуемого периода находится в положительной динамике, к 2021 году она возросла на 1,9 %.

Чистая прибыль в 2020 году по сравнению с 2019 годом увеличилась на 10822 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом сократилась на 11074 тыс.руб., что является отрицательным моментом в работе организации

Согласно таблицы среднегодовая стоимость основных средств в 2020-2021 гг. снижалась на 20 тыс.руб., это произошло вследствие реализации строительного оборудования. Фондоотдача к 2020 году снизилась на 323,5 руб. по сравнению с 2019, а к 2021 году по сравнению с 2020 возросла на 34,34 руб. Таким образом, проведенный анализ свидетельствует о неэффективном использовании основных средств.

## 2.2 Анализ хозяйственной деятельности ООО «Стальконструкция»

Перейдем к проведению анализа баланса организации за 2019-2021 гг.

Для оценки финансового состояния используем данные бухгалтерского учета «Бухгалтерский баланс» представленные в Приложении 2.

Проанализировав данные Приложения 2 можно сделать следующие выводы о финансовом состоянии организации: в 2020 году валюта баланса возросла по сравнению с 2019 годом на 4557 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизилась на 10120 тыс.руб., за счет снижения

внеоборотных активов на 586 тыс.руб., оборотных активов на 9534, кредиторской задолженности на 1246 тыс.руб.

Из данных таблицы следует, что оборотные активы превышали внеоборотные активы организации, что свидетельствует о хорошей финансовой устойчивости организации, т. к. оборотные активы более ликвидны, поэтому способны принести деньги в короткое время. Внеоборотные активы организации, на протяжении исследуемого периода состояли из основных средств, которые из года в год снижались, организация реализовывало бездействующее оборудование.

Оборотные активы состоят из дебиторской задолженности, денежных средств. Запасы у организации на 2021 год отсутствовали, так как в 2020 году сырье было переработано, и в отчетном году организация оказывала услуги по строительству.

Дебиторская задолженность к 2021 году по сравнению с 2020 годом сократилась на 11626 тыс.руб. Что говорит об ускорении высвобождения денежных средств из оборота организации. С организациями были произведены расчеты по задолженности за строительные объекты.

Денежные средства в 2021 году по сравнению с 2020 годом увеличились на 2962 тыс.руб.

Пассив организации состоит из собственного капитала и краткосрочных обязательств. Следует отметить превышение собственного капитала над заемным капиталом организации в 2021 году, что является положительным моментом в работе организации. В распоряжении организации на 31.12.2021 год есть нераспределенная прибыль которая составляет 8365 тыс.руб., несмотря на ее снижения к предыдущему периоду на 8874 тыс.руб. Нераспределенная прибыль снизилась за счет вложения денежных средств на развитие организации.

Краткосрочные обязательства состоят из кредиторской задолженности.

Кредиторская задолженность в 2020 год по сравнению с 2019 годом возросла на 791 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизилась

еще на 1246 тыс.руб. Долгосрочные заемные источники на конец периода отсутствовали. На основании проведенного анализа за период с 2019г. по 2021г., можно сделать выводы о довольно устойчивом финансовом состоянии ООО «Стальконструкция». Так как за весь анализируемый период темпы прироста оборотных активов выше, чем темпы прироста внеоборотных активов.

В таблице 2.3 рассмотрены коэффициенты финансовой устойчивости ООО «Стальконструкция» в 2019 – 2021 гг.

Таблица 2.3 – Абсолютные показатели финансовой устойчивости ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг.

| Показатели                                                                                         | 2019<br>год | 2020<br>год | 2021 год | Изменение,<br>тыс.руб. |               |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|-------------|----------|------------------------|---------------|
|                                                                                                    |             |             |          | 2020-<br>2019          | 2021-<br>2020 |
| A                                                                                                  | 2           | 3           | 4        | 6                      | 7             |
| 1. Собственный капитал                                                                             | 13483       | 17249       | 8375     | 3766                   | -8874         |
| 2. Внеоборотные активы                                                                             | 93          | 643         | 57       | 550                    | -586          |
| 3. Наличие собственных оборотных средств (п.1-п.2)                                                 | 13390       | 16606       | 8318     | 3216                   | -8288         |
| 4. Общая величина запасов                                                                          | 870         | 870         | 0        | 0                      | -870          |
| 5. Долгосрочные пассивы                                                                            | 0           | 0           | 0        | 0                      | 0             |
| 6. Наличие собственных и долгосрочных источников формирования запасов (п.3+п.5)                    | 13390       | 16606       | 8318     | 3216                   | -8288         |
| 7. Краткосрочные кредиты и займы                                                                   | 0           | 0           | 0        | 0                      | 0             |
| 8. Общая величина основных источников формирования запасов (п.6+п.7)                               | 13390       | 16606       | 8318     | 3216                   | -8288         |
| 9. Излишек или недостаток собственных оборотных средств (п.3-п.4) S1                               | 12520       | 15736       | 8318     | 3216                   | -7418         |
| 10. Излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников формирования запасов (п.6-п.4) S2 | 12520       | 15736       | 8318     | 3216                   | -7418         |
| 11. Излишек или недостаток общей величины основных источников формирования запасов (п.8-п.4) S3    | 12520       | 15736       | 8318     | 3216                   | -7418         |

Данные таблицы показывают, что собственные оборотные средства в 2020 году по сравнению с 2019 годом увеличились на 3216 тыс.руб., за счет роста собственного капитала (нераспределенной прибыли), а в 2021 году по



сравнению с 2020 годом снизились на 8288 тыс.руб., за счет снижения нераспределенной прибыли и выбытия основных средств организации.

Общая величина основных источников финансирования к 2020 году по сравнению с 2019 годом возросла на 3216 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизилась на 8288 тыс.руб.

На основании данных таблицы 2.4, следует отметить, что на 31.12.2021 год, у организации ООО «Стальконструкция» наблюдается абсолютная финансовая устойчивость. Изменение типа финансовой устойчивости связано со снижением внеоборотных активов и превышением над ними собственного капитала организации. Финансовые коэффициенты представляют собой относительные показатели финансового состояния организации, расчет которых представлен в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Коэффициенты финансовой устойчивости ООО «Стальконструкция»

| Показатель                                                             | Норматив      | 2019<br>год | 2020<br>год | 2021<br>год | Изменение         |                   |
|------------------------------------------------------------------------|---------------|-------------|-------------|-------------|-------------------|-------------------|
|                                                                        |               |             |             |             | 2020-<br>2019 гг. | 2021-<br>2020 гг. |
| А                                                                      | 2             | 3           | 4           | 5           | 7                 | 8                 |
| Коэффициент автономии (финансовой зависимости)                         | Больше 0,5    | 0,95        | 0,92        | 0,97        | -0,03             | 0,05              |
| Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг) | Меньше 1      | 0,05        | 0,08        | 0,03        | 0,03              | -0,05             |
| Коэффициент обеспеченности запасами                                    | Больше 0,1    | 15,4        | 19,1        | 0           | 3,7               | -19,1             |
| Коэффициент маневренности                                              | Не менее 0,5  | 0,99        | 0,96        | 0,99        | -0,03             | 0,03              |
| Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами          | Не менее 0,1  | 0,95        | 0,92        | 0,97        | -0,03             | 0,05              |
| Доля дебиторской задолженности в активах                               | От 0,3 до 0,7 | 0,90        | 0,88        | 0,57        | -0,02             | -0,31             |

Из приведенных данных можно сделать следующие выводы:

Коэффициент автономии (финансовой зависимости) на 2021 г. составлял 0,97, по сравнению с 2020 годом он повысился на 0,05.

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг) на 2021 г. равен 0,03, что говорит о том, что собственных средств гораздо больше у организации, чем заемных.

Коэффициент маневренности на 2021 г. составил 0,99 – у организации достаточно собственных средств находящихся в обороте.

Обеспеченность собственными оборотными средствами на 2021 г. составила 0,97, у организации достаточно собственных оборотных средств для дальнейшего функционирования.

Доля дебиторской задолженности в активах на 2021 г. составила 0,57, что является отрицательным моментом в работе организации. В ООО «Стальконструкция» 57 % суммы денег отвлечены из оборота. На предприятии нет долгосрочных займов и кредитов. Внеоборотные активы финансируются только за счет собственных средств. Таким образом, проведенный анализ свидетельствует о том, что ООО «Стальконструкция» на отчетную дату почти все показатели финансовой устойчивости в норме.

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени их ликвидности и расположенных по степени убывания ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения и расположенными в порядке возрастания сроков.

Проведем анализ ликвидности баланса на основе абсолютных показателей. Данные взяты из бухгалтерской отчетности, используя данные, составим таблицу 2.5.

Таблица 2.5 – Оценка ликвидности баланса ООО «Стальконструкция»  
за 2019-2021 гг. тыс. руб.

| Группа | Статьи актива               | 2019 год | 2020 год | 2021 год | Группа | Статьи пассива                 | 2019 год | 2020 год | 2021 год |
|--------|-----------------------------|----------|----------|----------|--------|--------------------------------|----------|----------|----------|
| A1     | Наиболее ликвидные активы   | 396      | 703      | 3665     | П1     | Наиболее срочные обязательства | 678      | 1469     | 223      |
| A2     | Быстро реализуемые активы   | 12802    | 16502    | 4876     | П2     | Кратк. обязательства           | 0        | 0        | 0        |
| A3     | Медленно реализуемые активы | 870      | 870      | 0        | П3     | Долгоср. обязат.               | 0        | 0        | 0        |
| A4     | Трудно реализуемые активы   | 93       | 643      | 57       | П4     | Постоянные пассивы             | 13483    | 17249    | 8375     |
| Итого  |                             | 14161    | 18718    | 8598     | Итого  |                                | 14161    | 18718    | 8598     |

Баланс считается абсолютно – ликвидным, если выполняется следующие условия:  $A1 \geq P1$ ;  $A2 \geq P2$ ;  $A3 \geq P3$ ;  $A4 \leq P4$ . Из соотношения активов и пассивов баланса следует, что за весь анализируемый период баланс ООО «Стальконструкция» можно назвать абсолютно ликвидным  $A1 \geq P1$ ;  $A2 \geq P2$ ;  $A3 \geq P3$ ;  $A4 \leq P4$ , так как выполняются все неравенства, что говорит о достаточности собственных средств. Рассчитаем показатели ликвидности за 2019-2021 год.

Таблица 2.6 – Динамика показателей ликвидности ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг.

| Показатель                                 | Норматив        | 2019 год | 2020 год | 2021 год | Абсолютное изменение |           |
|--------------------------------------------|-----------------|----------|----------|----------|----------------------|-----------|
|                                            |                 |          |          |          | 2020-2019            | 2021-2020 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности         | Не ниже 0,2     | 0,58     | 0,48     | 16,4     | -0,1                 | 15,9      |
| Коэффициент текущей ликвидности (покрытия) | От 1,5 до 2     | 20,7     | 12,3     | 38,3     | -8,4                 | 26,0      |
| Коэффициент быстрой ликвидности            | От 0,7-0,8 до 1 | 19,5     | 11,7     | 38,3     | -7,8                 | 26,6      |

На основе данных таблицы 2.6 можно сделать следующие выводы:

Коэффициент абсолютной ликвидности 16,4 (на 31.12.2021 г.), что является достаточно выше норматива. Значение выше нормативного говорит о неэффективности действующей стратегии финансового управления организацией. Текущая ликвидность на 31.12.2021 г. составила 38,3.

Чем выше значение данного коэффициента текущей ликвидности, тем выше ликвидность активов данной организации.

Показатель быстрой ликвидности на 31.12.2021 г. составляет 38,3, что является выше допустимого значения. Предприятию достаточно собственных средств для погашения наиболее срочных обязательств.

Используя отчет о финансовых результатах организации, проведем анализ финансовых результатов и показателей рентабельности.

Рассмотрим динамику и состав прибыли за 2019-2021 гг. в таблице 2.7.

Таблица 2.7 – Анализ состава и динамики финансовых результатов за 2019-2021 гг. (тыс.руб.)

| Показатель                           | 2019  | 2020  | 2021  | Абсолютное отклонение |           | Темп роста |           |
|--------------------------------------|-------|-------|-------|-----------------------|-----------|------------|-----------|
|                                      |       |       |       | 2020-2019             | 2021-2020 | 2020/2019  | 2021/2020 |
| А                                    | 1     | 2     | 5     | 6                     | 7         | 8          | 9         |
| Выручка (нетто) от продажи продукции | 34977 | 17883 | 28875 | -17094                | 10992     | 51,1       | 161,5     |
| Себестоимость                        | 15028 | 515   | 3175  | -14513                | 2660      | 3,43       | 616,5     |
| Управленческие расходы               | 10309 | 5420  | 5860  | -4889                 | 440       | 52,6       | 108,1     |
| Прибыль от продаж                    | 9640  | 11948 | 19840 | 2308                  | 7892      | 123,9      | 166,0     |
| Прочие доходы                        | 96    | 0     | 0     | -96                   | 0         | 0          | 0         |
| Прочие расходы                       | 2178  | 26    | 23    | -2152                 | -3        | 1,19       | 166,2     |
| Прибыль до налогообложения           | 7558  | 11922 | 19817 | 4364                  | 7895      | 157,7      | 166,2     |
| Текущий налог на прибыль             | 1012  | 540   | 862   | -472                  | 322       | 53,3       | 159,6     |
| Прочее                               | 0     | 0     | 12661 | 0                     | 12661     | 0          | 0         |
| Чистая прибыль                       | 6546  | 11382 | 6294  | 4836                  | -5088     | 173,9      | 55,3      |

Анализ состава и динамики финансовых результатов говорит о том, что у организации в 2021 году по сравнению с 2020 годом выручка повысилась на 10992 тыс.руб.

Себестоимость оказываемых услуг в 2020 году по сравнению с 2019 годом снизилась на 14513 тыс.руб., а к 2021 году по сравнению с 2020 годом повысилась на 2660 тыс.руб.

Прибыль от продаж в 2020 году по сравнению с 2019 годом возросла на 2308 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом возросла на 7892 тыс.руб., за счет роста выручки.

Чистая прибыль в 2020 году по сравнению с 2019 годом повысилась на 4836 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизилась на 5088 тыс.руб.

Таким образом, рассмотрев комплексный анализ организации по основным финансовым показателям, можно сделать вывод, что деятельность ООО «Стальконструкция» является абсолютно-ликвидной и платежеспособной.

### 2.3 Анализ эффективности деятельности организации

Одним из направлений диагностики результативности организации является оценка его деловой активности. Диагностика деловой активности заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных экономических коэффициентов – показателей оборачиваемости.

Для оценки эффективности основных финансовых показателей деятельности организации рассмотрим данные в таблице 2.8.

В таблице 2.8 представим исходные данные для расчета показателей деловой активности организации.

Таблица 2.8 – Исходные данные для расчета показателей деловой активности организации ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг. (тыс.руб.)

| Показатель                                         | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | Абсолютное отклонение |               |
|----------------------------------------------------|---------|---------|---------|-----------------------|---------------|
|                                                    |         |         |         | 2020-2019 гг.         | 2021-2020 гг. |
| Выручка                                            | 34977   | 17883   | 28875   | -17094                | 10992         |
| Однодневная выручка                                | 97,1    | 49,7    | 80,2    | -47,4                 | 30,5          |
| Чистая прибыль                                     | 6546    | 11382   | 6294    | 4836                  | -5088         |
| Среднегодовая стоимость оборотных активов          | 12097   | 16071,5 | 13308   | 3974,5                | -2763,5       |
| Среднегодовая стоимость активов                    | 12191   | 16439,5 | 13658   | 4248,5                | -2781,5       |
| Среднегодовая стоимость оборотных запасов          | 893,5   | 870     | 435     | -23,5                 | -435          |
| Среднегодовая стоимость дебиторской задолженности  | 10830,5 | 16071,5 | 10689   | 5241                  | -5382,5       |
| Среднегодовая стоимость денежных средств           | 373     | 549,5   | 2184    | 176,5                 | 1634,5        |
| Среднегодовая стоимость кредиторской задолженности | 1981,5  | 1073,5  | 846     | -908                  | -227,5        |

Из данной таблицы следует, что произошло снижение практически всех составляющих среднегодовой стоимости, кроме среднегодовой стоимости денежных средств организации. В 2021 году с организациям были произведены расчеты с дебиторами, что вовлекло в оборот денежные средства. Анализ показателей деловой активности (в оборотах) за весь рассматриваемый период представлен в таблице 2.9.

Таблица 2.9 – Анализ показателей деловой активности ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг.

| Наименование показателя           | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | Абсолютное отклонение |               |
|-----------------------------------|---------|---------|---------|-----------------------|---------------|
|                                   |         |         |         | 2020-2019 гг.         | 2021-2020 гг. |
| Оборачиваемость оборотных активов | 2,89    | 1,11    | 2,17    | -1,78                 | 1,06          |
| Оборачиваемость активов           | 2,87    | 1,09    | 2,11    | -1,78                 | 1,02          |
| Оборачиваемость запасов           | 39,1    | 20,5    | 66,4    | -18,6                 | 45,9          |

## Продолжение таблицы 2.9

|                                            |      |      |      |       |       |
|--------------------------------------------|------|------|------|-------|-------|
| Оборачиваемость дебиторской задолженности  | 3,23 | 1,11 | 2,70 | -2,12 | 1,59  |
| Оборачиваемость денежных средств           | 93,8 | 32,5 | 13,2 | -61,3 | -19,3 |
| Оборачиваемость кредиторской задолженности | 17,6 | 16,6 | 34,1 | -1    | 17,5  |

Таблица 2.10 – Анализ показателей деловой активности (дн.)

ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг.

| Наименование показателя                             | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | Абсолютное отклонение |               |
|-----------------------------------------------------|---------|---------|---------|-----------------------|---------------|
|                                                     |         |         |         | 2020-2019 гг.         | 2021-2020 гг. |
| Количество оборота оборотных активов, дн.           | 124,6   | 323,4   | 165,9   | 198,8                 | -157,5        |
| Количество оборота активов, в дн.                   | 125,5   | 330,8   | 170,3   | 205,3                 | -160,5        |
| Количество оборота запасов, в дн.                   | 9,20    | 17,5    | 5,42    | 8,3                   | -12,08        |
| Количество оборота дебиторской задолженности, в дн. | 111,5   | 323,4   | 133,3   | 211,9                 | -190,1        |
| Количество денежных средств, в дн.                  | 3,84    | 11,0    | 27,2    | 7,16                  | 16,2          |
| Количество кредиторской задолженности, в дн.        | 20,4    | 21,6    | 10,5    | 1,2                   | -11,1         |

Период оборота оборотных активов на 2021 год составил 165,9 дн., по сравнению с 2020 годом снизился на 157,5 дней. В отчетном периоде оборотные активы обновлялись быстрее, чем обычно, что связано с реализацией запасов. ООО «Стальконструкция» распоряжалась оборотными активами более эффективно. Период оборота дебиторской задолженности 133,3 дн. на 2021 год, это меньше, чем в предыдущем периоде на 190,1 дн., что говорит о том, что расчет с дебиторами проходил более быстрее.

Период оборота кредиторской задолженности составил 10,5 дн. на 2021 год, что меньше чем в 2020 году на 11,1 дн. Это меньше среднего. Организация ООО «Стальконструкция» быстрее обычного расплачивалась с поставщиками и подрядчиками в отчетном периоде. Таким образом, проведенный анализ деловой активности показал, что скорость оборота активов ниже, чем скорость оборота кредиторской задолженности. Основная

деятельность организации финансируется за счет собственного капитала организации.

В таблице 2.11 представлен анализ рентабельности хозяйственной деятельности организации ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг.

Таблица 2.11 – Рентабельность хозяйственной деятельности  
ООО «Стальконструкция» за 2020-2021 гг., %

| Показатели                                | Годы   |        |        | Изменение (+,-) |           |
|-------------------------------------------|--------|--------|--------|-----------------|-----------|
|                                           | 2019   | 2020   | 2021   | 2020-2019       | 2021-2020 |
| 1                                         | 2      | 3      | 4      | 5               | 6         |
| Рентабельность оборотных активов          | 54,1   | 70,8   | 47,3   | 16,7            | -23,5     |
| Рентабельность активов                    | 53,7   | 69,2   | 46,1   | 15,5            | -23,1     |
| Рентабельность запасов                    | 732,6  | 1308,3 | 1446,9 | 575,7           | 138,6     |
| Рентабельность дебиторской задолженности  | 60,4   | 70,8   | 58,9   | 10,4            | -11,9     |
| Рентабельность денежных средств           | 1755,0 | 2071,3 | 288,2  | 316,3           | -1783,1   |
| Рентабельность кредиторской задолженности | 330,3  | 1060,3 | 744,0  | 730             | -316,3    |
| Рентабельность (убыточность) продаж       | 27,6   | 66,8   | 68,7   | 39,2            | 1,9       |

Из таблицы 2.11 следует, что все показатели рентабельности имущества организации в 2021 году находились в положительных значениях, что свидетельствует о эффективной деятельности организации, несмотря на их снижение.

Рентабельность кредиторской задолженности снизилась к 2021 году по сравнению с 2020 годом на 316,3 %, что является положительным моментом в работе организация. ООО «Стальконструкция» своевременно погашает долги.

Следует отметить повышение рентабельности запасов, что говорит о эффективном их использовании организациям.

Отрицательным является снижение показателя рентабельности актива баланса организации, что говорит о не эффективном использовании имущества.



Рентабельность продаж в 2020 году по сравнению с 2019 годом возросла на 39,2 %, а в 2021 году по сравнению с 2020 годом повысилась на 1,9 %.

Таким образом, проведенный анализ деятельности организации, позволил выявить следующие негативные моменты:

- показатели чистой прибыли организации к 2021 году снизились;
- на предприятии в активе баланса высокая доля дебиторской задолженности, которая составляет 57 %.

### 3 МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ООО «СТАЛЬКОНСТРУКЦИЯ»

Предлагаем предприятию для повышения финансово-хозяйственной деятельности организации, организовать собственное производство по изготовлению пенобетона.

В таблице 3.1 рассмотрим состав и свойства пенобетона.

Таблица 3.1 – Состав и свойства пенобетона

| Тип пенобетона и его средняя плотность                  | Расход материалов на 1 м <sup>3</sup> |       |                                    | Прочность              |
|---------------------------------------------------------|---------------------------------------|-------|------------------------------------|------------------------|
|                                                         | цемент                                | песок | водный раствор пенообразователя, л | Бетона при сжатии, МПа |
| Теплоизоляционный, 300 кг/м <sup>3</sup>                | 0,260                                 | -     | 0,32                               | 0,4                    |
| Теплоизоляционно-конструкционный, 600 кг/м <sup>3</sup> | 0,400                                 | 0,270 | 1,5                                | 0,4                    |
| Конструкционный, 1 000 кг/м <sup>3</sup>                | 0,890                                 | 0,520 | 1,2                                | 0,7                    |

Технология производства пенобетона превосходит другие технологии по производительности, качеству и эффективности использованию ресурсов.

Сопоставим основные физико-технические показатели традиционных строительных материалов с пенобетоном в таблице 3.2.

Таблица 3.2 – Сравнение основных физико-технических показателей традиционных строительных материалов с пенобетоном

| Технические характеристики   | Размерность        | Кирпич глина | Кирпич силикат | Керамзитобетон | Пенобетон |
|------------------------------|--------------------|--------------|----------------|----------------|-----------|
| Плотность                    | Кг/м               | 1550-1700    | 1700-1950      | 900-1200       | 200-1200  |
| Масса 1 м <sup>2</sup> стены | кг                 | 1200-1800    | 1450-2000      | 500-900        | 70-900    |
| Теплопроводность             | Вт/мк              | 0,6-0,95     | 0,85-1,15      | 0,5-0,7        | 0,05-0,38 |
| Предел на сжатие             | Кг/см <sup>2</sup> | 25-250       | 50-300         | 35-75          | 10-75     |

Оборудование для производства пеноблоков предлагаем закупить в Компании RusBlok, которая является производителем оборудования для

производства пеноблоков, и осуществляет продажу оборудования с 2000 года. Компания находится в Московской области г. Чехов. Компания RusBlok выполнит весь спектр услуг, связанных с заказом: доставка автотранспортом, монтаж и запуск строительного оборудования, а также дальнейшее его обслуживание. Поможет обучить персонал работе на оборудовании и изучить технологию производства пеноблоков. Аналогичное оборудование предлагает АО «Урал» г. Пермь. Цена на данное оборудование составляет 620 тыс.руб., а у Компании RusBlok 527 тыс.руб. Таким образом, выгоднее сотрудничать с Компанией RusBlok.

В таблице 3.3 представлены капитальные затраты на покупку оборудования. Стоимость доставки до г. Рубцовска включена в затраты на покупку оборудования по производству пеноблоков.

Таблица 3.3 – Капитальные затраты на покупку оборудования для производства пеноблоков

| Наименование оборудования             | Цена с НДС,<br>руб. | Цена без НДС,<br>руб. |
|---------------------------------------|---------------------|-----------------------|
| Установка для производства пеноблоков | 401201              | 334334                |
| Пеногенератор                         | 68976               | 57480                 |
| Компрессор                            | 82990               | 69158                 |
| Бак для воды                          | 22180               | 18484                 |
| Форма для пеноблоков                  | 27650               | 23045                 |
| Итого                                 | 602997              | 502501                |

Из данной таблицы видно, что цена комплекта для производства пеноблоков составит 502501 рублей. Характеристика пеноблока 200\*300\*600 мм. представлена в приложении 4.

Для данного оборудования необходимая площадь составляет 200 м<sup>2</sup>. На территории ООО «Стальконструкция» есть помещение, раньше там производились металлоконструкции, на данный момент цех простаивает, и площадь его составляет 200 м<sup>2</sup>.

Согласно техническим характеристикам, потребляемая мощность оборудования для производства пенобетона составляет 13,7 кВт/ч., предполагается, что оно будет работать 8 часов в сутки – рабочее время.

Рассчитаем затраты электроэнергии оборудования для производства пенобетона в таблице 3.4.

Таблица 3.4 – Расчет затрат на электроэнергию для производства пенобетона

| Класс оборудования                    | Мощность потребляемая, кВт/ч | Цена за 1 кВт/ч | Время использования оборудования, час | Итого затрат |        |
|---------------------------------------|------------------------------|-----------------|---------------------------------------|--------------|--------|
|                                       |                              |                 |                                       | За месяц     | За год |
| Установка для производства пенобетона | 4                            | 5               | 8                                     | 3520         | 42240  |
| Пеногенератор                         | 2,2                          | 5               | 8                                     | 1936         | 23232  |
| Компрессор                            | 7,5                          | 5               | 8                                     | 6600         | 79200  |
| Итого                                 | 13,7                         | 5               | 8                                     | 12056        | 144672 |

Стоимость оборудования составляет 502501 руб.

$502501 \text{ руб.} / 10 \text{ лет} = 50250,1 \text{ руб. в год}$

$50250,1 \text{ руб.} / 12 \text{ мес.} = 4187,5 \text{ руб. в месяц}$

Затраты на Электроэнергию в месяц:

$13,7 \text{ кВт} * 22 \text{ дн.} * 12 \text{ мес} * 5,5 \text{ руб.} * 8 \text{ час} = 159139,2 \text{ руб.}$

Для производства пенобетона на предлагаемом оборудовании потребуется 2 человека. Рассмотрим в таблице 3.5 текущие затраты связанные с эксплуатацией оборудования.

Таблица 3.5 – Текущие затраты на производство пеноблоков

| Текущие затраты                 | Ед. измерения | Кол-во | Цена за одну единицу в месяц, руб. | Сумма, руб. |
|---------------------------------|---------------|--------|------------------------------------|-------------|
| Заработная плата рабочих        | Чел.          | 2      | 18000                              | 432000      |
| Социальное страхование (30,2 %) | *             | 2      | 5436                               | 130464      |
| Электроэнергия                  | кВт           |        | 13261,6                            | 159139,2    |
| Амортизация                     |               |        | 4187,5                             | 50250,1     |
| Итого                           |               |        |                                    | 771853,3    |

Как видим из данной таблицы текущие затраты на производство пеноблоков составляют 771853,3 рублей в год.

По техническим характеристикам производительность оборудования при 100 % загрузке равна 15 м<sup>3</sup>, при 8-ми часовом рабочем дне.

Предположим, что в первый год работы оборудование будет загружено 70 %, так как еще не будут отлажены как следует каналы сбыта продукции.

Предположим, что в день оборудование будет выпускать 10 м<sup>3</sup>.

Принято, что в месяце 22 рабочих дня, месяц будет изготовлено 220 м<sup>3</sup>.

В таблице 3.6 рассмотрим затраты на сырье и материалы.

Таблица 3.6 – Затраты на сырье и материалы для производства пеноблоков, уб.

| Статьи затрат    | Ед. измерения | Потребность на 1 м <sup>3</sup> пенобетона | Стоимость, руб. | Затраты на 1 м <sup>3</sup> | Затраты на весь выпуск 2640м <sup>3</sup> |
|------------------|---------------|--------------------------------------------|-----------------|-----------------------------|-------------------------------------------|
| Портландцемент   | т             | 0,200                                      | 6200            | 1240                        | 3273600                                   |
| Песок            | т             | 0,200                                      | 2000            | 400                         | 1056000                                   |
| Пенообразователь | л             | 1,5                                        | 65              | 97,5                        | 257400                                    |
| Вода             | л             | 110                                        | 0,04            | 4,4                         | 11616                                     |
| Итого            | *             | *                                          | *               | 1741,9                      | 4598616                                   |

Из данной таблицы следует, что расходы на сырье составят 4598616 руб. в год. Рассмотрим в таблице 3.7 калькуляцию затрат на производство пеноблоков.

Таблица 3.7 – Калькуляция затрат на производства пеноблоков

| Статьи затрат                        | Затраты на 1 м <sup>3</sup> пенобетона | Затраты в год, руб. |
|--------------------------------------|----------------------------------------|---------------------|
| Сырье и материалы                    | 1741,9                                 | 4598616             |
| Заработная плата                     | 213,0                                  | 562464              |
| Электроэнергия                       | 60,3                                   | 159139,2            |
| Амортизация                          | 19,0                                   | 50250,1             |
| Итого производственная себестоимость | 2034,2                                 | 5370469,3           |

Таким образом, текущие затраты при производстве пенобетона в год – 5370469,3 руб.

Для транспортировки пеноблоков блоков необходимо будет закупить поддоны.

Таблица 3.8 – Накладные расходы на производство пеноблоков

| Наименование расходов | Кол-во, шт. | Сумма за ед.<br>руб. | Сумма в год,<br>руб. |
|-----------------------|-------------|----------------------|----------------------|
| Поддоны               | 1466        | 200                  | 293200               |
| Итого                 | 1466        | *                    | 293200               |

Таким образом, накладные расходы составят 293200 руб.

Согласно техническим характеристика оборудование для производства пеноблоков при 8-ми часовом рабочем дне изготавливает 10 м<sup>3</sup> пеноблоков.

За год оборудование способно производить 2640 м<sup>3</sup>.

Рассмотрим в таблице 3.9 цены конкурентов на пеноблоки по г. Рубцовску.

Таблица 3.9 – Цены конкурентов на пеноблоки по Рубцовску

| Наименование конкурента           | Цена за 1 м <sup>3</sup> |
|-----------------------------------|--------------------------|
| ООО «Рубцовск Строй», г. Рубцовск | 3350                     |
| ООО «КОРА», г. Рубцовск           | 3360                     |

Учитывая цены конкурентов, предлагаем установить цену в размере 3349 руб. за 1 м<sup>3</sup>.

Рассмотрим в таблице 3.10 формирование цены на пеноблоки ООО «Стальконструкция».

Таблица 3.10 – Формирование цены на пеноблоки ООО «Стальконструкция»

| Наименование                   | Сумма, руб. |
|--------------------------------|-------------|
| Себестоимость 1 м <sup>3</sup> | 2034        |
| Прибыль                        | 751,3       |
| Цена                           | 2785,3      |
| Цена с НДС, руб.               | 3342        |

Предлагаемое ценообразование будет способствовать повышению спроса на пеноблоки на рынке строительных материалов и услуг.

Также ООО «Стальконструкция» данный материал будет предлагать к продаже своим заказчикам при строительстве объектов.

Произведем расчет выручки в таблице 3.11.

Таблица 3.11 – Расчет выручки от реализации пеноблоков

| Вид продукции | Цена за 1 м <sup>3</sup> | Всего за год м <sup>3</sup> | Выручка с НДС, руб. | Выручка без НДС, руб. |
|---------------|--------------------------|-----------------------------|---------------------|-----------------------|
| Пеноблоки     | 3342                     | 2640                        | 8822880             | 7352400               |

Таким образом, выручка от реализации данного мероприятия составит 7352400 руб., или 7352 тыс. руб.

Произведем расчет экономической эффективности предлагаемого мероприятия:

7352 тыс. руб. – выручка от реализации

5370 тыс. руб. – себестоимость продукции

7352 тыс. руб. – 5370 тыс. руб. = 1982 тыс. руб. – валовая прибыль от продаж

1982 тыс. руб. – 293 тыс. руб. = 1689 тыс. руб. - прибыль от продаж

1689 тыс. руб. \* 20 % = 338 тыс. руб. – налог на прибыль

1689 тыс. руб. – 338 тыс. руб. = 1351 тыс. руб. – чистая прибыль.

Произведем расчет окупаемости:

$$\frac{502 \text{ тыс. руб.}}{1689 \text{ тыс. руб.}} * 12 \text{ мес.} = 4 \text{ мес.}$$

Занесем в таблицу рассчитанные данные и рассмотрим в таблице 3.12 изменение показателей прибыли и рентабельности в результате внедрении мероприятия по производству пеноблоков ООО «Стальконструкция».

Таблица 3.12 – Изменение показателей эффективности после реализации проекта в ООО «Стальконструкция»

| Показатель                           | До мероприятия | После мероприятия | Отклонения |
|--------------------------------------|----------------|-------------------|------------|
| Выручка (нетто) от продажи продукции | 28875          | 36227             | 7352       |
| Себестоимость                        | 3175           | 8545              | 5370       |
| Валовая прибыль                      | 25700          | 27682             | 1982       |
| Управленческие расходы               | 5860           | 6153              | 293        |
| Прибыль от продаж                    | 19840          | 21529             | 1689       |
| Прочие расходы                       | 23             | 23                | 0          |

|                                                      |       |       |      |
|------------------------------------------------------|-------|-------|------|
| Прибыль до налогообложения                           | 19817 | 21506 | 1689 |
| Текущий налог на прибыль                             | 862   | 1200  | 338  |
| Прочее                                               | 12661 | 12661 | 0    |
| Чистая прибыль                                       | 6294  | 7654  | 1351 |
| Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.   | 348   | 850   | 502  |
| Среднегодовая стоимость оборотных активов, тыс. руб. | 13308 | 13768 | 460  |
| Среднегодовая стоимость активов, тыс.руб.            | 13658 | 14620 | 962  |
| Рентабельность оборотных активов, %                  | 47,3  | 55,6  | +8,3 |
| Рентабельность активов, %                            | 46,1  | 52,3  | +6,2 |

Как видим из данных расчетов, внедрение нового производства существенно увеличит чистую прибыль организации ООО «Стальконструкция». Средства на проведение данного мероприятия могут быть выделены руководством ООО «Стальконструкция» из чистой прибыли, которая на 2021 год составляла 6294 тыс.руб.

Таким образом, в результате внедрения данного мероприятия у организации выручка реализации возрастет на 7352 тыс.руб., а чистая прибыль увеличится на 1351 тыс.руб. что положительно повлияет на результат от финансово-хозяйственной деятельности ООО «Стальконструкция».

Срок окупаемости составит 4 мес., что говорит об эффективности нашего мероприятия. Данное мероприятие будет способствовать увеличению прибыли, и в целом положительно отразится на эффективности финансовой деятельности организации.

#### Сдача в аренду складского помещения

Администрация ООО «Стальконструкция» имеет возможность предоставить в аренду складское помещение в размере 150 м<sup>2</sup> с арендной платой 120 рублей за 1 квадратный метр. Рассчитаем смету затрат на предоставление в аренду складского помещения.

Рассчитаем, сколько организация будет получать за месяц:

$$120 * 150 \text{ м}^2 = 18000 \text{ рублей.}$$

Рассчитаем, сколько получит организация за год:



18000 руб. \* 12мес.= 216000 руб. за год (прочий доход организации).

Таблица 3.13 – Изменение показателей эффективности до и после сдачи склада в аренду ООО «Стальконструкция»

| Показатель                                         | До мероприятия | После мероприятия | Отклонения |
|----------------------------------------------------|----------------|-------------------|------------|
| Выручка (нетто) от продажи продукции               | 28875          | 28875             | 0          |
| Себестоимость                                      | 3175           | 3175              | 0          |
| Валовая прибыль                                    | 25700          | 25700             | 0          |
| Управленские расходы                               | 5860           | 5860              | 0          |
| Прибыль от продаж                                  | 19840          | 19840             | 0          |
| Прочие доходы                                      | 0              | 216               | 216        |
| Прочие расходы                                     | 23             | 23                | 0          |
| Прибыль до налогообложения                         | 19817          | 20003             | +216       |
| Текущий налог на прибыль                           | 862            | 862               | 0          |
| Прочее                                             | 12661          | 12661             | 0          |
| Чистая прибыль                                     | 6294           | 6510              | +216       |
| Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб. | 348            | 348               | 0          |
| Рентабельность основных средств, тыс. руб.         | 1808,6         | 1870,7            | +62,1      |
| Среднегодовая стоимость активов, тыс.руб.          | 13658          | 13658             | 0          |
| Рентабельность активов, %                          | 46,1           | 47,7              | +1,6       |

Из данного анализа следует, что сдача в аренду складского помещения увеличит предприятию прочий доход на 216 тыс.руб., повысит рентабельность основных средств на 62,1 %, а рентабельность активов на 1,6 %, что поспособствует эффективному использованию имущества ООО «Стальконструкция».

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Очевидно, что от анализа финансово-хозяйственной деятельности организации целиком и полностью зависит результат хозяйственной деятельности.

В данном исследовании были рассмотрены основные направления анализа финансово-хозяйственной деятельности организации.

Организация ООО «Стальконструкция» осуществляет деятельность согласно разработанной учетной политики.

Проблемы, выявленные в ходе проведенного анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «Стальконструкция»:

1. У организации высокая доля дебиторской задолженности.
2. Чистая прибыль организации снизилась, что является отрицательным моментом в работе организации;
3. Показатели рентабельности актива баланса снизились, что говорит о не эффективном использовании имущества;
4. Организация осуществляет деятельность только по строительно-монтажным работам, не расширяет производство.

В связи с выявленными проблемами в анализе финансовой деятельности ООО «Стальконструкция», были предложены следующие мероприятия:

1. Предлагаем предприятию для повышения финансово - хозяйственной деятельности организации, организовать собственное производство по изготовлению пеноблоков, для этого необходимо закупить оборудование.

Внедрение нового производства существенно увеличит чистую прибыль организации ООО «Стальконструкция». Средства на проведение данного мероприятия могут быть выделены руководством ООО «Стальконструкция» из чистой прибыли, которая на 2021 год составляла 6294 тыс.руб.

Таким образом, в результате внедрения данного мероприятия у организации выручка реализации возрастет на 7352 тыс.руб., а чистая прибыль увеличится на 1351 тыс.руб. что положительно повлияет на конечный финансовый результат деятельности ООО «Стальконструкция».

Срок окупаемости составит 4 мес., что говорит об эффективности нашего мероприятия. Данное мероприятие будет способствовать увеличению прибыли, что положительно повлияет на результат от финансово-хозяйственной деятельности ООО «Стальконструкция».

## 2.Сдача в аренду складского помещения

Администрация ООО «Стальконструкция» имеет возможность предоставить в аренду складское помещение в размере 150 м<sup>2</sup> с арендной платой 120 рублей за 1 квадратный метр. Рассчитаем смету затрат на предоставление в аренду складского помещения.

Сдача в аренду складского помещения увеличит предприятию прочий доход на 216 тыс.руб., повысит рентабельность основных средств на 62,1 %, а рентабельность активов на 1,6 %, что поспособствует эффективному использованию имущества ООО «Стальконструкция».

.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 01.05.2022) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 29.05.2022).
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // «Российская газета», N 256, 31.12.2001.
4. Акулов, А.В. Оценка и пути улучшения финансового состояния организации / А.В. Акулов // Вестник ГГУ. – 2020. – № 1. – С. 1-8.
5. Антонова, М.С. Сравнение методик проведения финансового анализа / М.С. Антонова // Инновационная экономика : материалы VI Междунар. науч. конф. – Казань : Молодой ученый, 2019. – С. 20- 24.
6. Бердникова, Л. Ф., Портнова, Е. С. Финансовое состояние организации: понятие и факторы, на него влияющие / Л.Ф. Бердникова, Е.С. Портнова // Молодой ученый. –2018 –№17. –С. 372-374.
7. Бланк, И. А. Торговый менеджмент / И. А. Бланк. –Киев: Эльга: Ника-Центр, 2019. – 784 с.
8. Будагова, С.П. Понятие и сущность анализа финансового состояния / С.П. Будагова // Форум молодых ученых. – 2020. – № 10 (50). – С. 97-101.
9. Быкова, Н. Н. Сущность понятия финансового состояния организации в трактовке разных авторов / Н.Н. Быкова // Молодой ученый. – 2021. – №29. – С. 369-372.

- 10.Вакуленко Т.Г., Фомина Л.Ф. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности для принятия управленческих решений. СПб.: ИД Герда, 2016. - 335с.
- 11.Гадаев, К.М. О роли бухгалтерского баланса для оценки финансового состояния экономического субъекта / К.М. Гадаев // Вестник научной мысли. – 2020. – № 3. – С. 26-31.
- 12.Герасименко, А Финансовый менеджмент - это просто: Базовый курс для руководителей и начинающих специалистов / А Герасименко. - М.: Альпина Паблишер, 2016. - 481 с.
- 13.Герасименко, О.А. Информационно – аналитическое обеспечение оценки финансового состояния организации [Текст] / О.А. Герасименко // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 11-1 (69). – С. 199-204.
- 14.Герасименко, О.В., Петривская, А.В. Практические аспекты стабилизации финансового состояния организации в условиях кризиса / О.В. Герасименко, А.В. Петривская // Инновационная наука. 2020. № 1-1. С. 28-32.
- 15.Гилязова, А.И. Финансовая устойчивость промышленного организации / А.И. Гилязова // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 45. – С. 958-970.
- 16.Грачева Н.А. Оценка финансового состояния производственной организации по данным бухгалтерской отчетности / Н.А. Грачева // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2020. – № 2 (44). – С. 83-94.
- 17.Григорьева, Т. И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз: учебник для вузов / Т. И. Григорьева. – 3–е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 486 с.
- 18.Гусева, Е.А., Пильникова, И.Ф. Анализ хозяйственной деятельности организации / Е.А. Гусева, И.Ф. Пильникова // Молодежь и наука. 2019. № 5. С. 181.

- 19.Данилов, И.А. Комплексная оценка финансового состояния организации / И.А. Данилов // Colloquium-journal. – 2020. – № 4-6 (56). – С. 18-21.
- 20.Денисова, Д.В. Финансовое состояние организации: приемы и методы анализа / Д.В. Денисова // Наукосфера. – 2021. – № 6-1. – С. 346-352.
- 21.Донцова, Л.В. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности : практикум / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. – 6-е изд., перераб. и доп. – Москва : Дело и сервис, 2018. – 160 с.
- 22.Егоров, П.В. Методология стратегий управления финансовой устойчивостью организации / П.В. Егоров // Новое в экономической кибернетике. – 2021. – № 1. – С. 111-124.
- 23.Ендовицкий, Д.А. Финансовый анализ: учебник / Д.А. Ендовицкий, Н.П. Любушин, Н.Э. Бабичева. – 3-е изд., перераб. – М. : КНОРУС, 2019. – 300 с.
- 24.Еремеева, С.В. Особенности проведения анализа финансового состояния организации на основе данных бухгалтерского учета и отчетности] / С.В. Еремеева // Экономические исследования и разработки. – 2020. – № 8. – С. 6-10.
- 25.Жилкина, А.Н. Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов /А.Н. Жилкина. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 285 с.
- 26.Заволовская, Ю.А. Оценка финансового состояния организации (отраслевой аспект) / Ю.А. Заволовская // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. – № 7 (41). – С. 345-347.
- 27.Зубков, Н.С. Финансовое состояние организации и основные пути его улучшения / Н.С. Зубков, Т.А. Лунева // В сборнике: Молодежь и научно–технический прогресс Сборник докладов XII международной научно–практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. В 3–х томах. Составители: Е.Н. Иванцова, В.М. Уваров [и др.]. – 2019. – С. 168–170.

- 28.Исакова, В.А. Факторы финансовой устойчивости коммерческих предприятий / В.А. Исакова, В.О. Матерова // Наукосфера. – 2021. – № 10-2. – С. 196-199.
- 29.Карташова, И.А. Сущность и значение финансового состояния организации и методики его оценки / И.А. Карташова // Образование и наука без границ: социально-гуманитарные науки. – 2020. – № 14. – С. 74-78.
- 30.Ковалев В. В. Анализ хозяйственной деятельности организации: учебник / В. В. Ковалев, О. Н. Волкова. – М.: Проспект, 2020. – 424 с.
- 31.Ковалев, В.В. Финансовый менеджмент в вопросах и ответах: Учебное пособие / В.В. Ковалев. - М.: Проспект, 2020. - 304 с.
- 32.Кожевникова, А.В. Теоретические и методологические аспекты анализа финансового состояния организации / А.В. Кожевникова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2020. – № 4. – С. 302-306.
- 33.Колесник, Д.С. Оценка финансового состояния организации и пути его улучшения / Д.С. Колесник // Наука через призму времени. – 2020. – № 4 (37). – С. 62-63.
- 34.Крейнина М. Н. Современные подходы к оценке эффективности деятельности организации / М. Н. Крейнина // Планово-экономический отдел. 2019. №11. – С. 35-45.
- 35.Лукина, Е.В. Методические аспекты проведения аудита финансового состояния организации / Е.В. Лукина // Наука и Образование. – 2021. – Т. 4. – № 2. – С. 87-89
- 36.Любушин, Н.П. Экономический анализ: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» и «Финансы и кредит» / Н.П. Любушин. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2019. – 575 с.
- 37.Новосельцев, М.О. Значение финансовой устойчивости в деятельности организации / М.О. Новосельцев // Аллея науки. – 2021. – Т. 1. – № 5 (56). – С. 421-423.

- 38.Панфилова, А.М. Современные методы оценки финансового состояния организации / А.М. Панфилова // Лучшая научно-исследовательская работа 2020 : сборник статей XXVI Международного научно-исследовательского конкурса. – Пенза : Наука и Просвещение, 2020. – С. 16-20.
- 39.Пешкова. Е.П. Состояние финансового планирования как фактор обеспечения финансовой устойчивости предприятий / Е.П. Пешкова // Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2020. – № 2 (32). — С. 47-49.
- 40.Порядина, И.В. Рейтинговая оценка как способ определения финансового состояния организации / И.В. Порядина // Инновационное развитие экономики. – 2021. – № 2-3 (62-63). – С. 306-314.
- 41.Поторочин, П.С. Теоретические и методические основы изучения финансового состояния организации / П.С. Поторочин // Вестник науки. – 2020. – Т. 2. – № 1 (22). – С. 158-162. Пятова, О.Ф. Анализ финансового состояния организации / О.Ф. Пятова // Вопросы устойчивого развития общества. – 2020. – № 1. – С. 33-36.
- 42.Распаев, Э.Ф. Оценка финансово – экономического состояния производственной организации [Текст] / Э.Ф. Распаев // Аллея науки. – 2021. – Т. 2. – № 1 (52). – С. 16-19.
- 43.Рахамова, Р.А. Оценка финансового состояния организации / Р.А. Рахамова // Colloquium-journal. – 2020. – № 11-8 (63). – С. 19-21.
- 44.Русейкина, Н.С. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость организации / Н.С. Русейкина // Вектор экономики. – 2020. – № 4 (46). – С. 83.
- 45.Савицкая, Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации: учебник / Г.В. Савицкая. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 608 с.



- 46.Сеничкина, В.Н. Финансовая устойчивость организации и пути ее обеспечения / В.Н. Сеничкина // Научный журнал молодых ученых. – 2021. №- 1 (22). – С. 105-109.
- 47.Сергушина, Е.С. Оценка финансового состояния экономического субъекта на основе расчета финансовых коэффициентов / Е.С. Сергушина // Теория и практика научных исследований: психология, педагогика, экономика и управление. – 2020. – № 1 (9). – С. 105-108.
- 48.Шевченко, А.А. Анализ финансового состояния как способ определения вероятности банкротства / А.А. Шевченко // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020. – № 5-1. – С. 86-93.
- 49.Шеина, Е.Г. Финансовая устойчивость организации как элемент механизма антикризисного управления [Текст] / Е.Г. Шеина // Modern Economy Success. – 2020. – № 2. – С. 178-182.
- 50.Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций : практическое пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 208 с.
- 51.Sekar, M. A. Study on Capital Structure and Leverage of Tata Motors Limited: Its Role and Future Prospects [Text] / M. A. Sekar, M. M. Gowri., M. G. Ramya // Procedia Economics and Finance. – 2014. – Т. 11. – pp. 445-458.

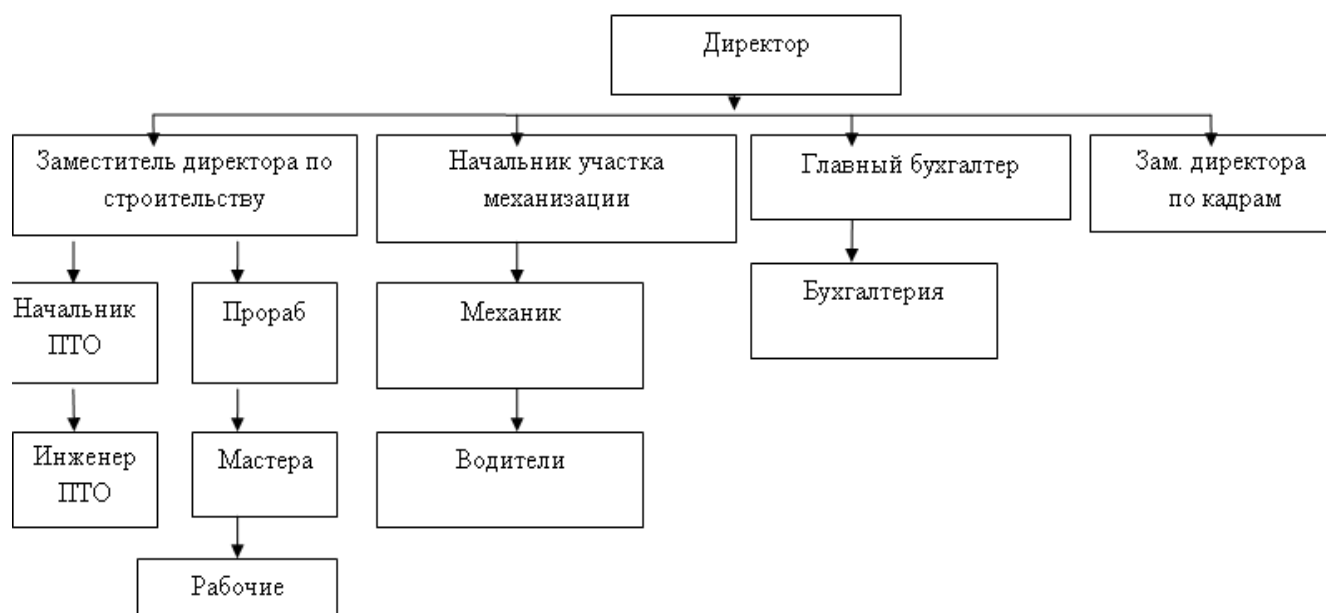


Рис.1. Организационная структура ООО «Стальконструкция»

## ПРИЛОЖЕНИЕ 2

### Аналитический баланс ООО «Стальконструкция»

за 2019-2021 гг.

| Показатели                                     | Значение на конец года<br>(тыс.руб.) |             |             | Абсолютные<br>изменения |                   | Темпы роста,<br>%    |                      |
|------------------------------------------------|--------------------------------------|-------------|-------------|-------------------------|-------------------|----------------------|----------------------|
|                                                | 2019<br>год                          | 2020<br>год | 2021<br>год | 2020-<br>2019<br>гг.    | 2021-<br>2020 гг. | 2020/<br>2019<br>гг. | 2021/<br>2020<br>гг. |
| I. Внеоборотные активы:                        | 93                                   | 643         | 57          | 550                     | -586              | 691,4                | 8,86                 |
| в т.ч. нематериальные активы                   | 0                                    | 0           | 4           | 0                       | 4                 | 0                    | 0                    |
| основные средства                              | 93                                   | 643         | 53          | 550                     | -590              | 691,4                | 8,24                 |
| II. Оборотные активы:                          | 14068                                | 18075       | 8541        | 4007                    | -9534             | 128,5                | 47,2                 |
| В том числе: Запасы                            | 870                                  | 870         | 0           | 0                       | -870              | 100                  | 0                    |
| Дебиторская задолженность                      | 12802                                | 16502       | 4876        | 3700                    | -11626            | 128,9                | 29,5                 |
| Денежные средства                              | 396                                  | 703         | 3665        | 307                     | 2962              | 177,5                | 521,3                |
| Баланс                                         | 14161                                | 18718       | 8598        | 4557                    | -10120            | 132,2                | 45,9                 |
| III. Собственный капитал                       | 13483                                | 17249       | 8375        | 3766                    | -8874             | 127,9                | 48,5                 |
| В том числе:                                   |                                      |             |             |                         |                   |                      |                      |
| уставный капитал                               | 10                                   | 10          | 10          | 0                       | 0                 | 100                  | 100                  |
| нераспределенная прибыль                       | 13473                                | 17239       | 8365        | 3766                    | -8874             | 127,9                | 48,5                 |
| V. Краткосрочные<br>обязательства, в том числе | 678                                  | 1469        | 223         | 791                     | -1246             | 216,7                | 15,2                 |
| кредиторская задолженность                     | 678                                  | 1469        | 223         | 791                     | -1246             | 216,7                | 15,2                 |
| Баланс                                         | 14161                                | 18718       | 8598        | 4557                    | -10120            | 132,2                | 45,9                 |

### ПРИЛОЖЕНИЕ 3

#### Анализ показателей отчета о финансовых результатах

ООО «Стальконструкция» за 2019-2021 гг. (тыс.руб.)

| Показатель                           | 2019  | 2020  | 2021  | Абсолютное отклонение |           | Темп роста |           |
|--------------------------------------|-------|-------|-------|-----------------------|-----------|------------|-----------|
|                                      |       |       |       | 2020-2019             | 2021-2020 | 2020/2019  | 2021/2020 |
| А                                    | 1     | 2     | 5     | 6                     | 7         | 8          | 9         |
| Выручка (нетто) от продажи продукции | 34977 | 17883 | 28875 | -17094                | 10992     | 51,1       | 161,5     |
| Себестоимость                        | 15028 | 515   | 3175  | -14513                | 2660      | 3,43       | 616,5     |
| Управленские расходы                 | 10309 | 5420  | 5860  | -4889                 | 440       | 52,6       | 108,1     |
| Прибыль от продаж                    | 9640  | 11948 | 19840 | 2308                  | 7892      | 123,9      | 166,0     |
| Прочие доходы                        | 96    | 0     | 0     | -96                   | 0         | 0          | 0         |
| Прочие расходы                       | 2178  | 26    | 23    | -2152                 | -3        | 1,19       | 166,2     |
| Прибыль до налогообложения           | 7558  | 11922 | 19817 | 4364                  | 7895      | 157,7      | 166,2     |
| Текущий налог на прибыль             | 1012  | 540   | 862   | -472                  | 322       | 53,3       | 159,6     |
| Прочее                               | 0     | 0     | 12661 | 0                     | 12661     | 0          | 0         |
| Чистая прибыль                       | 6546  | 11382 | 6294  | 4836                  | -5088     | 173,9      | 55,3      |

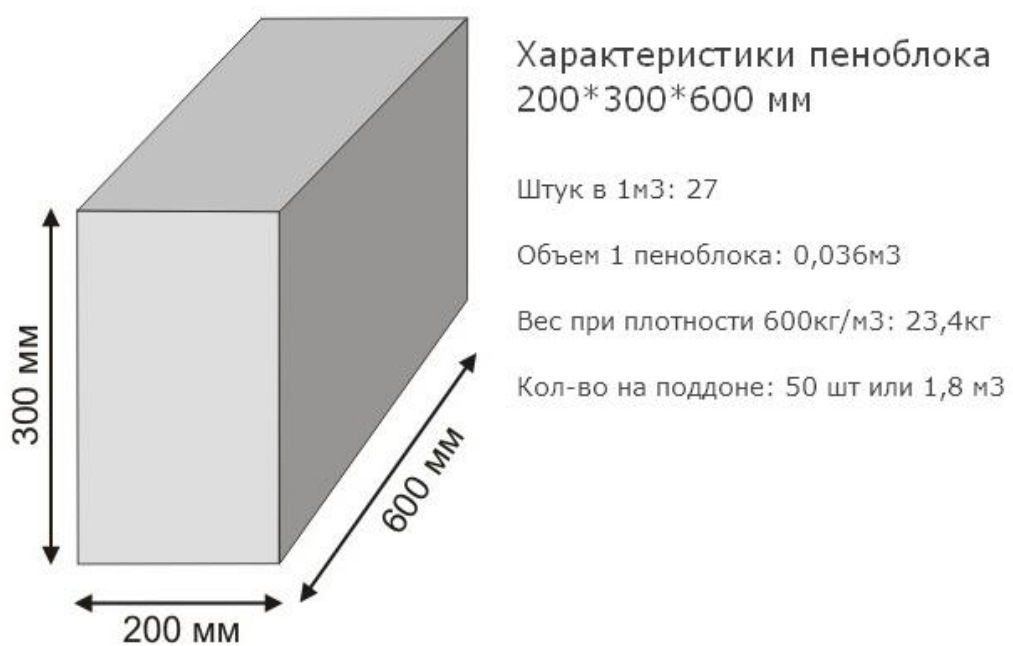


Рисунок – Характеристика пенобетона 200\*300\*600 мм.