

РЕФЕРАТ

Ключевые слова: формирование, распределение, использование прибыли, финансовые результаты, прибыль, доходы, расходы, себестоимость, рентабельность, эффективность.

Тема выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы) – «Формирование, распределение и использование прибыли (на примере ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ»»).

Цель выпускной квалификационной работы – исследовать процесс формирования, распределения и использования прибыли ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» и предложить направления ее повышения.

Для достижения этой цели поставлены следующие задачи:

- раскрыть экономическую сущность, порядок формирования и направления использования прибыли;
- определить методику проведения анализа формирования, распределения и использования прибыли;
- дать краткую характеристику предприятия;
- провести анализ формирования, распределения и использования прибыли предприятия;
- предложить мероприятия, направленные на повышение прибыли ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

Объект исследования – ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

Предмет исследования – процесс формирования, распределения и использования прибыли предприятия.

Структура выпускной квалификационной работы представлена в виде двух глав, включает введение, заключение, список использованной литературы и источников, приложения.

В первой главе раскрыта экономическая сущность, порядок формирования и направления использования прибыли, изучен процесс

формирования, распределения и использования прибыли в бухгалтерском учете.

Во второй главе дана краткая характеристика предприятия, проведен анализ формирования, распределения и использования прибыли.

В третьей главе предложены мероприятия, направленные на повышение прибыли ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

При написании выпускной квалификационной работы применялись следующие методы: диалектический, сравнение, группировка, горизонтальный и вертикальный методы экономического анализа, коэффициентный метод, метод факторного анализа прибыли.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ, РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	6
1.1 Экономическая сущность, порядок формирования и направления использования прибыли	6
1.2 Процесс формирования, распределение и использование прибыли в бухгалтерском учете.....	14
1.3 Методика проведения анализа формирования, распределения и использования прибыли.....	20
2. АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ, РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ГУП ДХ АК «ЮГО-ЗАПАДНОЕ ДСУ».....	30
2.1 Краткая характеристика предприятия.....	30
2.2 Анализ формирования финансовых результатов предприятия.....	37
2.3 Анализ распределения и использования прибыли.....	49
3. МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ ПРИБЫЛИ ГУП ДХ АК «ЮГО-ЗАПАДНОЕ ДСУ».....	52
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	63
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ.....	66
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	72

ВВЕДЕНИЕ

Финансовые результаты деятельности предприятия характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности. Прибыль представляет собой конечный финансовый результат, характеризующий производственно-хозяйственную деятельность всего предприятия, то есть составляет основу экономического развития предприятия.

Объем реализации и величина прибыли, уровень рентабельности зависят от производственной, снабженческой, сбытовой и коммерческой деятельности предприятия. Если анализировать динамику прибыли (статистику за несколько лет), то можно выявить рост или снижение ее размера, что характеризует результативность деятельности организации.

Прибыль является показателем, который наиболее полно отражает эффективность производства, объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости.

Прибыль представляет собой совокупность экономических, распределительных, финансовых отношений, складывающиеся по поводу образования, распределения и использования части вновь созданной стоимости, выступающей как приращение суммы средств, авансированных на осуществление хозяйственной деятельности, или как избыток над понесенными в ходе этой деятельности и связанными с нею издержками производства.

Вместе с тем прибыль оказывает стимулирующее воздействие на укрепление коммерческого расчета, интенсификацию производства при любой форме собственности. К основным показателям, характеризующим эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятия, относятся прибыль и рентабельность. На эти показатели оказывают влияние (прямо или косвенно) большое число различных факторов, чем больше предприятие реализует рентабельной продукции, тем больше получит

прибыли, тем лучше его финансовое состояние. Рост прибыли создает финансовую базу для самофинансирования, расширенного воспроизводства.

Наряду с формированием прибыли в каждой организации должен быть обеспечен учет и эффективный контроль за ее использованием. Каждый цикл распределения прибыли отчетного периода – это одновременно и процесс обеспечения эффективных условий ее формирования на расширенной основе в предстоящем периоде, реализации целей стратегического развития организации. Как форма денежных накоплений прибыль организации представляет собой источник финансовых ресурсов, направляемых на потребление и накопление.

Для обеспечения эффективной и бесперебойной организации деятельности, а также для повышения обоснованности планирования, ужесточения нормативов управления, улучшения объективности оценки достоверности учета и оперативности контроля необходимо проводить анализ финансовых результатов предприятия.

Анализ формирования и использования прибыли на предприятии проводится по данным бухгалтерской и статистической отчетности. Организации самостоятельно выбирают методы анализа прибыли, разрабатывают учетную политику, определяют конкретные методики, формы и технику ведения и организации бухгалтерского учета исходя из условий его деятельности. Актуальность темы выпускной квалификационной работы заключается в том, что бухгалтерский учет охватывает все стадии производственно- хозяйственной деятельности организации, формирования и использования прибыли, анализ и оценка прибыли предприятия проводится с целью выявления резервов роста прибыли.

При написании выпускной квалификационной работы были изучены труды таких авторов, как Алексеев В. М., Бариленко В.И., Биглова А.А., Дементьев М.Ю., Ещенко Е.С., Краснянская И.А., Мишин Р.А., Кожанчикова Н. Ю., Пожидаева Т.А. и др.

Цель выпускной квалификационной работы – исследовать процесс формирования, распределения и использования прибыли ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» и предложить направления ее повышения.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ, РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1 Экономическая сущность, порядок формирования и направления использования прибыли

Экономические условия функционирования организации, принятые способы оценки и учета активов, условия кредитования, а также действующие системы налогообложения оказывают существенное влияние на величину расходов, связанных с амортизационными начислениями, налоговыми и процентными выплатами и, следовательно, на величину прибыли. За счет прибыли осуществляется финансирование мероприятий по научно-техническому и социально-экономическому развитию предприятий, увеличение фонда оплаты труда их работников. Она является не только источником обеспечения внутрихозяйственных потребностей предприятия, но приобретает все большее значение в формировании бюджетных ресурсов¹.

По мнению Бланка И.А., сущность прибыли наиболее полно выражается в ее функциях. В отечественной литературе нет единого мнения по вопросу о функциях прибыли; в разных источниках насчитывается от двух до шести функций.

Большинство экономистов выделяют три функции, наиболее соответствующие природе прибыли (рисунок 1.1).

Это функции обобщающего оценочного показателя деятельности, воспроизводственная и стимулирующая функции².

¹ Алексеева, А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В. Малеева, Л.И. Ушвицкий. – Москва : КноРус, 2019. – 706 с.

² Бланк, И. А. Управление финансовыми ресурсами / И.А. Бланк. – М.: Омега-Л, 2019. – С.108.

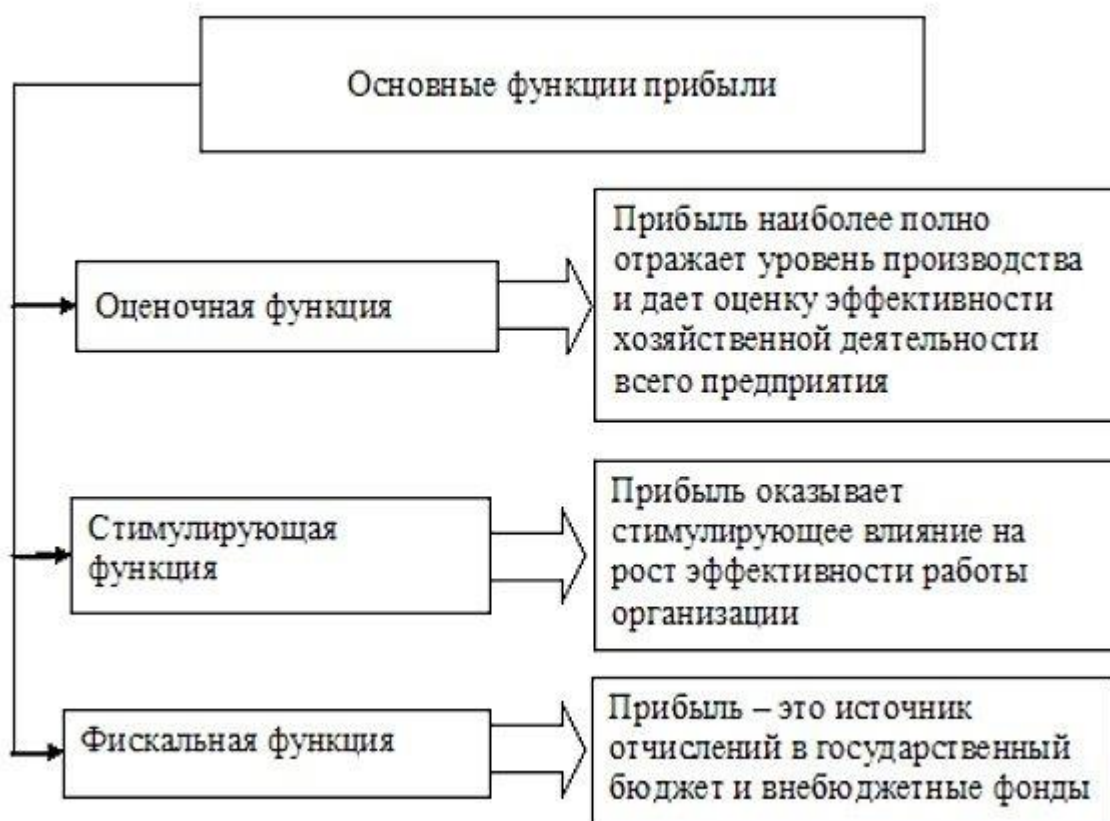


Рисунок 1.1 – Функции прибыли

В соответствии с первой функцией прибыль характеризует результат деятельности хозяйствующего субъекта.

Наряду с оценочной функцией прибыль выполняет функцию стимулирования. Стимулирующая функция прибыли проявляется не только в направлении части ее на экономическое стимулирование, а связана со всем процессом формирования, распределения и использования прибыли. При этом прибыль служит как бы «узлом» взаимоувязки интересов общества, организации и отдельных работников³.

Еще одной функцией прибыли является воспроизводственная функция, в которой она выступает как один из основных источников ресурсов расширенного воспроизводства. Раскрытие экономической природы прибыли, объективных общеэкономических закономерностей и предпосылок ее образования и существования необходимо, но недостаточно для

³ Вагазова, Г. Р. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия / Г.Р. Вагазова, Е.С. Лукьянова// Молодой ученый. – 2019. – №11.3. – С. 13.

понимания механизма формирования прибыли корпораций в современных условиях.

Рассмотрим определения прибыли в трудах экономических ученых в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Определения прибыли в трудах экономических ученых

Автор	Определение
Рогуленко Т.М.	прибыль – это выраженный в денежной форме чистый доход предпринимателя на вложенный капитал, характеризующий его вознаграждение за риск осуществления предпринимательской деятельности, представляющий собой разность между полученными совокупным доходом и совершенными совокупными затратами в процессе этой деятельности ⁴ .
Краснянская И.А.	дает определение прибыли как особо систематически воспроизводимый ресурс коммерческой организации, конечная цель которого развитие бизнеса ⁵ .
Сарапулова В.В.	прибыль формируется в процессе хозяйственной деятельности предприятия, что находит отражение в бухгалтерском учете и отчетности.
Мантуленко В.В., Керженцева А.А.	прибыль - положительная разница между суммарными доходами (в которые входит выручка от реализации товаров и услуг, полученные штрафы и компенсации, процентные доходы и т. п.) и затратами на производство или приобретение, хранение, транспортировку, сбыт этих товаров и услуг.

Сущность рассматриваемой экономической категории заключается в том, что необходимый уровень прибыли – это:

- основной внутренний источник текущего и долгосрочного развития предприятия;
- главный источник возрастания рыночной стоимости предприятия;
- индикатор кредитоспособности;
- главный интерес собственника, поскольку он обеспечивает возможность возрастания капитала и бизнеса;
- индикатор конкурентоспособности предприятия при наличии стабильного и устойчивого уровня прибыли;

⁴ Рогуленко, Т.М. Сущность и экономическое содержание понятия «финансовые результаты», особенности их формирования в отечественной и зарубежной практике / Т.М. Рогуленко, И.С. Исагов // Интернаука. 2017. – № 2-2 (6). – С. 45.

⁵ Краснянская, И.А. Прибыль предприятия, ее формирование и пути увеличения / И.А. Краснянская // Актуальные вопросы экономических наук. - 2019. - № 51. - С. 155.

–гарант выполнения организацией своих обязательств перед государством, источник удовлетворения социальных потребностей общества.

Поддержание необходимого уровня прибыльности – объективная закономерность нормального функционирования предприятия. Систематический недостаток прибыли и ее неудовлетворительная динамика свидетельствует о неэффективности и рискованности бизнеса – одной из главных внутренних причин банкротства.

По мнению Сарапулова В.В., механизм формирования прибыли является одной из составляющих хозяйственного механизма, действующего в обществе на определенном историческом этапе его развития. Хозяйственный механизм определяет условия функционирования хозяйствующих субъектов в обществе и, таким образом, условия и общий порядок формирования финансовых результатов их деятельности⁶.

Прибыль от реализации товаров, продукции, работ, услуг определяется как разность между выручкой – нетто (то есть выручки за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей) и себестоимостью проданных товаров, продукции, работ, услуг⁷.

В условиях рыночных отношений предприятие должно стремиться если не к получению максимальной прибыли, то по крайней мере к тому объему прибыли, который позволял бы ему не только прочно удерживать свои позиции на рынке сбыта своих товаров и оказания услуг, но и обеспечивать динамичное развитие его производства в условиях конкуренции. В конечном итоге это предполагает знание источников формирования прибыли и нахождение методов по лучшему их использованию.

⁶ Сарапулова, В.В. Организация управления финансовыми результатами предприятия / В.В. Сарапулова // В сборнике: проблемы экономики: сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях. - 2017. - № 21. – С. 145.

⁷ Фадеева, В.В. Прибыль как конечный финансовый результат / В.В. Фадеева, Н.В. Ванышкина // Новая наука: Современное состояние и пути развития. – 2018. – № 4-1. – С. 273.

Себестоимость продукции - одно из важных общественных показателей деятельности предприятия, который отражает эффективность использования трудовых, материальных и финансовых ресурсов, результаты внедрения новой техники и технологии повышения качества продукции, совершенствования организации труда производства и управления.

Себестоимость зависит от характера производственного процесса, а её показатель отражает усилия трудового коллектива о изыскании резервов повышения эффективности производства. Снижение себестоимости в значительной мере связано с внутрипроизводственными факторами: соблюдение норм расхода затрат живого труда и материальных ресурсов, их снижении при проведении организационно-технических и научных мероприятий, совершенствование техники и технологии.

По мнению Алексеевой М.М., принципы распределения прибыли можно сформулировать следующим образом⁸ (рисунок 1.2).

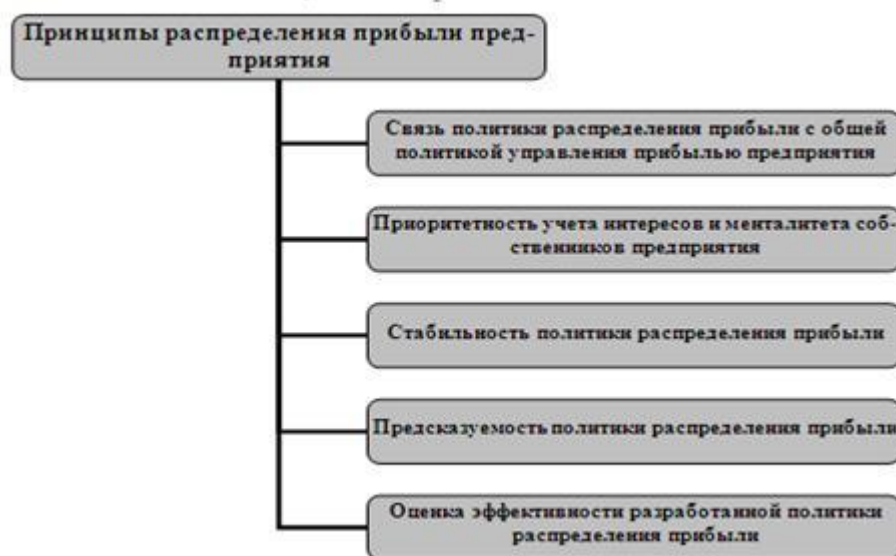


Рисунок 1.2 – Принципы распределения прибыли предприятия

На предприятии распределению подлежит чистая прибыль, то есть прибыль, оставшаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов и других обязательных платежей. Из нее взыскиваются санкции, уплачиваемые в бюджет и некоторые внебюджетные фонды.

⁸ Алексеев, В. М. Управление прибылью предприятия: основные задачи / В.М. Алексеев, М.С. Алексеева // Молодой ученый. – 2019. – №23. – С. 198.

Чистая прибыль – прибыль, остающаяся у предприятия, исчисляется как разница между валовой прибылью и величиной уплаченных в бюджет налогов из прибыли⁹.

Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, используется им самостоятельно и направляется на дальнейшее развитие предпринимательской деятельности. Никакие органы, в том числе государство, не имеют права вмешиваться в процесс использования чистой прибыли предприятия. Рыночные условия хозяйствования определяют приоритетные направления собственной прибыли. Развитие конкуренции вызывает необходимость расширения производства, его совершенствования, удовлетворения материальных и социальных потребностей трудовых коллективов.

В соответствии с этим по мере поступления чистая прибыль предприятия направляется на финансирование НИОКР, а также работ по созданию, освоению и внедрению новой техники, на совершенствование технологии и организации производства; на модернизацию оборудования; улучшение качества продукции; техническое перевооружение, реконструкцию действующего производства.

По мнению Мантуленко В.В., Керженцева А.А., чистая прибыль является источником погашения собственных оборотных средств. Кроме того, она направляется на уплату процентов по кредитам, полученным на восполнение недостатка собственных оборотных средств, на приобретение основных средств, а также уплату процентов по просроченным и отсроченным кредитам¹⁰.

⁹ Вагазова, Г. Р. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия / Г.Р. Вагазова, Е.С. Лукьянова// Молодой ученый. – 2019. – №11.3. – С. 13.

¹⁰ Мантуленко, В.В. Управление прибылью предприятия / В.В. Мантуленко, А.А. Керженцева // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2014 г.). – Казань: Бук, 2020. – С. 48-50.

Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, служит не только источником финансирования производственного и социального развития, а также материального поощрения, но и используется в случаях нарушения предприятием действующего законодательства для уплаты различных штрафов и санкций.

Так, из чистой прибыли уплачиваются штрафы при несоблюдении требований по охране окружающей среды от загрязнения, санитарных норм и правил, при завышении регулируемых цен на продукцию. Из чистой прибыли взыскивается незаконно полученная предприятием прибыль.

В случаях утаивания прибыли от налогообложения или взносов во внебюджетные фонды также взыскиваются штрафные санкции, источником уплаты которых является чистая прибыль.

Распределение чистой прибыли отражает процесс формирования фондов и резервов предприятия для финансирования потребностей производства и развития социальной сферы.

По мнению Миляевой Л.Г., порядок распределения и использования прибыли на предприятии фиксируется в уставе предприятия и определяется положением, которое разрабатывается соответствующими подразделениями экономических служб и утверждается руководящим органом предприятия. В соответствии с уставом предприятия могут составлять сметы расходов, финансируемых из прибыли, либо образовывать фонды специального назначения: фонды накопления (фонд развития производства или фонд производственного и научно-технического развития, фонд социального развития) и фонды потребления (фонд материального поощрения)¹¹. Распределение и использование прибыли товариществ и акционерных обществ имеют свои особенности, обусловленные организационно-правовой формой этих предприятий.

¹¹ Миляева, Л.Г. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности/ Л.Г. Миляева: Практикоориентированный подход : учебное пособие. – Москва : КноРус. – 2019. – 190 с.

По прибыли определяется также рентабельность собственных и заемных средств, основных фондов, всего авансированного капитала и каждой акции. Характеризуя рентабельность вложений средств в активы данного предприятия и степень умелости его хозяйствования, прибыль является наилучшим мерилom финансового здоровья предприятия.

В условиях рыночных отношений, как свидетельствует мировая практика, имеются три основных источника получения прибыли, которые представлены на рисунке 1.3.



Рисунок 1.3 – Источники получения прибыли

Таким образом, формирование прибыли организации заключается в признании доходов и расходов за определенный период времени, отнесении их к определенной группе и расчете показателя величины прибыли.

Рассмотрев сущность порядка формирования и направления использования прибыли, перейдем к изучению процесса формирования, распределение и использование прибыли в бухгалтерском учете.

1.2 Процесс формирования, распределение и использование прибыли в бухгалтерском учете

Показатели прибыли формируются в бухгалтерском учете и отчетности следующим образом. Сначала определяется валовая прибыль как разность между выручкой от продажи продукции и ее производственной себестоимостью¹².

Схема формирования прибыли представлена на рисунке 1.4.

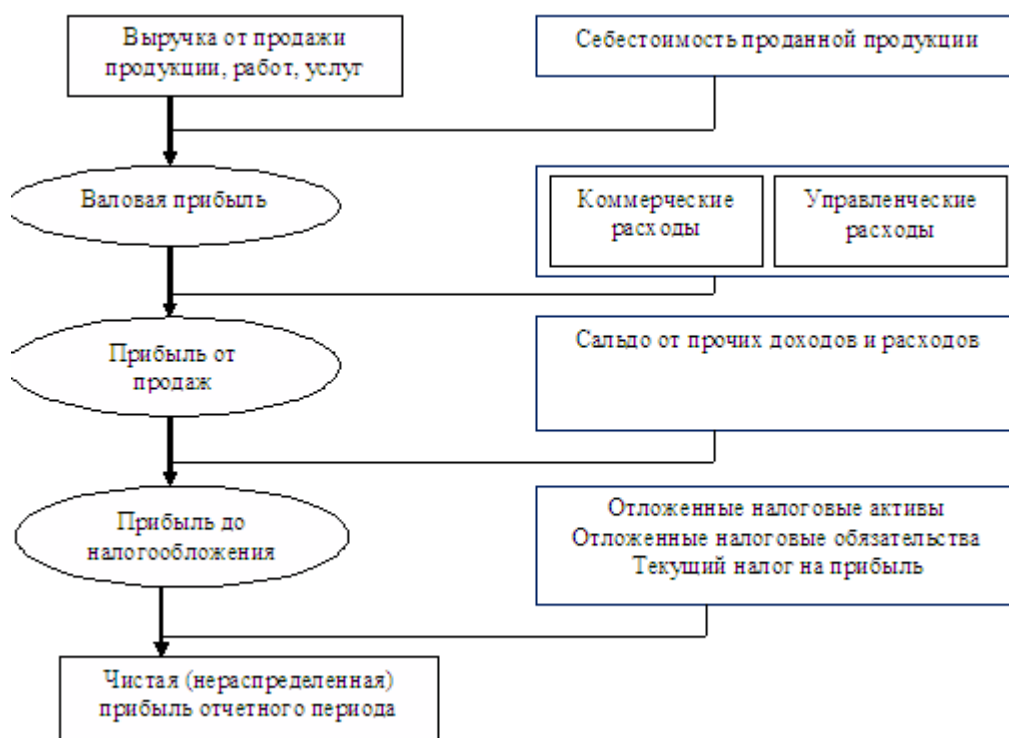


Рисунок 1.4 – Схема формирования прибыли предприятия

По мнению Краснянской И.А., механизм формирования прибыли является одной из составляющих хозяйственного механизма, действующего в обществе на определенном историческом этапе его развития¹³. Хозяйственный механизм определяет условия функционирования

¹² Хайдукова, Д. А. Прибыль предприятия: экономическая сущность, виды, методы анализа/ Д.А. Хайдукова // Вопросы экономики и управления. – 2018. – №5. – С. 175-179.

¹³ Краснянская, И.А. Прибыль предприятия, ее формирование и пути увеличения / И.А. Краснянская // Актуальные вопросы экономических наук. - 2019. - № 51. - С. 155-161.

хозяйствующих субъектов в обществе и, таким образом, условия и общий порядок формирования финансовых результатов их деятельности.

Под формированием финансовых результатов организации понимается определенная последовательность, конечной целью которой является определение значения показателя валовой прибыли и ее производных (налогооблагаемой, чистой и нераспределенной прибыли, непокрытого убытка)¹⁴.

Нормативные акты, утвержденные Министерством финансов Российской Федерации, составляют основу системы нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета и являются обязательными к применению на территории Российской Федерации. Информация, составляющая бухгалтерскую (финансовую) отчетность, должна быть полезной, открытой и доступной всем пользователям этой отчетности: собственникам, инвесторам, кредиторам, контролирующим органам, менеджменту экономического субъекта. Наряду с другими направлениями финансово-хозяйственной деятельности организации, в учетной политике организации закреплена методика формирования, распределения и использования, текущего учета и обобщения в отчетности показателей, характеризующих финансовые результаты организации. Федеральный закон Российской Федерации «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ, регулирует общие вопросы ведения бухгалтерского учета, конкретные требования к составу и порядку признания в учете и отчетности доходов и расходов установлены в ПБУ 9/99 и ПБУ 10/99.

Бухгалтерский учет в на предприятиях ведется в соответствии с учетной политикой, в которой закреплена совокупность способов бухгалтерского учета, используемых организацией – первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности организации.

¹⁴ Румянцева, Е. Е. Экономический анализ: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Е. Е. Румянцева. – Москва: Издательство Юрайт. - 2020. – 381 с.

Все хозяйственные операции на предприятиях оформляются оправдательными первичными документами. Документальное отражение финансового результата деятельности находит в бухгалтерской справке – расчет финансовых результатов.

Конечный финансовый результат деятельности предприятия по состоянию на отчетную дату, уменьшенный на суммы начисленных платежей по налогу на прибыль и суммы налоговых санкций, образует чистую, или нераспределенной, прибыль (убыток).

Правила формирования в бухгалтерском учете информации о доходах устанавливаются Положением по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99) и локальными нормативными актами предприятия.

Все полученные доходы и расходы в зависимости от условий получения и направлений деятельности подразделяют на:

- доходы и расходы от обычных видов деятельности;
- прочие доходы и расходы.

Доходами от обычных видов деятельности считается выручка от продажи товаров, поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг. Учет доходов и расходов, связанных с обычными видами деятельности организации (продажа услуг), а также формирование финансового результата по этим видам деятельности осуществляется на счете 90 «Продажи».

Сумма выручки от оказания услуг отражается в учете проводкой:

Дебет 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» Кредит 90 «Продажи».

Фактическая себестоимость оказанных услуг, реализованных товаров отражается в бухгалтерском учете записью: Дебет 90 «Продажи» Кредит 20 «Основное производство», Кредит 41 «Товары».

Списание расходов на продажу отражается записью:

Дебет 90 «Продажи» Кредит 44 «Расходы на продажу».

На предприятиях детальное отражение доходов и расходов от обычных видов деятельности ведется путем введения отдельных субсчетов к счету 90 «Продажи».

Оборот по дебету отражает расходы, связанные с основной деятельностью организации, оборот по кредиту – доходы, связанные с основной деятельностью.

Записи по субсчетам:

90-1 «Выручка»; 90-2 «Себестоимость продаж»; 90-3 «Налог на добавленную стоимость»; 90-4 «Акцизы» производят накопительно в течение отчетного года.

На субсчете 90-1 «Выручка» записи в течение года делают только по кредиту, а на субсчетах 90-2 «Себестоимость продаж», 90-3 «Налог на добавленную стоимость», 90-4 «Акцизы» – только по дебету.

Ежемесячно сопоставлением совокупного дебетового оборота по субсчетам: 90-2 «Себестоимость продаж», 90-3 «Налог на добавленную стоимость», 90-4 «Акцизы» и кредитового оборота по субсчету 90-1 «Выручка» определяют финансовый результат от продаж за отчетный месяц.

По итогам месяца на основании регистров аналитического учета формируются обороты счета 90 «Продажи».

Кредитовый оборот по счету 90 «Продажи» отражает объем продаж (выручки) организации за месяц.

По дебету счета 90 «Продажи» отражаются затраты, связанные с реализацией продукции, работ, услуг. Сопоставляя дебетовый и кредитовый обороты, выявляется финансовый результат от продаж за месяц, отражаемый на счете 99 «Прибыли и убытки»¹⁵.

Аналитический учет по счету 90 «Продажи» ведется по каждому виду проданных товаров, выполненных работ, оказанных услуг.

¹⁵ Астахов В.П. Бухгалтерский учет от А до Я: / В.П. Астахов. Учебное пособие - Рн/Д: Феникс. - 2018. - 479 с.

Учет прочих доходов и расходов, а также формирование финансового результата по ним осуществляется в организации на счете 91 «Прочие доходы и расходы».

Рабочим планом счетов бухгалтерского учета предприятий предусматривается отдельное отражение прочих доходов и расходов путем введения отдельных субсчетов.

Сальдированный результат данного счета в виде прибыли и убытка ежемесячно списывается, как и сальдо счета 90 «Продажи», на итоговый накопительный счет финансовых результатов 99 «Прибыли и убытки».

При формировании финансового результата по счету 91 «Прочие доходы и расходы» также должны учитываться недостачи и потери от порчи ценностей.

Аналитический учет по счету 91 «Прочие доходы и расходы» ведется по каждому виду прочих доходов и расходов, при этом построение аналитического учета по прочим доходам и расходам, относящимся к одной и той же финансовой, хозяйственной операции, должно обеспечивать возможность выявления финансового результата по каждой операции.

По окончании каждого месяца сальдо (разница) доходов и расходов отражается проводкой:

Дебет 90 «Продажи»

Дебет 91 «Прочие доходы и расходы»;

Кредит 99 «Прибыли и убытки».

На счете 99 «Прибыли и убытки» отражаются: списанный со счетов 90 «Продажи» и 91 «Прочие доходы и расходы» прибыль или убыток, доходы и расходы, связанные с чрезвычайными ситуациями, суммы начисленного налога на прибыль¹⁶.

¹⁶ Астахов В.П. Бухгалтерский учет от А до Я: / В.П. Астахов. Учебное пособие - Рн/Д: Феникс. - 2018. - 479 с.

В результате на счете 99 «Прибыли и убытки» выявляется чистая прибыль.

При реформации бухгалтерского баланса 31 декабря календарного года сумма чистой прибыли отчетного года отражается бухгалтерской проводкой:

Дебет 99 «Прибыли и убытки»;

Кредит 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

Эта запись производится заключительной проводкой 31 декабря отчетного года.

К счету 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» открываются следующие субсчета:

– субсчет 1 «Полученная прибыль»;

– субсчет 2 «Прибыль, находящаяся в обращении»;

– субсчет 3 «Убыток прошлых лет».

Сумма чистой прибыли отчетного года отражается в бухгалтерском учете записью:

Дебет 99 «Прибыли и убытки»

Кредит 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

Сумма чистого убытка отчетного года списывается заключительными оборотами декабря бухгалтерской проводкой:

Дебет 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)»

Кредит 99 «Прибыли и убытки».

Использование прибыли на предприятиях осуществляется только на основании решения ее учредителей (участников).

При использовании прибыли на развитие организации и покрытие убытков за предыдущие года ее движение учитывается только на аналитических счетах.

При принятии участниками предприятий решения об использовании прибыли фиксируются их внутренними проводками по счету 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

Бухгалтерская отчетность является завершающим этапом учетного процесса, составляется за отчетный период с 1 января по 31 декабря текущего года включительно¹⁷.

Формы бухгалтерской отчетности предприятия: бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах. Бухгалтерский баланс характеризует состояние хозяйственных средств и источников их образования на данный момент. Отчет о финансовых результатах позволяет оценить объемы производственной деятельности общества и финансовые результаты деятельности в целом. Таким образом, осуществляется бухгалтерский учет формирования и использования прибыли ведется в соответствии с нормами законодательства Российской Федерации и принятой учетной политикой

1.3 Методика проведения анализа формирования, распределения и использования прибыли

Финансовым показателем, определяющим способность организации обеспечивать необходимое для ее нормального развития превышение доходов над расходами, является прибыль.

Методика анализа формирования, распределения и использования прибыли является неотъемлемой частью общей методики финансового анализа, основная цель которого – получение небольшого числа ключевых параметров, дающих объективную и точную картину финансового состояния организации, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами¹⁸.

По масштабам процедуры анализ экономической прибыли организации может проводиться:

¹⁷ Дмитриева, И. М. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для среднего профессионального образования / И. М. Дмитриева, И. В. Захаров, О. Н. Калачева; под редакцией И. М. Дмитриевой. – Москва: Издательство Юрайт. - 2020. – 423 с.

¹⁸ Бердников, А. А. Анализ прибыли и рентабельности организации: теоретический аспект / А.А. Бердников // Молодой ученый. – 2018. – №2. – С. 112.

- по организации в целом, в данном случае специалисты выполняют анализ распределения и использования прибыли организации, а также ее формирования;

- по структурному подразделению или центру ответственности (применяется в управленческом учете);

- по отдельным изделиям (дополнительный вид анализа, который может быть использован как в финансовом, так и в управленческом учете).

Анализ прибыли предприятия проводят, чтобы выяснить и определить все факторы и обстоятельства, от которых существенно или незначительно меняется структура и сумма дохода. Это основная цель оценки прибыли. Цель анализа достигается в результате решения определенного взаимосвязанного набора аналитических задач.

Исходной базой анализа формирования и распределения прибыли являются данные бухгалтерского учета и отчетности. Анализ финансовых результатов осуществляется по двум направлениям: анализ поступления средств и анализ их расходования. Организация считается прибыльной, если ее доходы превышают расходы, направленные на получение этих доходов.

Задачами анализа формирования и использования прибыли организации являются:

- провести анализ структуры прибыли организации, определить, из чего она складывается;

- исследовать все изменения в факторах, от которых зависит финансовое развитие организации, а также источники формирования ее основного дохода;

- проанализировать и оценить составляющую прибыль;

- тщательно изучить отрасли, пропорции и самые распространенные в организации решения по распределению основной и дополнительной прибыли;

- выявить скрытые резервы, напрямую влияющие на увеличение дохода;

– выработать методологию деятельности, нацеленную на более эффективное использование, прибыли в дальнейшем с учетом всех перспектив развития организации, включая отрицательные¹⁹.

Обобщенно наиболее важные показатели финансовых результатов деятельности организации представлены в отчете о финансовых результатах. Методика анализа прибыли реализуется с помощью учетных данных организации за заданный период (периоды). Сначала выполняется оценка общих показателей в целом по организации, а затем проводится анализ динамики прибыли по отдельным статьям, видам деятельности, подразделениям. В процессе анализа финансовых результатов деятельности организации выделяют следующие этапы:

- изучение данных о формировании финансового результата и использовании прибыли;
- исследование динамики показателей прибыли и рентабельности предприятия;
- выявление и измерение влияния основных факторов, воздействующих на финансовый результат;
- выявление резервов и их использование для повышения прибыли и рентабельности предприятия;
- анализ использования прибыли на капитализацию и потребление;
- оценка эффективности распределения прибыли на капитализацию и потребление.

Поскольку точный анализ формирования и использования прибыли предприятия включает не только расчеты по основным финансовым показателям, но и анализ распределения прибыли.

Анализ распределения и использования прибыли предприятия включает в себя расчет: величины, направленной на расчеты с учредителями организации; суммы, потраченной на расширение производства.

¹⁹ Ещенко, Е. С. Показатели прибыли и рентабельности и их влияние на финансово-хозяйственную деятельность субъектов экономики / Е.С. Ещенко // Молодой ученый. – 2018. – №9.2. – С. 22.

Различия данных методик в том, что для факторного анализа с использованием метода цепных подстановок следует использовать такие источники информации как: данные аналитического учета по счетам учета финансовых результатов, отчет о финансовых результатах, отчет об изменениях капитала, то есть данные более детализированные, чем данные, содержащиеся в бухгалтерской (финансовой) отчетности (рисунок 1.5.).²⁰



Рисунок 1.5 – Факторы, влияющие на величину прибыли

Основными задачами анализа являются:

1. Оценка динамики показателей прибыли, обоснованности образования и распределения их фактической величины.
2. Выявление и измерение действия различных факторов на прибыль.
3. Оценка возможных резервов дальнейшего роста прибыли на основе оптимизации объема производства и издержек.

²⁰ Сосненко, Л.С. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. Краткий курс : учебное пособие / Л.С. Сосненко, Е.Н. Свиридова, И.Н. Кивелиус. – Москва : КноРус. - 2019. – 252 с.

Факторный анализ прибыли представляет собой совокупность статистических данных, на основании которых производится оценка себестоимости продукции, анализируется эффективность использования потенциала предприятия, выявляются проблемы связанные с производством продукции. При факторном анализе различают внутренние и внешние факторы. Внешние факторы оказывают действие на величину прибыли до налогообложения, внутренние факторы оказывают влияние на величину валовой прибыли. Факторный анализ прибыли осуществляется на основе метода цепных подстановок. Это является техническим способом анализа, применяемый для определения влияния различных факторов на объект исследования.

Факторный анализ прибыли можно разделить на несколько этапов:

- во- первых, производится оценка динамики прибыли предприятия;
- во-вторых, производится анализ изменения динамики отдельных статей прибыли, которые оказывают значительный эффект на формирование прибыли в целом²¹.

Для того чтобы в полной мере иметь представление о причинах уменьшения прибыли в отчетном периоде, рассмотрим факторы, которые влияли на ее изменение.

Методика расчета факторных влияний на прибыль до налогообложения представлена в таблице 1.2.

Таблица 1.2 – Методика расчета влияния факторов на прибыль до налогообложения²²

Наименование фактора	Формула	Условное обозначение
Влияние фактора «Выручка»	$\Delta\Pi = ((B_1 - B_0) \times R_0) / 100$ $R_0 = \Pi / B_0 \times 100,$	где, $\Delta\Pi$ - прибыль от продаж; B_1 - выручка фактическая; B_0 - выручка прошлого года; R_0 - рентабельность прошлого года.
Влияние фактора	$\Delta\Pi\Pi(C) = (B_1 \times (C_1 - C_0)) / 100$	где $\Delta\Pi\Pi(C)$ - влияние фактора

²¹ Яшечкина, К. А., Кузнецова, Е. Д. Оптимизации прибыли предприятия по средствам предельного анализа / К.А. Яшечкина, Е.Д. Кузнецова // Молодой ученый. – 2019. – №12.5. – С. 92.

²² Савицкая, Г. В. Экономический анализ / Г.В. Савицкая: учебник для студентов высших учебных заведений. – М.: ИНФРА-М. - 2019. – 647 с.

«Себестоимость продаж»		«Себестоимость продаж»; С1 - себестоимость фактическая; С0 - себестоимость прошлого года
Влияние фактора «Коммерческие расходы» проводится следующим образом:	$\Delta \text{ПП (КР)} = (B_1 \times (\text{УКР}_1 - \text{УКР}_0)) / 100$	где $\Delta \text{ПП (КР)}$ - влияние фактора «Коммерческие расходы»; УКР_1 - уровень коммерческих расходов в отчетном периоде; УКР_0 - уровень коммерческих расходов прошлого периода.
Влияние фактора «Управленческие расходы»	$\Delta \text{ПП (УР)} = (B_1 \times (\text{УУР}_1 - \text{УУР}_0)) / 100$	где $\Delta \text{ПП (УР)}$ - влияние фактора «Управленческие расходы»

Остальные факторы, влияющие на изменение прибыли до налогообложения относятся к прочим доходам или расходам, потому что они напрямую не связаны с объемом продаж. В данном случае, их влияние на финансовый результат определяют методом баланса, или балансовым методом. Этот метод заключается в увеличении доходов, что положительно влияет на изменение прибыли компании.

Что касается пятого этапа анализа финансового результата, то здесь производят оценку показателей рентабельности. Основными видами рентабельности выступают следующие показатели, представленные в таблице 1.3²³.

Таблица 1.3 – Показатели оценки рентабельности деятельности предприятия

Наименование фактора	Формула	Условное обозначение
Рентабельность активов	$Ra \frac{\text{ЧП}}{A_{н2} + A_{к2} / 2}$	где, Ra – рентабельность активов; ЧП– чистая прибыль; Ан2– активы на начало рассматриваемого периода; Ак2– активы на конец рассматриваемого периода.
Рентабельность собственного капитала	$R_{ск} \frac{\text{ЧП}}{C_{кн2} + C_{к2} / 2}$	где, Rск – рентабельность собственного капитала; ЧП– чистая прибыль; СКн2– собственный капитал на начало рассматриваемого периода; СКк2– собственный капитал на конец рассматриваемого периода.

²³ Краснянская, И.А. Прибыль предприятия, ее формирование и пути увеличения / И.А. Краснянская // Актуальные вопросы экономических наук. - 2019. - № 51.- С. 155.

Рентабельность продаж по чистой прибыли	$Rn = \frac{ЧП}{B}$	Рп – рентабельность продаж по чистой прибыли; ЧП– чистая прибыль; В – выручка от реализации продукции.
Рентабельность продаж	$Rnp = \frac{Ппр}{B}$	Рп – рентабельность продаж; Ппр– прибыль от продаж; В – выручка от реализации продукции.

Проанализировав показатели прибыли и рентабельности, можно сделать выводы об эффективности деятельности предприятия и целесообразности ведения бизнеса данным направлением. Таким образом, можно сказать, что анализ финансовых результатов является одним из важнейших аспектов исследования хозяйственной деятельности предприятия. Изучение состава и структуры прибыли, проведение факторного анализа результата от реализации, изучение показателей рентабельности необходимы для того чтобы: выявить соответствие внутренних резервов и возможностей организации обеспечению конкурентных преимуществ и удовлетворению будущих потребностей рынка, то есть экономического прогнозирования²⁴.

Далее анализируют направления распределения и использования прибыли.

После уплаты налогов прибыль распределяется следующим образом: одна часть используется на расширение производства (фонд накопления), другая - на капитальные вложения в социальную сферу (фонд социальной сферы), третья -на материальное поощрение работников предприятия (фонд потребления). Создается также резервный фонд предприятия.

Для повышения эффективности производства очень важно, чтобы при распределении прибыли была достигнута оптимальность в удовлетворении интересов государства, предприятия и работников. Государство

²⁴ Дмитриева, И. М. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для среднего профессионального образования / И. М. Дмитриева, И. В. Захаров, О. Н. Калачева; под редакцией И. М. Дмитриевой. – Москва: Издательство Юрайт. - 2020. – 423 с.

заинтересовано получить как можно больше прибыли в бюджет. Руководство предприятия стремится направить большую сумму прибыли на расширенное воспроизводство. Работники заинтересованы в повышении оплаты труда.

В процессе анализа необходимо изучить динамику доли прибыли, которая идет на самофинансирование предприятия и материальное стимулирование работников и таких показателей, как сумма самофинансирования и сумма капитальных вложений на одного работника, сумма зарплаты и выплат на одного работника. Причем изучать их надо в тесной связи с уровнем рентабельности, суммой прибыли на одного работника, и на один рубль основных производственных фондов. Если эти показатели выше, чем на других предприятиях, или выше нормативных для данной отрасли производства, то имеются перспективы для развития предприятия.

Кроме того, в процессе анализа необходимо изучить выполнение плана по использованию прибыли, для чего фактические данные об использовании прибыли по всем направлениям сравниваются с данными плана и выясняются причины отклонения от плана по каждому направлению использования прибыли.

Важной задачей анализа является изучение вопросов использования средств фондов накопления и потребления. Средства этих фондов имеют целевое назначение и расходуются согласно утвержденным сметам.

Фонд накопления используется в основном для финансирования затрат на расширение производства, его техническое перевооружение, внедрение новых технологий и т.д.

Фонд социальной сферы может использоваться на коллективные нужды (расходы на содержание объектов культуры и здравоохранения, проведение оздоровительных и культурно-массовых мероприятий), фонд потребления – на индивидуальные (вознаграждение по итогам работы за год, материальная помощь, стоимость путевок в санатории и дома отдыха,

стипендии студентам, частичная оплата питания и проезда, пособия по выходу на пенсию и т.д.).

В процессе анализа устанавливается соответствие фактических расходов расходам, предусмотренным сметой, выясняются причины отклонений от сметы по каждой статье, изучается эффективность мероприятий, проводимых за счет средств этих фондов. При анализе использования средств фонда накопления следует изучить полноту финансирования всех запланированных мероприятий, своевременность их выполнения и полученный эффект.

Таким образом, методика анализа формирования и использования прибыли является неотъемлемой частью общей методики финансового анализа, основная цель которого – получение небольшого числа ключевых параметров, дающих объективную и точную информацию о финансовом состоянии предприятия, его прибылей и убытков.

2. АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ, РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ГУП ДХ АК «ЮГО-ЗАПАДНОЕ ДСУ»

2.1 Краткая характеристика предприятия

Объектом исследования предприятия является ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ». Государственное унитарное предприятие дорожного хозяйства Алтайского края «Юго – Западное дорожно-строительное управление» создано 16 февраля 1976 г.

Предприятие входит в состав Министерства транспорта Алтайского края КГКУ «Алтайавтодор».

Полное название предприятия: ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

Юридический адрес предприятия: 658208, Российская Федерация, Алтайский край, город Рубцовск, ул. Угловский тракт, д. 20.

Основным видом деятельности ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» является эксплуатация автомобильных дорог общего пользования. Так же предприятие занимается строительством, ремонтом, капитальным ремонтом и реконструкцией автомобильных дорог и сооружений на них.

Предприятие имеет обособленное имущество, самостоятельный баланс, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Предприятие создано без ограничения срока.

Правовое положение ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» определяется основным федеральным законом, регламентирующим деятельность унитарных предприятий от 14.11.2002 № 161-ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях». Унитарное предприятие – коммерческая организация, не наделённая правом собственности на закреплённое за ней собственником имущество. Такие предприятия именуются унитарными, поскольку их имущество является неделимым и не

может быть распределено по вкладам, паям, долям, акциям. Размер уставного капитала ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» 44113 тыс.руб.

Рассмотрим в таблице 2.1 основные этапы развития предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

Таблица 2.1 – Основные этапы развития ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ»

Год	Этап развития
1	2
1955 г.	Выполняя постановление Совета Министров РСФСР от 29 сентября 1954 г. № 1561 «О строительстве автомобильных дорог в районах освоения целинных и залежных земель» приказом по Алтайскому Краевому управлению автомобильного транспорта и шоссейных дорог от 12 января 1955 года № 14 организовываются дорожно-эксплуатационные участки в Алтайском крае: городах Алейске, Рубцовске, рабочем поселке Кулунда, селах Мамонтово, Яминское, Хабары. В городе Рубцовске создается дорожно-эксплуатационный участок № 493. В 1962 году ДЭУ №493 преобразован в Дорожный участок №1000, занимавшийся - строительством автодорог областного значения. В следующем, 1963 году, дорожный отдел Рубцовского райисполкома, преобразован в производственно-дорожный участок №1601, в его функции входили ремонт и содержание дорог местного значения.
1960 г.	Бурный подъем в дорожном строительстве. Дороги начали прокладывать ускоренными темпами. Для подъема земляного полотна стали применяться грейдер-элеваторы, прицепные грейдера, навесные клинья на тракторах-для очистки снега. Стали сажать лесозащитные придорожные полосы, возводиться насыпи автодорог со щебеночным покрытием.
1968 г.	В целях наращивания объемов работ при строительстве автодорог Рубцовского района, сосредоточения дорожной техники, на базе функционирующих ДЭУ № 1000, ДЭУ №583, ПДУ №1601 образовано линейное управление автомобильных дорог (ЛУАД). Впоследствии ЛУАД был переименован Рубцовский дорожный ремонтно-строительный участок государственного предприятия «Алтайавтодор» (Рубцовское ДРСУ ГП «Алтайавтодор»).
1972 г.	15 марта в соответствии с приказом Министерства строительства и эксплуатации автомобильных дорог РСФСР создается Рубцовское дорожно-строительное управление № 6 с местом дислокации в городе Рубцовске. В первые годы своего существования ДСУ-6 осуществляло строительство автодорог федерального, территориального и местного значения автомобильных дорог общего пользования и искусственных сооружений на них.

На сегодняшний день ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» обслуживает 2 549 км дорог из них федерального значения 84 км, и территориального значения 2 465 км. На обслуживании находится 95 мостовых переходов

протяженностью 2 170 метров и водопропускных труб 1 471 шт. протяженностью 22 768 метров.

В ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» входит 10 подразделений: Рубцовское подразделение, Волчихинский, Егорьевский, Змеиногорский, Ключевской, Локтевский, Михайловский, Родинский, Третьяковский, Угловский филиалы.

Рассмотрим в таблице 2.2 анализ протяженности обслуживаемых дорог предприятием ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» по подразделениям за 2019-2021 гг.

Таблица 2.2 – Анализ протяженности обслуживаемых дорог предприятием ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» по подразделениям за 2019-2021 гг.

Наименование подразделения	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение, км.	
				2020-2019 гг.	2021-2020 гг.
Рубцовское ДСУ	376,8	376,8	381,4	0	4,6
Волчихинский филиал	236,7	236,7	236,7	0	0
Егорьевский филиал	182,1	182,1	183,4	0	1,3
Змеиногорский филиал	208,2	208,2	207,2	0	-1
Ключевской филиал	240,7	240,7	246,4	0	5,7
Локтевский филиал	241,1	241,1	241,8	0	0,7
Михайловский филиал	215,0	215,0	207,9	0	-7,1
Родинский филиал	317,4	317,4	317,3	0	-0,1
Третьяковский филиал	233,1	233,1	234,1	0	1
Угловский филиал	284,6	292,2	292,3	7,6	0,1
Всего	2535,7	2543,3	2548,6	7,6	5,3

К числу основных заказчиков ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» является Министерство транспорта Алтайского края КГКУ «Алтайавтодор».

К числу основных поставщиков ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» относятся предприятия, представленные в таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Основные поставщики ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ»

Заказчик	Вид услуги
ООО «Росдорзнак»	Покупка дорожных знаков
АО «Веселоярский щебзавод» АО «Усть-Таловский щебзавод» «Масалихинский щебзавод»	Щебень, песок, гравийная смесь
ООО «Гермес», г. Барнаул ООО «Терминал», г. Барнаул ООО «Нефтересурс», г. Барнаул	Битум
ООО «Стринж плюс», г. Рубцовск	Бетон
ООО «Урал Химпласт – Андор», г. Нижний Тагил	Адизионная добавка АБС «Амдор 9»
ООО «Урал Химпласт – Андор» г. Нижний Тагил	Эмульгатор катионных битумных эмульсий «Амдор – ЭМ – 1»
ООО «Соль – Торг», г. Новокузнецк	Концентрат минеральный Галит (Соль)
ООО «Спика Сибирь» г. Новосибирск ООО «Неруднаякомпания Алтай», г. Барнаул	Минеральный порошок
ООО «Терминал» г.Барнаул ООО «Гермес» г.Барнаул	Нефть

К числу основных крупных поставщиков ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» относятся предприятия: ООО «Росдорзнак» (дорожные знаки), АО «Веселоярский щебзавод», АО «Усть-Таловский щебзавод», АО «Масалихинский щебзавод» (щебень, песок), ООО «Гермес» (битум), ООО «Стринж плюс» (бетон), ООО «Спика Сибирь» г. Новосибирск, ООО «Неруднаякомпания Алтай» г. Барнаул (минеральный порошок) и др. поставщики.

Результаты работы предприятия во многом зависят от уровня профессиональной подготовки управленческих кадров.

Организационная структура управления ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» представлена в Приложении 1. В основе формирования организационной системы управления ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» лежит линейно-функциональная структура, которая характеризуется тем, что линейные руководители осуществляют свою деятельность на принципах единоначалия, но для обеспечения необходимой компетентности

управленческих решений при руководителе создаются функциональные подразделения.

Согласно организационной структуры, руководителем является начальник, которому в свою очередь, подчиняются начальники филиалов дорожно - строительных управлений, главный инженер, заместитель начальника по финансам и экономике, заместитель начальника по содержанию и ремонту, заместитель начальника по строительству, отдел кадров и другие службы предприятия.

Начальник ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» действует от имени предприятия и представляет его интересы, заключает разного рода сделки и соглашения, договоры, контракты. Имеет право распоряжаться имуществом предприятия, издает распоряжения и приказы.

Организует работу и эффективное взаимодействие всех структурных подразделений и производственных единиц, направляет их деятельность на развитие и совершенствование деятельности дорожного предприятия с учетом социальных и рыночных приоритетов.

Заместитель начальника по содержанию и ремонту дорог осуществляет руководство выполнением работ по содержанию и сохранности автомобильных дорог и обеспечению бесперебойного движения транспортных средств по автомобильным дорогам.

В его подчинении находятся диспетчерская служба и начальник участка подсобно-вспомогательного производства.

Основные показатели работы предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» в 2019-2021 гг. представлены в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Основные показатели работы ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Наименование	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение		Темп изменения, %	
				2019 г.- 2021 г.	2020 г.- 2019 г.	2019 г./ 2021 г.	2020 г./ 2019 г.
Выручка от продажи, тыс.руб.	1167439	1351457	1812151	184018	460694	115,8	134,1
Себестоимость, тыс.руб.	1061180	1231754	1709700	170574	477946	116,1	138,8
Прибыль от продаж, тыс.руб.	46173	59226	35729	13053	-23497	128,3	60,3
Рентабельность продаж, %	3,95	4,38	1,97	0,43	-2,41	110,9	45,0
Затраты на 1 руб. товарной продукции, руб.	0,91	0,91	0,94	0	0,03	100	103,3
Чистая прибыль (убыток), тыс.руб.	18652	20402	31641	1750	11239	109,4	155,1
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.	237300,5	322530,5	452207,5	85230	129677	135,9	140,2
Фондоотдача, руб.	4,92	4,19	4,01	-0,73	-0,18	85,2	95,7
Фондоемкость, руб.	0,20	0,24	0,25	0,04	0,01	120	104,2
Производительность труда годовая, тыс. руб./чел	2298,1	2526,1	3157,0	228	630,9	109,9	125,0
Среднемесячная заработная плата, руб.	36411,1	41931,1	41501,3	5520	-429,8	115,2	99,0
ФОТ, тыс.руб.	221962	269198	285861	47236	16663	121,3	106,2
Среднесписочная численность, чел	508	535	574	27	39	105,3	107,3

Данные таблицы 2.4 показывают, что за счет применения новых технологий удалось увеличить темпы роста объемов дорожного строительства, выручка от продаж предприятия в 2020 году увеличилась по сравнению с аналогичным периодом 2019 года на 184018 тыс. руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом возросла на 460694 тыс. руб.

Себестоимость в 2020 году по сравнению с 2019 годом возросла на 170574 тыс. руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом повысилась на

477946 тыс. руб. Особенно это наблюдается в 2021 г. (138,8%). Причиной этого является рост цен как на выполняемые работы, так и на приобретаемые материалы, оборудование и т.д.

Затраты на 1 рубль товарной продукции на протяжении анализируемого периода особенно возросли в 2021 году (на 0,03% в год). В большей степени это связано с опережающим темпом роста себестоимости в денежном выражении, по сравнению с ростом цен на продукцию предприятия.

Среднегодовая стоимость основных производственных фондов растет на 40,2% в год. Показатель фондоотдачи в 2021 г. по сравнению с 2020 годом снизился на 0,18, что свидетельствует о понижении эффективности использования основных средств.

Чистая прибыль предприятия в 2021 году по сравнению с 2020 годом возросла на 11239 тыс.руб., что связано с увеличением показателей от ремонта дорог, ростом прочих доходов. Увеличение объемов генподрядных работ ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» по сравнению с прошлым годом на 34,1% (461 млн. руб.).

В связи с ростом объемов производства производительность труда, рассчитанная в денежном выражении, также выросла в 2020 году по сравнению с 2019 годом на 228 тыс. руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом возросла на 630,9 тыс. руб., что связано с ростом выручки и численности персонала.

Фондоотдача снизилась к 2021 году на 0,18 руб. по сравнению с 2020 годом, что говорит о неэффективном использовании основных производственных фондов. ФОТ в 2020 году по сравнению с 2019 годом возрос на 47236 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом увеличился на 16663 тыс.руб., что связано с ростом заработной платы персонала, т.к. была проведена индексация и выплата премии по итогам работы за год (13-я). Таким образом, на 2021 год предприятие сработало рентабельно.

Таким образом, рассмотрев краткую характеристику предприятия можно сделать вывод:

- наблюдается неэффективное использование основных фондов;
- положительным моментом является увеличение прибыли от выполняемых работ;
- рентабельность к 2021 году снизилась.

В данном параграфе работы была дана краткая характеристика предприятия, проведен анализ основных показателей деятельности ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ», перейдем к изучению анализа формирования финансовых результатов предприятия.

2.2 Анализ формирования финансовых результатов предприятия

Проведем анализ прибыли, используя данные отчета о финансовых результатах ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ», результаты представим в таблице 2.5.

Таблица 2.5 – Анализ финансовых результатов деятельности предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.			Абсолютное отклонение, тыс. руб.		Темп изменения, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020 г.- 2019 г.	2021 г.- 2020 г.	2020 г./ 2019 г.	2021 г./ 2020 г.
Выручка от продаж	1167439	1351457	1812151	184018	460694	115,8	134,1
Себестоимость	1061180	1231754	1709700	170574	477946	116,1	138,8
Валовая прибыль от продаж	106259	119703	102451	13444	-17252	112,6	85,6
Коммерческие расходы	173	222	45	49	-177	128,3	20,3
Управленческие расходы	59913	60255	66677	342	6422	100,6	110,6
Прибыль от продаж	46173	59226	35729	13053	-23497	128,3	60,3
Проценты к получению	811	1024	369	213	-655	126,3	36,0
Проценты к уплате	773	2208	4014	1435	1806	285,6	181,8
Прочие доходы	2333	8192	19264	5859	11072	351,1	235,1

Продолжение таблицы 2.5

Прочие расходы	18633	27591	11900	8958	-15691	148,1	43,1
Прибыль до налогообложения	29911	38643	39448	8732	805	129,2	102,1
Текущий налог на прибыль	11259	18241	7807	6982	-10434	162,0	42,8
Чистая прибыль	18652	20402	31641	1750	11239	109,4	155,1

Анализ данных таблицы показал, что выручка от реализации в 2020 году по сравнению с 2019 годом возросла на 184018 тыс. руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом повысилась на 460694 тыс. руб., что связано с увеличением дорожного строительства.

Величина себестоимости в 2020 году по сравнению с 2019 годом возросла на 170574 тыс. руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом повысилась на 477946 тыс. руб. Данное увеличение связано с ростом материальных затрат, фонда заработной платы, а также увеличением затрат на выпуск асфальтобетона. Прибыль от продаж в 2020 году по сравнению с 2019 годом возросла на 13053 тыс. руб., в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизилась на 23497 тыс.руб., что было связано с ростом себестоимости и управленческих расходов на 6422 тыс.руб. Прочие доходы предприятия в 2020 году по сравнению с 2019 годом возросли на 5859 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом увеличились на 11072 тыс.руб. Прочие расходы в 2020 году по сравнению с 2019 годом увеличились на 8958 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом сократились на 15691 тыс.руб. Величина чистой прибыли имеет благоприятную тенденцию к росту, в 2021 году по сравнению с 2020 годом она возросла на 11239 тыс. руб. за счет роста выручки от продаж, увеличения прочих доходов и сокращения прочих расходов.

Таким образом, показатели прибыли предприятия имеют тенденцию к росту, что является положительным моментом в работе ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ». Рассмотрим в таблице 2.6 вертикальный анализ прибыли ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Таблица 2.6 – Вертикальный анализ отчета о финансовых результатах ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Наименование показателя	Значение показателя, тыс. руб.			Удельный вес, %		
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Выручка от продаж	1167439	1351457	1812151	100	100	100
Себестоимость	1061180	1231754	1709700	90,9	91,1	94,3
Валовая прибыль от продаж	106259	119703	102451	9,10	8,86	5,65
Коммерческие расходы	173	222	45	0,01	0,02	0,002
Управленческие расходы	59913	60255	66677	5,13	4,46	3,68
Прибыль от продаж	46173	59226	35729	3,95	4,38	1,97
Проценты к получению	811	1024	369	0,07	0,07	0,02
Проценты к уплате	773	2208	4014	0,07	0,16	0,22
Прочие доходы	2333	8192	19264	0,20	0,61	1,06
Прочие расходы	18633	27591	11900	1,60	2,04	0,66
Прибыль до налогообложения	29911	38643	39448	2,56	2,86	2,18
Текущий налог на прибыль	11259	18241	7807	0,96	1,35	0,43
Чистая прибыль	18652	20402	31641	1,60	1,51	1,75

В результате проведения вертикального анализа отчета о финансовых результатах видно, что наибольший удельный вес в выручке занимает себестоимость, ее доля составляет в 2019 году 90,9% в 2020 году – 91,1%, а в 2021 году она составила 94,3%. В 2021 году доля прибыли от продаж сократилась и составила 1,97%.

Следует отметить высокую долю управленческих расходов, которая на 2021 год составляла 3,68 %.

Доля прочих расходов довольно незначительна, и на 2021 год составляет 0,66 %.

Представим данные анализа выручки в разрезе выполненных работ ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг. в таблице 2.7 и на рис.2.1. Таблица 2.7 – Анализ выручки в разрезе выполненных работ ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» в 2019 – 2021 гг.

Наименование выполненных работ	Значение показателя						Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 г.		2020 г.		2021 г.					
	тыс.руб.	уд. вес, %	тыс.руб.	уд. вес, %	тыс.руб.	уд. вес, %	2020- 2019 гг.	2021- 2020 гг.	2020/ 2019 гг.	2021/ 2020 гг.
Дорожно- строительные работы	1062531	91,0	1221677	90,4	1664253	91,8	159146	442576	115,0	136,2
Производство асфальта	104908	9,00	129780	9,60	147898	8,20	24872	18118	123,7	114,0
Итого	1167439	100	1351457	100	1812151	100	184018	460694	115,8	134,1

Из данных таблицы следует, что в 2021 году наибольший прирост выручки наблюдался от выполнения дорожно-строительных работ (136,2%). Удельный вес выручки от этого вида деятельности на протяжении всего периода исследования максимальный.

Рассмотрим динамику объема выполняемых работ ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019 – 2021 гг. на рисунке 2.1.

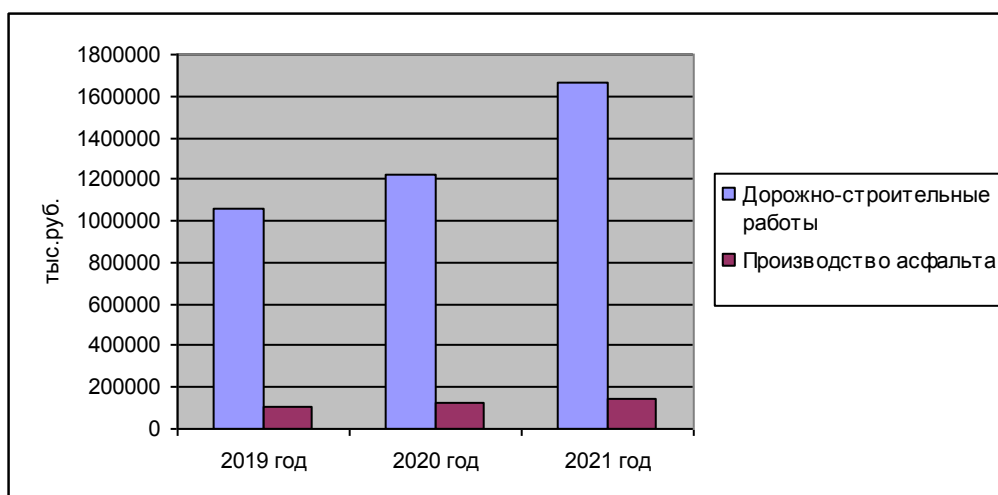


Рисунок 2.1 – Динамика объема выполняемых работ ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019 – 2021 гг.

Основываясь на данных, представленных в таблице 2.7 и на рис. 2.1, можно сделать вывод, что к 2021 году происходит рост объемов выполняемых работ ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ», что является положительным моментом в работе предприятия.

Проведем анализ дорожно-строительных работ по километражу ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг. в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Анализ дорожно - строительных работ по километражу ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг. (км)

Вид работ	Объем произведенных работ			Отклонение	
	2019 год	2020 год	2021 год	2020-2019 гг.	2021-2020 гг.
Ремонт дорог	2535,7	2543,3	2548,6	7,6	5,3

Анализируя данные, представленные в таблице 2.8, можно сделать вывод, что в 2020 году по сравнению с 2019 годом объем выполненных работ по ремонту дорог возрос на 7,6 км., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом увеличился еще на 5,3 км.

Рассмотрим в таблице 2.9 анализ дорожно-строительных работ по километражу ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» по участкам за 2019-2021 гг. Таблица 2.9 – Анализ дорожно-строительных работ по километражу ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» по участкам за 2019-2021 гг. (км.)

Наименование подразделения	Объем произведенных работ			Абсолютное отклонение	
	2019 год	2020 год	2021 год	2020-2019 гг.	2021-2020 гг.
1	2	3	4	5	6
Рубцовское ДСУ	376,8	376,8	381,4	0	4,6
Волчихинский филиал	236,7	236,7	236,7	0	0
Егорьевский филиал	182,1	182,1	183,4	0	1,3
Змеиногорский филиал	208,2	208,2	207,2	0	-1

Продолжение таблицы 2.9

Ключевской филиал	240,7	240,7	246,4	0	5,7
Локтевский филиал	241,1	241,1	241,8	0	0,7
Михайловский филиал	215,0	215,0	207,9	0	-7,1
Родинский филиал	317,4	317,4	317,3	0	-0,1
Третьяковский филиал	233,1	233,1	234,1	0	1
Угловский филиал	284,6	292,2	292,3	7,6	0,1
Всего	2 535,7	2 543,3	2 548,6	7,6	5,3

Из данного анализа следует, что в 2020 году по сравнению с 2019 годом увеличение по строительству и ремонту дорог было в Угловском филиале на 7,6 км, а в 2021 году по сравнению с 2020 годом произошел рост в Рубцовском ДСУ на 4,6 км, в Егорьевском филиале на 1,3 км, в Ключевском филиале на 5,7 км, Локтевском на 0,7 км, в Третьяковском на 1 км, в Угловском филиале на 0,1 км.

Таким образом, за анализируемый период наблюдается увеличение обслуживаемых дорог ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Графически динамика обслуживаемых дорог ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2021 г. представлена на рисунке 2.2.

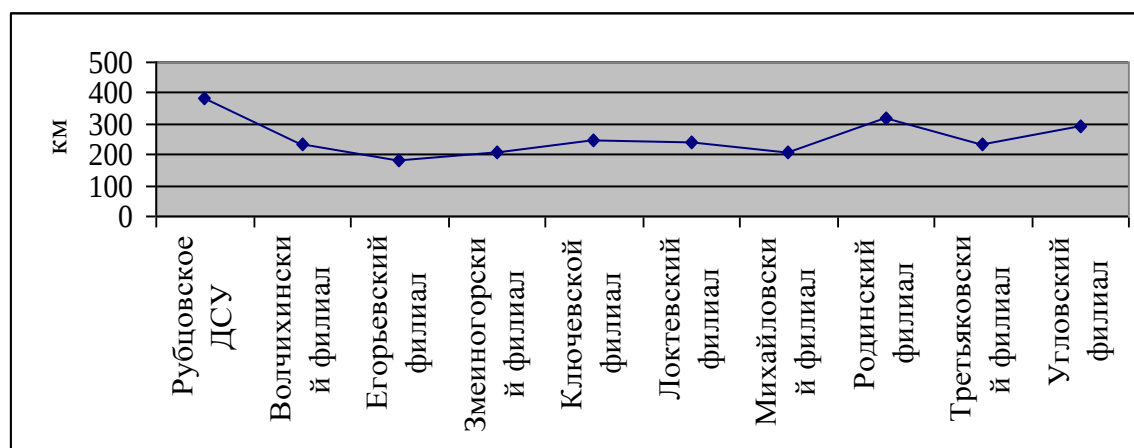


Рисунок 2.2 – Динамика обслуживаемых дорог ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2021 г.

Из данного рисунка следует, что наибольшее количество обслуживаемых дорог предприятием ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» приходится на Рубцовское ДСУ и Родинский филиал.

Проведем в таблице 2.10 анализ выручки в разрезе подразделений ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Таблица 2.10 – Анализ выручки в разрезе подразделений ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Наименование подразделения	Значение показателя, тыс. руб.			Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 год	2020 год	2021 год	2020-2019 гг.	2021-2020 гг.	2020/2019 гг.	2021/2020гг.
Рубцовское ДСУ	440700	593707	1035050	153007	441343	134,7	174,3
Волчихинский филиал	67568	74578	75989	7010	1411	110,4	101,9
Егорьевский филиал	49175	56790	57980	7615	1190	115,5	102,1
Змеиногорский филиал	103227	104578	105659	1351	1081	101,3	101,0
Ключевской филиал	80704	89678	97890	8974	8212	111,1	109,1
Локтевский филиал	81359	82346	84560	987	2214	101,2	102,7
Михайловский филиал	66260	67890	69780	1630	1890	102,5	102,8
Родинский филиал	81123	82315	83666	1192	1351	101,5	101,6
Третьяковский филиал	94612	95678	96999	1066	1321	101,1	101,4
Угловский филиал	102711	103897	104578	1186	681	101,1	100,6
Всего	1167439	1351457	1812151	184018	460694	115,8	134,1

Из данной таблицы следует, что предприятие в 2021 году по сравнению с 2020 годом получало выручку по всем подразделениям ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ». Наибольшую выручку предприятию приносит Рубцовское ДСУ, так как предприятие обслуживает наибольший км дорог города Рубцовска.

Проведем анализ себестоимости в ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» по видам деятельности за 2019-2021 гг.

Таблица 2.11 – Анализ полной себестоимости в ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» по видам деятельности за 2019-2021 гг.

Показатель	Значение показателя, тыс.руб.			Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 год	2020 год	2021 год	2020-2019 гг.	2021-2020 гг.	2020/2019 гг.	2021/2020 гг.
Себестоимость дорожно-строительных работ	958824	1105544	1565003	146720	459459	115,3	141,5
Себестоимость производства асфальтобетона	102356	126210	144697	23854	18487	123,3	114,6
Всего	1061180	1231754	1709700	170574	477946	116,1	138,8

Из данного анализа следует, что себестоимость дорожно – строительных работ возрастала в 2020 году по сравнению с 2019 годом на 146720 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом повысилась на 459459 тыс.руб. что связано с высокой стоимостью сырья и материалов на производство дорожных работ. Рассмотрим в таблице 2.12 анализ себестоимости работ предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019- 2021 гг.

Таблица 2.12 – Анализ себестоимости работ предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019- 2021 гг.

Показатель	Значение показателя						Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 год		2020 год		2021 год		2020-2019 гг.	2021-2020 гг.	2020/2019 гг.	2021/2020 гг.
	тыс. руб.	уд.в %	тыс. руб.	уд.в %	тыс. руб.	уд.в %				
Сырье и материалы	442547	41,7	523681	42,5	883142	51,6	81134	359461	118,3	168,64
Машины и механизмы	154980	14,6	177594	14,4	225321	13,2	22614	47727	114,6	126,9
Амортизац.	35407	3,34	36437	2,96	45284	2,65	1030	8847	102,9	124,3
Фонд заработной платы	221962	20,9	269198	21,8	285861	16,7	47236	16663	121,3	106,2

Продолжение таблицы 2.12

Страховые взносы	66589	6,28	80759	6,56	85758	5,01	14170	4999	121,3	106,2
Прочие услуги	49897	4,70	50205	4,07	61115	3,57	308	10910	100,6	121,7
Услуги субподряда	89798	8,46	93880	7,62	123219	7,21	4082	29339	104,5	131,2
Итого	1061180	100	1231754	100	1709700	100	170574	477946	116,0	138,8

Из данной таблицы следует, что себестоимость из года в год возрастает, так к 2021 году она увеличилась на 477946 тыс.руб., за счет роста материальных затрат на 359461 тыс.руб., машин и механизмов на 47721 тыс.руб., за счет амортизации на 8847 тыс.руб. за счет фонда заработной платы возросла на 16663 тыс.руб., страховых взносов (30%) на 4999 тыс.руб., прочих услуг на 10910 тыс.руб., а также услуг субподряда на 29339 тыс.руб.

Рассмотрим на рисунке 2.3 структуру себестоимости продукции предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2021 год.

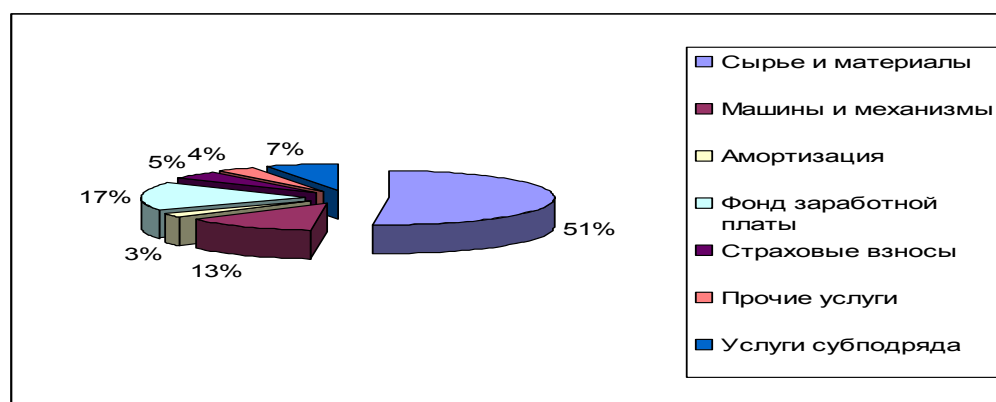


Рисунок 2.3 – Структура себестоимости продукции предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2021 год.

Из данного рисунка следует, что в структуре себестоимости продукции сырье и материалы составляют 51 %, фонд заработной платы 17%, расходы на содержание машин и механизмов (ГСМ, запчасти) – 13 %.

Так как сырье и материалы составляют наибольший удельный вес в себестоимости продукции, необходимо провести их анализ, с целью выявления причин роста.

Таблица 2.13 – Анализ материалов дорожной продукции предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019- 2021 гг.

Показатель	Значение показателя						Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 год		2020 год		2021 год		2020-2019 гг.	2021-2020 гг.	2020/2019 гг.	2021/2020 гг.
	тыс. руб.	уд. вес %	тыс. руб.	уд. вес %	тыс. руб.	уд. вес %				
Битум	152278,3	34,4	189835	44,5	340182	38,5	37556,7	150347	124,7	179,2
Мин. порошок	1504	0,34	1615	0,38	1704	0,19	111	89	107,4	105,5
Концентрат минеральный «Галит» (Соль)	11105	2,51	13450	3,15	15540	1,76	2345	2090	121,1	115,5
Дизельное топливо	8101	1,83	9108	2,13	12245	1,39	1007	3137	112,4	134,4
Бензин	1999	0,45	2304	0,54	2657	0,30	305	353	115,2	115,3
Асфальт	78106	17,6	88105	20,6	198650	22,5	9999	110545	112,8	225,5
Щебень	99603	22,5	71305	16,7	112103	12,7	-28298	40798	71,6	157,2
Гравий	74235	16,8	121250	28,4	169000	19,1	47015	47750	163,3	139,4
Брак	6982,7	1,58	7415,9	1,74	8169	0,92	433,2	753,1	106,2	110,1
Др.	8633	1,95	19293,1	4,52	22892	2,59	10660,1	3598,9	223,5	118,6
Итого	442547	100	523681	100	883142	100	81134	359461	118,3	168,6

Из данного анализа следует, что наибольшие расходы в материальных затратах принадлежат битуму – 38,5 %, асфальту – 22,5 %, гравию – 19,1 %, щебню – 12,7 %. Данные расходы являются основными в затратах участвующих в производственном процессе дорожных работ. Брак в материальных затратах на 2021 год составил 0,92 %. Наличие технологического брака, существенно влияет на рост себестоимости продукции, что в следствии отрицательно сказывается на финансовых результатах предприятия.

Рассмотрим в таблице 2.14 анализ управленческих расходов ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг. (тыс. руб.)

Таблица 2.14 – Анализ управленческих расходов ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг.

Показатель	Значение на конец года тыс.руб.			Абсолютное изменение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 год	2020 год	2021 год	2020- 2019	2021- 2020	2020/ 2019	2021/ 2020
Выплата премий	56175,01	56471	62467,29	295,99	5996,29	100,5	110,6
Консультационно-информационные аудиторские услуги, программное обеспечение	2029	2123	2664,69	94	541,69	104,6	125,5
Прочие расходы	1708,99	1661	1545,02	-47,99	-115,98	97,2	93,0
Итого	59913	60255	66677	342	6422	100,6	110,6

В 2021 году по сравнению с 2020 годом выплата премий (с учетом резерва отпусков, выплаты вознаграждения по итогам года) возросла на 5996,29 тыс.руб., расходы на аудиторские услуги возросли на 541,69 тыс.руб.

Прочие расходы непроизводственного характера (расходы на охрану труда, прочие услуги, расходы на лабораторные исследования, расходы связанные с подготовкой кадров) в 2020 году по сравнению с 2019 годом снизились на 47,99 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом уменьшились на 115,98 тыс.руб. Рассмотрим в таблице 2.15 анализ прочих доходов ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг. (тыс. руб.)

Таблица 2.15 – Анализ прочих доходов ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг.

Показатель	Значение на конец года тыс.руб.			Абсолютное изменение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 год	2020 год	2021 год	2020- 2019 гг.	2021- 2020 гг.	2020/ 2019 гг.	2021/ 2020 гг.
Оприходование материалов	756	1572,6	2141	816,6	568,4	208,0	136,1
Проценты к получению	129,2	1023,9	369,3	894,7	-654,6	792,5	36,1
Списание излишне начисленного резерва	346,9	4406,3	12355	4059,4	7948,7	1270,2	280,4

Продолжение таблицы 2.15

Списание кредиторской задолженности с истекшим сроком давности	29,7	203,4	141,8	173,7	-61,6	684,8	69,7
Возмещение вреда	817,9	38,9	1263,3	-779	1224,4	4,76	3247,5
Штрафы, пени и иные санкции за нарушение договорных отношений	0	696,7	120,6	696,7	-576,1	0	17,3
Доходы полученные материалы от разбора	0	248,6	951,4	248,6	702,8	0	382,7
Полученные материалы при ликвидации основных средств	152,6	0	315,2	-152,6	315,2	0	0
Излишки основных средств, выявленные при инвентаризации	100,7	0	1373,2	-100,7	1373,2	0	0
Прочие доходы	0	1,6	233,2	1,6	231,6	0	14575
Итого	2333	8192	19264	5859	11072	351,1	235,1

ГУП ДХ АК «Юго-Западное» получает прочий доход, от дополнительных видов деятельности. В 2020 году по сравнению с 2019 годом суммы прочих доходов возросла на 5859 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом повысилась на 11072 тыс.руб., за счет роста доходов от оприходованных материалов на 568,4 тыс.руб., за счет списания начисленного резерва на 7948,7 тыс.руб., возмещения вреда на 1224,4 тыс.руб. Предприятие получало в 2021 году доход от продажи металлолома на сумму 951,4 тыс.руб., а также от излишков основных средств на 1373,2 тыс.руб., которые были обнаружены при проведении инвентаризации на предприятии. Рассмотрим в таблице 2.16 анализ прочих расходов ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг. (тыс. руб.)

Таблица 2.16 – Анализ прочих расходов ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг.

Показатель	Значение на конец года тыс.руб.			Абсолютное изменение, тыс.руб.		Темп изменения, %	
	2019 год	2020 год	2021 год	2020- 2019 гг.	2021- 2020 гг.	2020/ 2019 гг.	2021/ 2020 гг.
Проценты к уплате по кредитам	1816,4	2207,9	3014,3	391,5	806,4	121,5	136,5
Услуги банков	1765,9	1936,7	2122,7	170,8	186	109,7	109,6

Продолжение таблицы 2.16

Гос.пошлина	0	673,7	0	673,7	-673,7	0	0
Перечисления в АСДОР и членские взносы в СРО	72	89	102,2	17	13,2	123,6	114,8
Убытки прошлых лет, выявленные в отчетном налоговом периоде	10	15	0	5	-15	150	0
Пени, штрафы, неустойки	3154,2	2680	1295	-474,2	-1385	85,0	48,3
Списание материалов, не подлежащих к дальнейшей эксплуатации	4326,1	4817,4	0	491,3	-4817,4	111,3	0
Списание дебиторской задолженности, нереальной к взысканию	19	6	575,4	-13	569,4	31,6	9590
Резерв по сомнительным долгам	6779,9	14487,9	1355,5	7708	-13132,4	213,7	9,36
Резерв под снижение стоимости материалов		0	1656,1	0	1656,1	0	0
Прочие расходы	689,5	677,4	1778,8	-12,1	1101,4	98,2	262,6
Итого	18633	27591	11900	8958	-15691	148,1	43,1

Из данной таблицы следует, что основными прочими расходами являются проценты к уплате по кредитам, услуги банков, перечисления в АСДОР и членские взносы в СРО, пени, штрафы, неустойки, списание дебиторской задолженности, нереальной к взысканию, резерв по сомнительным долгам, резерв под снижение стоимости материалов.

Рассмотрев доходы и расходы предприятия, перейдем к изучению распределения прибыли в ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг.

2.3 Анализ распределения и использования прибыли

Анализ динамики и структуры использования чистой прибыли предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг. представлен в таблице 2.17.

Таблица 2.17 – Анализ динамики и структуры использования чистой прибыли предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное» за 2019-2021 гг.

Показатель	2019 год	2020 год	2021 год	Абсолютное отклонение		Темп изменения, %	
				2020- 2019 гг.	2021- 2020 гг.	2020/ 2019 гг.	2021/ 2020 гг.
1. Чистая прибыль отчетного года, тыс.руб.	18652	20402	31641	-839	72078	109,4	155,1
2. Использовано прибыли на:							
2.1. Взносы в АСДОР, тыс.руб.	1299	1312	1441	13	129	101,0	109,8
2.2. Увеличение фонда потребления, тыс.руб.	1954	2418	2516	464	98	123,7	104,0
2.3. Увеличение фонда накопления, тыс.руб.	15399	16672	27684	1273	11012	108,3	166,0
3. Доля в чистой прибыли, %	100	100	100	0	0	100	100
3.1. Взносы в АСДОР, %	6,96	6,43	4,55	-0,53	-1,88	92,4	70,8
3.2. Увеличение фонда потребления, %	10,5	11,8	7,95	1,3	-3,85	112,4	67,4
3.3. Увеличение фонда накопления, %	82,5	81,7	87,5	-0,8	5,8	99,0	107,1

Учет фондов ведется на счете 88 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)», по субсчетам: 3 «Фонд накопления», 4 «Фонд социальной сферы», 5 «Фонд потребления».

Из таблицы 2.19 следует, что в 2021 году основными направлениями использования прибыли в фонде потребления являлись:

- на премии, на сумму 1 686,81 тыс. рублей;
- выплаты из фонда потребления социального характера:
- на оплату дополнительных отпусков за выслугу лет на сумму 338,35 тыс. рублей.
- материальная помощь - 83,00 тыс.руб.;
- на проведение торжественных и спортивных мероприятий (день пожилого человека, 23 февраля, 8 Марта) на сумму 341,27 тыс. рублей.;
- единовременное денежное пособие при выходе на пенсию – 66,30 тыс.руб. Всего направлено на использование было 2516 тыс. рублей чистой

прибыли 2021 года. Следует отметить увеличение взносов в АСДОР в 2021 году по сравнению с 2020 годом на 129 тыс.руб.

Фонд накопления в 2020 году по сравнению с 2019 годом возрос на 1273 тыс.руб., а в 2021 году по сравнению с 2020 годом на 11012 тыс.руб.

Фонд накопления - это часть дохода предприятия, используемая для прироста производственных основных фондов и непроизводственных основных фондов, а также оборотных средств и резервов

В таблице 2.18 проведен анализ рентабельности предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг., в %.

Таблица 2.218 – Основные показатели рентабельности ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Показатель	Значение показателя в %			Абсолютное отклонение, п.п.	
	2019	2020	2021	2020-2019гг.	2021-2020гг.
Рентабельность собственного капитала	5,67	4,95	6,06	-0,72	1,11
Рентабельность активов	4,18	3,49	4,23	-0,69	0,74
Рентабельность оборотных активов	9,37	8,14	11,1	-1,23	2,96
Рентабельность (убыточность) продаж	3,95	4,38	1,97	0,43	-2,41

Как видно из таблицы 2.18, снижение активов предприятия сопровождается сокращением их рентабельности в 2020 году по сравнению с 2019 годом. В 2021 году по сравнению с 2020 годом рентабельность возросла по всем активам предприятия, что говорит об эффективной деятельности предприятия.

Рентабельность прибыли от продаж в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизилась на 2,41 %, за счет уменьшения прибыли от продаж.

Таким образом, проведенный анализ финансовых результатов предприятия позволил сделать следующие выводы:

- чистая прибыль предприятия увеличивалась;
- на 2021 год предприятие сработало рентабельно;

- недостатком следует отметить наличие высоких материальных затрат в себестоимости продукции;

- на предприятии большое количество брака в материальных затратах, что существенно увеличивает себестоимость продукции;

- увеличение себестоимости и управленческих расходов, что отрицательно повлияло на прибыль от продаж.

3. МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ ПРИБЫЛИ ГУП ДХ АК «ЮГО-ЗАПАДНОЕ ДСУ»

Результаты анализа формирования, распределения и использования прибыли ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» позволили выявить следующие недостатки:

- 1) наличие высоких материальных затрат в себестоимости продукции;
- 2) на предприятии большое количество брака в материальных затратах, что существенно увеличивает себестоимость продукции;
- 3) увеличение себестоимости и управленческих расходов, что отрицательно повлияло на прибыль от продаж.

Для устранения выявленных недостатков рекомендуются следующие мероприятия:

- 1) Сокращение технологического брака за счет внедрения в производство нового материала и техники;
- 2) Участие ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» в специальных конкурсах по оценке качества дорожных покрытий.

Перейдем к рассмотрению первого мероприятия – сокращение технологического брака за счет внедрения в производство нового материала и техники.

Проанализируем анализ брака при выполненных работах в ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Таблица 3.1 – Анализ брака от выполняемых работ в ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг., тыс.руб.

Показатель	2019 год	2020 год	2021 год	Абсолютное отклонение	
				2020- 2019 гг.	2021- 2020 гг.
Дорожно-строительные работы, тыс.руб.	958824	1105544	1565003	146720	459459
Из нее, брак тыс.руб.	6982,7	7415,9	8169,1	433,2	753,2
% брака от произведенных работ	0,73	0,67	0,52	-0,06	-0,15

Из анализа таблицы следует, что на 2021 год брак в произведенных строительных работах составлял 0,52 %, а в абсолютном выражении 8169,1 тыс.руб., что является потерей для организации от суммы выручки предприятия.

Рассмотрим в таблице 3.2 анализ структуры брака дорожной продукции ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Таблица 3.2 – Анализ структуры брака дорожной продукции ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

Показатель	2019 год		2020 год		2021 год		Абсолютные отклонения	
	Тыс. руб.	Уд. вес	Тыс. руб.	Уд. вес	Тыс. руб.	Уд. вес	2020-2019 гг.	2021-2020 гг.
Технологический фактор, из него:	6323,7	100	6619,9	100	7369,1	100	296,2	749,2
недостаточное уплотнение земляного полотна	5412,0	85,6	5807,6	87,7	6438,0	87,4	395,6	630,4
неудовлетворительное качество материала	911,7	14,4	812,3	12,3	931,1	12,6	-99,4	118,8
Человеческий фактор, из него:	659	100	796	100	800	100	137	4
несоответствие геометрических размеров	251	38,1	262	32,9	413	51,6	11	151
несоответствие ровности земляного полотна проектным требованиям	354	53,7	489	61,4	321	40,1	135	-168
прочие причины брака дорожной продукции	54	8,19	45	5,65	66	8,30	-9	21
Итого брак	6982,7	100	7415,9	100	8169,1	100	433,2	753,2

Таким образом, проведенный анализ показал, что технологический фактор брака превышает брак от человеческого фактора.

В технологическом факторе наибольший брак составляет недостаточное уплотнение земляного полотна 87,4 % и неудовлетворительное качество материала – 12,6%.

Высокие затраты на брак, существенно влияют на уровень себестоимости продукции, прежде всего этот рост затрат влияет на исправление брака.

Анализ технологического брака на дорожных участках ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» позволил выявить наличие технологического брака на 2021 год на сумму 8169,1 тыс. руб., что существенно повышает себестоимость дорожной продукции, и как следствие понижает прибыль предприятия.

ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» обслуживает дорогу К-03 «Змеиногорск – Рубцовск – Волчиха – Михайловское – Ключи – Бурла – Кулунда – граница с Новосибирской области».

На данной автодороге участки с км 158+000 по км 160+000 за год перекадываются по три раза, в результате чего предприятие несет потери, так как качество основания и асфальтобетонного покрытия для данной местности не является выносливым.

Предлагаем применить новый материал стабилар для увеличения прочности, морозостойкости и водостойкости грунтов основания и Амдор для улучшения адгезии битума в асфальтобетонной смеси, экспериментально отремонтировать данные участки дороги, а впоследствии использовать данный материал на всех участках дорог, что существенно сократит расходы на себестоимость продукции.

Для реализации данного мероприятия предприятию необходимо будет закупить новую добавку «Амдор 9» и «Стабилар Е 95».

Полимерный стабилизатор «Стабилар Е-95» представляет собой жидкое, полимерное вяжущее вещество белого цвета.

Расход составляет 1% от массы грунта. При проведении дорожно-строительных работ полимерного стабилизатора «Стабилар Е95» расходуется 10-12 л/м³ (в зависимости от грунта). Для строительства 1 м² автодороги IV–V категории, толщиной 0,25 м, расход полимера составит 2,75 литра.

Для получения укрепленных грунтов необходимо добавление цемента в количестве 7%-9% от массы грунта. Норма расхода цемента зависит от типа грунта, климатической зоны и требуемых прочностных свойств укрепленного грунта. Проведение дорожно-строительных работ осуществляется с использованием стандартного оборудования и техники. Приготовление обработанной смеси может производиться как на дороге, с использованием навесных фрез или ресайклеров, так и в смесительных установках, с последующей укладкой смеси асфальтоукладчиками.

Рассмотрим затраты на требуемые для строительства 2 км дороги.

На 1 км дороги требуется 100 тонн асфальта.

Таблица 3.3 – Затраты для строительства 2 км дороги на 2021 год

Наименование	Ед. изм.	Количество, на 1 км	Стоимость единицы, руб.	Всего, на 1 км	Затраты, руб. на 2 км дороги
Щебень фр. 5-20	т	41,630	1 023,89	42 624,67	85249,34
Отсев	т	46,360	779,26	36 126,48	72252,96
Минеральный порошок (ООО "СПИКА-СИБИРЬ")	т	6,620	4 805,13	31 809,96	63619,92
Битум БНД 100/130	т	5,390	25 688,83	138 462,78	276925,6
Итого:	т	100,000	*	249 023,88	498047,8
Эксплуатация «Тельтомат» (ГЭСН 27-10-002-3)	маш.час.	2,35	46 059,58	108 240,02	216480
в т.ч. з/плата					
Работа погрузчика ТО-28 (ГЭСН 27-10-002-3)	маш.час.	2,44	307,06	750,38	1500,76
Затраты труда рабочих-строителей (средний разряд работ 3,3), с учетом отчислений (30,2%)	чел.час	22,75	206,43	4 696,22	9392,44
Затраты труда машинистов, 5,4 разр. с учетом отчислений (30,2%)	чел.час	56,55	330,55	18 692,60	37385,2
Итого:	руб.			630427	1260854

Рассмотрим в таблице 3.3 затраты на 2 км экспериментальной дороги с использованием новых материалов.

Таблица 3.4 – Затраты на 2 км экспериментальной дороги с использованием новых материалов на перспективный год

Наименование	Единица изм - ния	Количество	Стоимость, руб. единицы	Всего на 1 км	Затраты руб. на 2 тонны
Щебень фр. 5-20	т	41,630	1 023,89	42 624,67	85249,34
Отсев	т	46,360	779,26	36 126,48	72252,96
Амдор 9	кг	0,5	188	94	188
Стабилар	кг	0,4	201	80,4	160,8
Битум БНД 100/130	т	5,390	25 688,83	138 462,78	276925,6
Итого:	т	94,28	*	249 023,88	498047,8
Эксплуатация завода «Тельтомат» (ГЭСН 27-10- 002-3)	маш.час.	2,35	46 059,58	108 240,02	216480
в т.ч. з/плата					
Работа погрузчика ТО-28 (ГЭСН 27-10-002-3)	маш.час.	2,44	307,06	750,38	1500,76
Затраты труда рабочих- строителей (средний разряд работ 3,3)	чел.час	22,75	206,43	4 696,22	9392,44
Затраты труда машинистов, 5,4 разр.	чел.час	56,55	330,55	18 692,60	37385,2
Итого:	руб.				1197583

Ранее организация перекладывала этот участок дороги 3 раза в год.

Затраты на данный отрезок составляли $1260854 \cdot 3$ раза = 3782562 руб.
(3782,5 тыс.руб.)

То есть организация перерасходовала средства, перекладывая дорогу в 2 раза $1260854 \cdot 2$ раз.=2521708 руб.

Технологический брак от данного участка составлял 2521708 руб.
Учитывая, что плотность асфальта будет выше, затраты сократятся в 2 раза, и расходы на 2 км дороги в дальнейшем составят 1197583 руб.

Таким образом, экономия средств составит с 2 км дорог 2522 тыс.руб.

Таблица 3.5 – Экономическая эффективность ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» от замены материала (тыс.руб.)

Наименование	2021 г.	После внедрения мероприятия	Абсолютное отклонение, +/-
Выручка от продаж	1812151	1812151	
Себестоимость	(1709700)	(1707178)	-2522
Валовая прибыль от продаж	102451	104973	2522
Коммерческие расходы	(45)	(45)	0
Управленческие расходы	(66677)	(66677)	0
Прибыль от продаж	35729	38251	2522
Проценты к получению	369	369	0
Проценты к уплате	(4014)	(4014)	0
Прочие доходы	19264	19264	0
Прочие расходы	(11900)	(11900)	0
Прибыль до налогообложения	39448	41970	2522
Текущий налог на прибыль	(7807)	(7807)	0
Чистая прибыль	31641	34163	2522
Рентабельность продаж, %	1,97	2,11	+0,14

В результате использования новых примесей при строительстве дорог, технологический брак сократится на 2522 тыс.руб., а чистая прибыль ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» увеличится на 2522 тыс. руб., рентабельность продаж возрастет на 0,14 %. В целом предложенное мероприятие будет способствовать повышению прибыли предприятия.

Перейдем к рассмотрению второго мероприятия - участие ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» в специальных конкурсах по оценке качества дорожных покрытий внутри организации.

Для повышения финансовых результатов предприятия, предлагаем проводить конкурс внутри организации между филиалами ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ», что будет способствовать повышению качества

выполняемых работ, и как следствие повышение прибыли предприятия, так как будут снижаться расходы, связанные с браком производства.

В организации ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» 10 филиалов, которым будет предложено участвовать в специальных конкурсах по оценке качества на лучшее содержание автомобильных дорог и мостовых сооружений на них.

Конкурс на лучшее содержание автомобильных дорог и мостовых сооружений на них будет проводиться в целях наиболее полного удовлетворения интересов пользователей дорог путем обеспечения требуемого уровня их содержания, а также морального и материального стимулирования организаторов и непосредственных исполнителей работ по содержанию дорог.

В таблице 3.6 рассмотрим задачи конкурса на лучшее содержание автомобильных дорог и мостовых сооружений на них.

Таблица 3.6 – Задачи конкурса на лучшее содержание автомобильных дорог и мостовых сооружений на них

№	Задачи
1	Повышение уровня содержания дорог и искусственных сооружений и безопасности движения на них
2	Совершенствование уровня инженерного обустройства автомобильных дорог
3	Соблюдение экологических требований при выполнении дорожных работ
4	Повышение эффективности использования средств, направляемых на содержание автомобильных дорог

Конкурс будет проводиться два раза в год: по итогам содержания дорог в весенне-летне-осенний период и в зимний период.

Организацию, проведение и подведение итогов конкурса будут осуществлять рабочие комиссии, образованные внутри организации, под руководством заместителя начальника по строительству дорог.

Затраты на участие в конкурсе качества автомобильных дорог представлены в таблице 3.7.

Таблица 3.7 – Затраты ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» на участие в конкурсе качества автомобильных дорог на 2022 г.

Наименование затрат	Количество премируемых, чел.	Стоимость, руб., за ед.	Сумма руб. всего
Премирование начальника по строительству дорог, чел.	5	12000	60000
Начальник производственного технического отдела, чел.	5	12000	60000
Геодезисты, чел.	10	10000	100000
Почетные грамоты, шт.	100	25	2500
Итого	120	36500	222500

Таким образом, затраты связанные с данным мероприятием составят 222500 руб.

Предположим, что предлагаемое мероприятие снизит себестоимость на 0,05%, согласно опыту ОАО «Новосибирскавтодор», которое внедряло аналогичное мероприятие.

В результате участия в конкурсе качества, чистая прибыль ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» увеличится на 632 тыс. руб., а рентабельность продаж возрастет на 0,04 %. В целом предложенное мероприятие будет способствовать повышению прибыли предприятия.

Таблица 3.8 – Экономическая эффективность ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» от участия в конкурсах качества (тыс.руб.)

Наименование	2019 г.	После внедрения мероприятия	Абсолютное отклонение, +/-
Выручка от продаж	1812151	1812151	0
Себестоимость	(1709700)	1709068	-632
Валовая прибыль от продаж	102451	103083	632
Коммерческие расходы	(45)	(45)	0
Управленческие расходы	(66677)	(66677)	0
Прибыль от продаж	35729	36361	632
Проценты к получению	369	369	0
Проценты к уплате	(4014)	(4014)	0
Прочие доходы	19264	19264	0

Прочие расходы	(11900)	(11900)	0
Прибыль до налогообложения	39448	40080	632
Текущий налог на прибыль	(7807)	(7807)	0
Чистая прибыль	31641	32273	632
Рентабельность продаж, %	1,97	2,01	+0,04

Таким образом, предложенные мероприятия, будут способствовать повышению качества продукции, сокращению брака, и как следствие повышение прибыли предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Объектом исследования во второй главе выпускной квалификационной работы явилось ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

Основным видом деятельности предприятия является выполнение дорожно-строительных работ.

Рассмотрев краткую характеристику, необходимо сделать следующие выводы:

- в предприятие входит 10 подразделений: Рубцовское подразделение, Волчихинский, Егорьевский, Змеиногорский, Ключевской, Локтевский, Михайловский, Родинский, Третьяковский, Угловский филиалы;

- численность персонала возраста, что связано с привлечением персонала;

- выручка от реализации увеличивается на протяжении исследуемого периода;

- предприятие является рентабельным.

Основными недостатками в ходе проведения исследования предприятия, следует отметить:

- предприятие финансово-неустойчивое;

- показатели платежеспособности не входят в установленные норм;

- недостатком следует отметить наличие высоких материальных затрат в себестоимости;

- на предприятии большое количество брака в материальных затратах, что существенно увеличивает себестоимость продукции;

- увеличение себестоимости и управленческих расходов, что отрицательно повлияло на прибыль от продаж.

Мероприятия, направленные на повышение и использования финансовых результатов:

- 1) Сокращение себестоимости, за счет за счет внедрения в производство нового материала и техники (сокращение брака);

2) Участие ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» в специальных конкурсах по оценке качества дорожных покрытий.

Таким образом, для того чтобы выпускаемая продукция соответствовала требованиям рынка в определенный период времени, была конкурентоспособной, предприятие-изготовитель должно стремиться внедрять и поддерживать на должном уровне систему качества.

Для устранения выявленных недостатков во второй главе было предложено проводить следующие мероприятия:

1) Сокращение технологического брака, за счет внедрения в производство нового материала и техники.

В результате использования новых примесей при строительстве дорог, технологический брак сократится на 2522 тыс.руб., а чистая прибыль ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» увеличится на 2522 тыс. руб., рентабельность продаж возрастет на 0,22 %. В целом предложенное мероприятие будет способствовать увеличению прибыли.

2) Участие ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» в специальных конкурсах по оценке качества дорожных покрытий

В результате участия в конкурсе качества, чистая прибыль ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» увеличится на 632 тыс. руб., а рентабельность продаж возрастет на 0,04 %. В целом предложенное мероприятие будет способствовать увеличению прибыли.

Таким образом, предложенные мероприятия, будут способствовать повышению качества продукции, сокращению брака, и как следствие повышение прибыли предприятия ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ».

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022). // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_5142/
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 25.02.2022). // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/
3. О бухгалтерском учете: федер. закон от 6 декабря 2011г. № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
4. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008): приказ МФ РФ от 06.10.2008 № 106н [Электронный ресурс] (в ред. от 07.02.2020 № 18н) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_81164/
5. Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99): приказ МФ РФ от 06.07.1999 № 43н [Электронный ресурс] (в ред. от 08.11.2010 № 142н) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/
6. Положение по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» (ПБУ 14/07): приказ МФ РФ от 27.12.2007 № 153н [Электронный ресурс] (в ред. от 16.05.2016 № 64н) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_63465/

7. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99) от 06.05.1999 № 32н [Электронный ресурс] (в ред. от 27.11.2020) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/
8. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99): приказ МФ РФ от 06.05.1999 № 33н [Электронный ресурс] (в ред. от 06.04.2015 № 57н) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/0463b359311ddb34a4b799a3a5c57ed0e8098ec/
9. Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» (ПБУ 18/2002): приказ МФ РФ от 19.11.2002 №114н [Электронный ресурс] (в ред. от 20.11.2018 № 236н) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_40313/
10. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по его применению: приказ МФ РФ № 94н от 31.10.2000 [Электронный ресурс] (ред. от 08.11.2010 № 142н) // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29165/
11. Агеева, О. А. Бухгалтерский учет: учебник и практикум для среднего профессионального образования / О. А. Агеева. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 273 с.
12. Алейникова, М.Ю. Бухгалтерский учет и отчетность: учебное пособие / М.Ю. Алейникова, М.В. Полулех, В.А. Ситникова. – Москва: Русайнс, 2020. – 163 с.
13. Алексеев, В. М. Управление прибылью предприятия: основные задачи / В.М. Алексеев, М.С. Алексеева // Молодой ученый. – 2019. – №23. – С. 198-200.

- 14.Алексеева, А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В. Малеева, Л.И. Ушвицкий. – Москва : КноРус, 2019. – 706 с.
- 15.Бариленко, В.И. Экономический анализ: учебник / В.И. Бариленко, О.В. Ефимова, Ч.В. Керимова, М.Н. Ермакова. – Москва : КноРус, 2017. – 381 с.
- 16.Бердников, А. А. Анализ прибыли и рентабельности организации: теоретический аспект / А.А. Бердников // Молодой ученый. – 2018. – №2. – С. 111-113.
- 17.Биглова, А.А. Факторы, влияющие на финансовый результат / А.А. Биглова // NovaInfo.Ru. 2017. Т. 4. № 58. С. 290-294.
- 18.Бланк, И. А. Управление финансовыми ресурсами / И.А. Бланк. – М.: Омега-Л, 2019. – 768 с.
- 19.Богаченко, В.М. Бухгалтерский учет: учебник для СПО / В.М. Богаченко, Н.А. Кириллова. – 2-е изд. – Ростов-на-Дону: Издательство Феникс, 2018. – 539 с.
- 20.Вагазова, Г. Р. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия / Г.Р. Вагазова, Е.С. Лукьнова// Молодой ученый. – 2019. – №11.3. – С. 13-15.
- 21.Воронченко, Т.В. Бухгалтерский учет. В 2 ч. Часть 2: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Т.В. Воронченко.– Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 352 с.
- 22.Дементьев, М.Ю. Резервы повышения прибыли и рентабельности на предприятии / М.Ю. Дементьев, Н.Н. Шульгина // В сборнике: Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации сборник статей победителей III международной научно-практической конференции. 2017. С. 74-77.
- 23.Дмитриева, И. М. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для среднего профессионального образования / И. М. Дмитриева, И. В.

- Захаров, О. Н. Калачева; под редакцией И. М. Дмитриевой. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 423 с.
- 24.Ещенко, Е. С. Показатели прибыли и рентабельности и их влияние на финансово-хозяйственную деятельность субъектов экономики / Е.С. Ещенко // Молодой ученый. – 2018. – №9.2. – С. 21-23.
- 25.Кеворкова, Ж.А. Практические основы бухгалтерского учета источников формирования имущества организации: учебник / Ж.А. Кеворкова, Л.А. Мельникова, Е.Н. Домбровская, Т.В. Лесина. – Москва: КноРус, 2021. – 127 с.
- 26.Керимов, В.Э. Бухгалтерский учет: учебник / В.Э. Керимов. – 8-е изд. – Москва: Дашков и К, 2019. – 583 с.
- 27.Краснянская, И.А. Прибыль предприятия, ее формирование и пути увеличения / И.А. Краснянская // Актуальные вопросы экономических наук. 2019. № 51.- С. 155-161.
- 28.Мантуленко, В.В. Управление прибылью предприятия / В.В. Мантуленко, А.А. Керженцева // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. – Казань: Бук, 2020. – С. 48-50.
- 29.Миляева, Л.Г. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Практикоориентированный подход : учебное пособие / Л.Г. Миляева. – Москва : КноРус, 2019. – 190 с.
- 30.Мишин, Р. А., Кожанчикова Н. Ю. Оценка и пути повышения прибыли предприятия/ Р.А. Мишин, Н.Ю. Кожанчикова // Молодой ученый. – 2018. – №12.5. – С. 54-58.
- 31.Островская, О.Л. Бухгалтерский финансовый учет: учебник и практикум для среднего профессионального образования / О.Л. Островская, Л.Л. Покровская, М.А. Осипов. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва: 2019. – С. 54-58.
- 32.Пожидаева, Т.А. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / Т.А. Пожидаева. – Москва: КноРус, 2020. – 320 с.

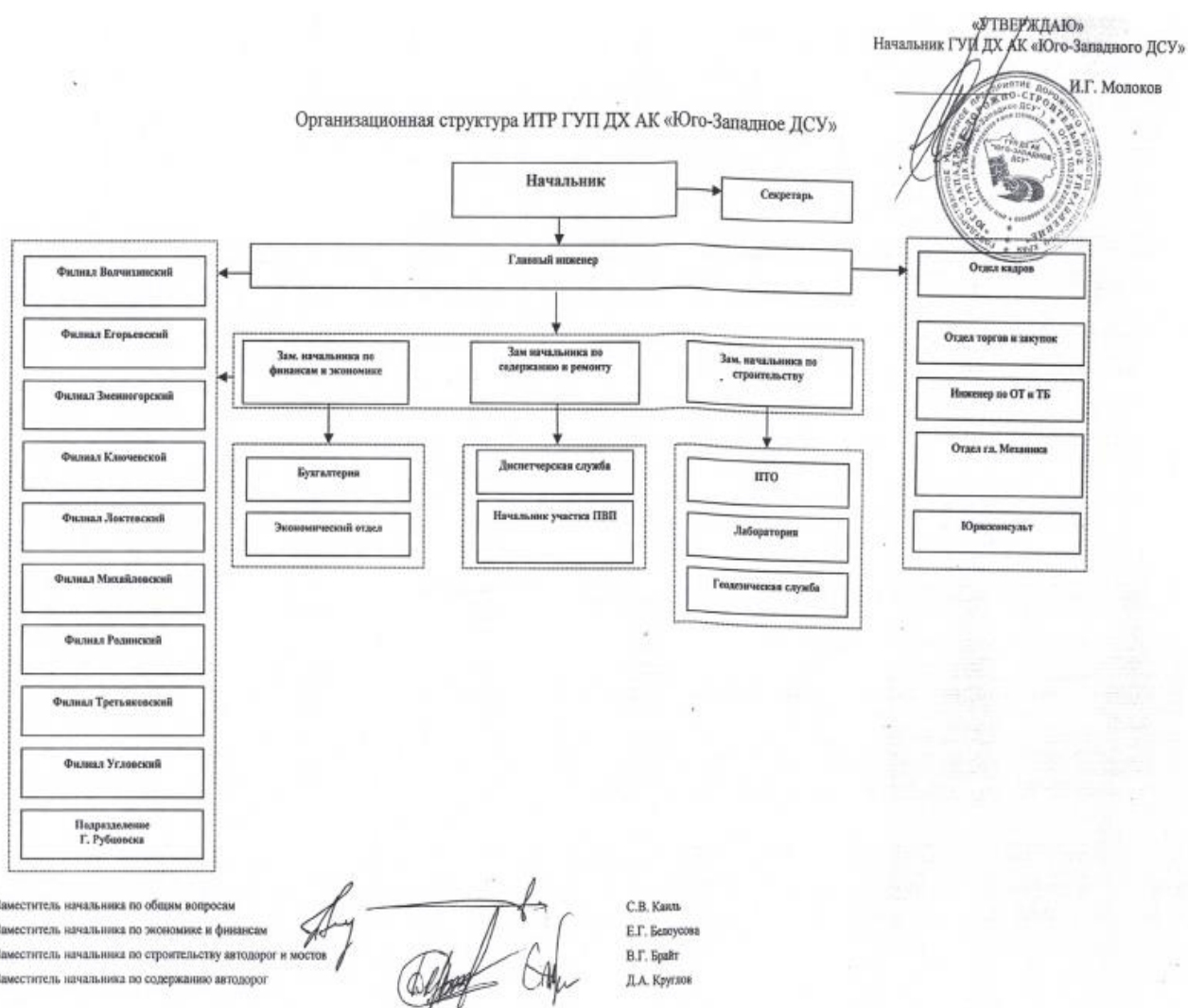
- 33.Рогуленко, Т.М. Сущность и экономическое содержание понятия «финансовые результаты», особенности их формирования в отечественной и зарубежной практике / Т.М. Рогуленко, И.С. Исагов // Интернаука. - 2017. - № 2-2 (6). - С. 45-47.
- 34.Румянцева, Е. Е. Экономический анализ: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Е. Е. Румянцева. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 381 с.
- 35.Савицкая, Г. В. Экономический анализ / Г.В. Савицкая: учебник для студентов высших учебных заведений. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 647 с.
- 36.Сарапулова, В.В. Организация управления финансовыми результатами предприятия / В.В. Сарапулова // В сборнике: проблемы экономики: сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях. - 2017. - С. 145-147.
- 37.Сверлова, А.А. Основы управления прибылью предприятия / А.А. Сверлова // Инновационная наука. 2019. - № 6-1. - С. 217-219.
- 38.Сергеева, И.А. Сравнительный анализ трактовки понятия «прибыль» в отечественной и международной практике / И.А. Сергеева, К.С. Кобизев // Альманах мировой науки. 2019. - № 2-3 (5). - С. 99-102.
- 39.Сидоренко, М.А. Сущность понятия «прибыль» / М.А. Сидоренко // В книге: Финансы и страхование Сборник статей научно-практического семинара. 2017. С. 89-90.
- 40.Солдатенко, Т. А. Разработка мероприятий по повышению прибыли торговой организации / Т.А. Солдатенко // Молодой ученый. – 2017. – №4. – С. 528-530.
- 41.Сосненко, Л.С. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. Краткий курс : учебное пособие / Л.С. Сосненко, Е.Н. Свиридова, И.Н. Кивелиус. – Москва : КноРус, 2019. – 252 с.
- 42.Фадеева, В.В. Прибыль как конечный финансовый результат / В.В. Фадеева, Н.В. Ваняшкина // Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2018. № 4-1. С. 271-273.

43. Фомина, Ю.В. Способы сокращения издержек и увеличения прибыли в российских компаниях / Ю.В. Фомина // Новая наука: От идеи к результату. 2019. № 1-1. С. 157-159.
44. Хайдукова, Д. А. Прибыль предприятия: экономическая сущность, виды, методы анализа/ Д.А. Хайдукова // Вопросы экономики и управления. – 2018. – №5. – С. 175-179.
45. Червонящая, С.В. Методы управления прибылью предприятия / С.В. Червонящая // Научные исследования и разработки молодых ученых. - 2018. - № 10. - С. 233-238.
46. Чеховская, И.А. Факторы, влияющие на прибыльность и рентабельность коммерческих предприятий в условиях экономической нестабильности / И.А. Чеховская, К.Д. Иксанова // Известия Волгоградского государственного технического университета. - 2017. № 16 (195). - С. 29-32.
47. Шадрина, Г. В. Бухгалтерский учет и анализ: учебник и практикум для вузов / Г. В. Шадрина, Л. И. Егорова. – Москва: Издательство Юрайт, – 429 с.
48. Шадрина, Г. В. Основы бухгалтерского учета: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Г. В. Шадрина, Л. И. Егорова. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 429 с.
49. Яшечкина, К. А. Оптимизации прибыли предприятия по средствам предельного анализа / К.А. Яшечкина, Е.Д. Кузнецова // Молодой ученый. – 2019. – №12.5. – С. 91-93.
50. Lorenzo A. Preve, Virginia Sarria-Allende Working Capital Management Oxford University Press. 2019. – 176 p.

ПРИЛОЖЕНИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Организационная структура ИТР ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ»



ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Бухгалтерский баланс ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» за 2019-2021 гг.

(тыс.руб.)

Показатели	Значение на конец года				Абсолютное отклонение		
	2018	2019	2020	2021	2019-2018 гг.	2020- 2019 гг.	2021- 2020 гг.
Внеоборотные активы	213589	281357	384887	541308	67768	103530	156421
в т.ч.: нематериальные активы	0	0	15	0	0	15	-15
основные средства	205435	269166	375895	528520	63731	106729	152625
отложенные налоговые активы	8154	12192	8976	12788	4038	-3216	3812
Оборотные активы	157286	240974	260011	308603	83688	19037	48592
в том числе: запасы	94924	84640	137297	183207	-10284	52657	45910
НДС	0	0	0	375	0	0	375
дебиторская задолженность	24926	21373	33900	15648	-3553	12527	-18252
финансовые вложения	35800	124400	80405	105670	88600	-43995	25265
денежные средства	1467	6187	7934	2546	4720	1747	-5388
прочие оборотные активы	169	4375	475	1157	4206	-3900	682
Баланс	370875	522331	644898	849911	151456	122567	205013
Собственный капитал	281861	376257	448565	595994	94396	72308	147429
В том числе: уставный капитал	44113	44113	44113	44113	0	0	0
добавочный капитал	79539	79539	79539	79539	0	0	0
резервный капитал	4762	0	0	0	-4762	0	0
нераспределенная прибыль	153446	252605	324912	472341	99159	72307	147429
Долгосрочные обязательства	1666	1576	53537	25043	-90	51961	-28494
в том числе: заемные средства	620	436	0	0	-184	-436	0
отложенные налоговые обязательства	1046	1140	7463	11935	94	6323	4472
прочие обязательства	0	0	46074	13108	0	46074	-32966
Краткосрочные обязательства	87347	144498	142796	228874	57151	-1702	86078
в том числе: кредиторская задолженность	86675	71232	106122	200317	-15443	34890	94195
доходы будущих периодов	139	127	127	127	-12	0	0
оценочные обязательства	533	73139	36547	28430	72606	-36592	-8117
Баланс	370875	522331	644898	849911	151456	122567	205013

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Отчет о финансовых результатах деятельности предприятия

ГУП ДХ АК «Юго-Западное ДСУ» на 2019-2021 гг.

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.			Абсолютное отклонение, тыс. руб.		Темп изменения, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020 г.- 2019 г.	2021 г.- 2020 г.	2020 г./ 2019 г.	2021 г./ 2020 г.
Выручка от продаж	1167439	1351457	1812151	184018	460694	115,8	134,1
Себестоимость	1061180	1231754	1709700	170574	477946	116,1	138,8
Валовая прибыль от продаж	106259	119703	102451	13444	-17252	112,6	85,6
Коммерческие расходы	173	222	45	49	-177	128,3	20,3
Управленческие расходы	59913	60255	66677	342	6422	100,6	110,6
Прибыль от продаж	46173	59226	35729	13053	-23497	128,3	60,3
Проценты к получению	811	1024	369	213	-655	126,3	36,0
Проценты к уплате	773	2208	4014	1435	1806	285,6	181,8
Прочие доходы	2333	8192	19264	5859	11072	351,1	235,1
Прочие расходы	18633	27591	11900	8958	-15691	148,1	43,1
Прибыль до налогообложения	29911	38643	39448	8732	805	129,2	102,1
Текущий налог на прибыль	11259	18241	7807	6982	-10434	162,0	42,8
Чистая прибыль	18652	20402	31641	1750	11239	109,4	155,1