

РЕФЕРАТ

Ключевые слова: финансовые результаты, прибыль, убыток, доходы, расходы, рентабельность, анализ, оценка, отчет о финансовых результатах, предприятие.

Тема выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы): «Анализ и оценка финансовых результатов деятельности предприятия (на примере ООО «Алтайтрансмаш-сервис»))».

Цель выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы) заключается в проведении анализа финансовых результатов деятельности предприятия и разработке мероприятий по их увеличению.

В соответствии с поставленной целью, определены основные задачи выпускной квалификационной работы:

- изучить понятие и виды финансового результата предприятия;
- рассмотреть виды доходов и расходов, формирующих финансовый результат;
- ознакомиться с особенностями формирования отчета о финансовых результатах;
- провести анализ финансовых результатов деятельности предприятия;
- выполнить оценку рентабельности прибыли предприятия;
- разработать рекомендации, направленные на увеличение финансового результата исследуемого предприятия.

Предметом исследования являются финансовые результаты деятельности ООО «Алтайтрансмаш-сервис».

В качестве объекта исследования выступает ООО «Алтайтрансмаш-сервис» – лидер в Сибирском регионе по производству гусеничных тягачей повышенной проходимости. Предприятие занимается восемнадцатью видами

деятельности, основным из которых является производство автомобилей специального назначения.

Период исследования составляет 2022-2024 годы.

В качестве методологической основы исследования выступили такие общенаучные методы исследования, как горизонтальный анализ, вертикальный анализ, синтез, описание, логический подход к оценке экономических явлений, сравнение изучаемых показателей, метод финансовых коэффициентов, обобщение и группировка.

Выпускная квалификационная работа (бакалаврская работа) состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы и источников, приложения.

Во введении обосновывается актуальность выбранной темы, формулируется цель исследования.

В первой главе на основе изученной литературы, систематизации современных экономических исследований рассматриваются: понятие и виды финансового результата предприятия; виды доходов и расходов, формирующих финансовый результат; особенности формирования отчета о финансовых результатах.

Во второй главе дана экономическая характеристика объекта исследования; проведен анализ финансовых результатов деятельности предприятия; выполнена оценка рентабельности прибыли предприятия.

В третьей главе разработаны рекомендации, направленные на увеличение финансового результата деятельности предприятия.

В заключении выпускной квалификационной работы сформулированы основные выводы, полученные в ходе выполнения исследования.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	5
1.1 Понятие финансового результата предприятия и его виды	5
1.2 Виды доходов и расходов, формирующих финансовый результат	9
1.3 Особенности формирования отчета о финансовых результатах	15
2. АНАЛИТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «АЛТАЙТРАНСМАШ-СЕРВИС».....	22
2.1 Экономическая характеристика предприятия	22
2.2 Анализ финансовых результатов деятельности предприятия	32
2.3 Оценка рентабельности прибыли предприятия	38
3. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА ООО «АЛТАЙТРАНСМАШ-СЕРВИС».....	41
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	45
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ	47
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	56

ВВЕДЕНИЕ

В условиях рыночных отношений организация заинтересована в стабильности, платежеспособности, возможностях экономического роста, а также в современных методах оценки и анализа.

Финансовый результат предприятия выступает важнейшим индикатором, определяющим абсолютную эффективность его хозяйственной деятельности.

Для анализа и оценки финансовых результатов деятельности предприятия используется отчет о финансовых результатах, который является второй основной формой бухгалтерской (финансовой) отчетности, наряду с бухгалтерским балансом. Он информирует всех заинтересованных пользователей об объемах и видах доходов, полученных за отчетный период, а также представляет информацию о понесенных расходах.

В бухгалтерском учете все доходы и расходы предприятия делятся на доходы (расходы) от обычных видов деятельности (верхняя часть отчета о финансовых результатах), а также прочие доходы и расходы (отражаются после доходов и расходов от основного вида деятельности).

В налоговом учете доходы предприятия принято подразделять на доходы от реализации работ (товаров, услуг), а также на внереализационные доходы. Расходы в налоговом учете делят на расходы, связанные с производством и реализацией, и внереализационные расходы.

Финансовый результат работы предприятия любой сферы деятельности в самом общем виде представляет собой разность между доходами и расходами по всем операциям.

Существует два вида финансовых результатов деятельности предприятия. В случае превышения доходов над расходами предприятие получает положительный финансовый результат – прибыль. Если расходы превышают доходы, предприятие имеет отрицательный финансовый результат, то есть несет убытки.

Прибыль является ключевым показателем результативности работы любого предприятия. Она не только служит конечной целью его деятельности, но и представляет собой необходимое условие для успешного функционирования организации в современных экономических условиях.

Прибыль формирует финансовую основу для самофинансирования и расширенного воспроизводства организации, является источником удовлетворения социальных и материальных потребностей трудового коллектива, служит критерием для оценки деловой активности и финансового благополучия предприятия, а также выступает источником уплаты различных обязательных платежей и обеспечивает выполнение части обязательств перед бюджетом, кредитными учреждениями и партнерами.

Актуальность выпускной квалификационной работы обусловлена необходимостью изучения теоретических и аналитических аспектов оценки финансовых результатов деятельности предприятия в целях повышения эффективности деятельности предприятия.

Теоретической основой написания выпускной квалификационной работы послужили труды следующих авторов: В. И. Бариленко, В. Н. Дорман, В. А. Никольский, Г. В. Шадрина, М. А. Штефан и др., которые изучали основные аспекты финансовых результатов деятельности предприятия.

Целью выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы) является анализ финансовых результатов деятельности предприятия и разработка мероприятий по их увеличению.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1 Понятие финансового результата предприятия и его виды

В настоящее время целью и конечным результатом любого предприятия является получение прибыли и повышение финансовых результатов его деятельности.

Прибыль выступает не просто как конечная цель, но и как обязательное условие функционирования предприятия.

Финансовый результат характеризует абсолютную эффективность хозяйствования предприятия.

Получение прибыли создает финансовую базу для самофинансирования и расширенного воспроизводства организации, служит источником удовлетворения социальных и материальных потребностей трудового коллектива, является основой для оценки деловой активности и финансового благополучия предприятия, выступает источником уплаты различных платежей, а также обеспечивает выполнение части обязательств перед бюджетом, банками и партнерами.

Финансовый результат работы предприятия любой сферы деятельности в самом общем виде представляет собой разность между доходами и расходами по всем операциям.

Финансовый результат является разноплановым понятием. На сегодняшний день данному определению посвящено множество статей, монографий, учебников таких авторов, как Ю. И. Сигидов, А. Ю. Бабаев, Е. М. Сорокин, Н. Н. Хахонова, Т. В. Бубновская. Рассмотрим подходы разных авторов к определению данного термина в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Определение понятия «финансовый результат» разных авторов

Определение	Автор
Финансовый результат является денежной формой чистого дохода предпринимателей на вложенные средства, что представлено вознаграждением в результате рисков предпринимательства. Представлен разностью совокупной прибыли, а также совокупных затрат, которыми сопровождается предпринимательство.	Ю. И. Сигидов
Финансовый результат – конечный результат предприятия, на распоряжение которым у собственника компании есть право.	А. Ю. Бабаев
Финансовый результат является целевым ориентиром, оценочным действенным признаком, инструментом, согласно которому рассчитывается чистый доход юридического лица, за счет которого формируются разные средства.	Е. М. Сорокин
Финансовый результат является экономической важнейшей категорией, выступающей отражением финансового положительного результата функционирования физического лица, формирование которого происходит при превышении объема дохода над объемом расходов хозяйствующего субъекта. За счет прибыли формируются резервы, способствующие расширенному воспроизводству, материальному поощрению сотрудников, выполнению задач, поставленных собственником компании.	Н. Н. Хахонова
Финансовый результат является обобщающим показателем анализа и оценки эффективности ведения хозяйственной деятельности на всех этапах его формирования.	Т. В. Бубновская

В зависимости от того, каким образом определяются доходы и расходы, этот финансовый результат может характеризовать доходность различных аспектов деятельности предприятия, влияние внутренних и внешних факторов, эффективность использования тех или иных ресурсов, влияние изменений в бухгалтерском и налоговом законодательстве, связанных с порядком определения прибыли в качестве налогооблагаемой базы¹.

¹ Бариленко, В. И. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов / под редакцией В. И. Бариленко. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 482 с.

В ходе хозяйственной деятельности любая коммерческая организация осуществляет расходы на текущую деятельность и получает доходы от продажи товаров (продукции, работ, услуг). Разница между доходами и расходами называется финансовым результатом.

Существует два вида финансовых результатов деятельности предприятия. В случае превышения доходов над расходами предприятие получает положительный финансовый результат – прибыль. Если расходы превышают доходы, предприятие имеет отрицательный финансовый результат, то есть несет убытки.

По мнению Г. В. Шадриной, прибыль – это часть чистого дохода, созданного в процессе производства и реализованного в сфере обращения. Прибыль обеспечивает предприятию возможности самофинансирования, удовлетворения материальных и социальных потребностей собственника капитала и работников предприятия².

В. Н. Дорман считает, что прибыль – это часть общей выручки, полученной от реализации продукции (работ, услуг), которая образуется после вычета из нее затрат на производство, то есть прибыль характеризует превышение результата производственно-хозяйственной деятельности предприятия (выручка от реализации продукции) над затратами живого овеществленного труда, выраженное в денежной форме³.

Для работающей в экономических условиях организации на сегодняшний день различают следующие виды прибыли (Рисунок 1.1).

Первые два вида прибыли (убытка) характеризуют результат основной деятельности организации. Прибыль (убыток) до налогообложения иллюстрирует общий результат от основной и прочих видов деятельности. Чистая прибыль (убыток) – общий результат работы организации,

² Шадрина, Г. В. Управленческий и финансовый анализ: учебник для вузов / Г. В. Шадрина, К. В. Голубничий. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 288 с.

³ Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с.

сформированный с учетом обязательств перед бюджетом по уплате налога на прибыль.



Рисунок 1.1 – Виды прибыли

В. А. Никольский отмечает, что убыток – это превышение расходов над доходами. В случае если, выручка компании находится на одном уровне с себестоимостью продукции, то это говорит о том, что предприятие работает безубыточно (только покрывая издержки на формирование и реализацию продукции), но и не имея прибыли⁴.

Финансовый результат завершает цикл деятельности коммерческой организации, связанный с производством и реализацией продукции (выполнение работ, оказание услуг), и одновременно выступает необходимым условием следующего витка ее деятельности.

Высокие значения финансовых результатов деятельности организации обеспечивают укрепление бюджета государства посредством налоговых изъятий, способствуют росту инвестиционной привлекательности организации, ее деловой активности в производственной и финансовой сферах. Поэтому определение экономического содержания финансового результата деятельности организации и изучение его видов занимают одно из центральных мест в управлении ее хозяйственной деятельностью.

Изучив понятие финансового результата предприятия и его виды, а также варианты прибыли перейдем к рассмотрению видов доходов и расходов, формирующих финансовый результат.

⁴ Никольский, В. А. Анализ и планирование операционной прибыли коммерческого предприятия (на примере ООО «Гирс») / В. А. Никольский // StudNet. – 2022. – №6.

1.2 Виды доходов и расходов, формирующих финансовый результат

Согласно ПБУ 9/99 доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества)⁵.

Среди доходов организации можно назвать: выручку от продажи товаров (работ, услуг), доходы от продажи внеоборотных активов, процентные, арендные доходы, курсовые разницы⁶.

В соответствии с ПБУ 10/99 расходами организации признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества)⁷.

К расходам организации можно отнести себестоимость проданных товаров (работ, услуг), административные и коммерческие расходы, остаточную стоимость выбывших внеоборотных активов, процентные, арендные расходы, чрезвычайные расходы⁸.

В бухгалтерском учете все доходы и расходы предприятия делятся на доходы (расходы) от обычных видов деятельности (верхняя часть отчета о финансовых результатах), а также прочие доходы и расходы (отражаются после доходов и расходов от основного вида деятельности).

⁵ Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 27.11.2020) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99»

⁶ Штефан, М. А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность организации: учебник для вузов / М. А. Штефан, О. А. Замотаева, Н. В. Максимова; под редакцией М. А. Штефан. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 346 с.

⁷ Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99»

⁸ Штефан, М. А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность организации: учебник для вузов / М. А. Штефан, О. А. Замотаева, Н. В. Максимова; под редакцией М. А. Штефан. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 346 с.

Обычные виды деятельности также называются основными видами деятельности или текущими, в международной практике в качестве синонима используется понятие «операционная деятельность»⁹.

В налоговом учете доходы предприятия принято подразделять на доходы от реализации работ (товаров, услуг), а также на внереализационные доходы. Расходы в налоговом учете делят на расходы, связанные с производством и реализацией, и внереализационные расходы.

Организации вправе самостоятельно определять список своих «обычных» видов деятельности, который может включать несколько направлений. Данный перечень формируется в момент создания, когда в учредительных документах перечисляются виды деятельности организации, для ведения которых она была создана.

Обычно основным видом деятельности организации является производство и продажа товаров (работ, услуг), в таком случае доходом от основного вида деятельности является выручка от продажи товаров (работ, услуг), а расходом – себестоимость реализованных товаров (работ, услуг).

Однако некоторые организации созданы для предоставления имущества в аренду, вложения средств в уставные капиталы других компаний, для предоставления прав на различные виды интеллектуальной собственности. В таких ситуациях доходами от основной деятельности будут арендная плата, дивидендный доход и лицензионные платежи, роялти за использование объектов интеллектуальной собственности.

К доходам от основных видов деятельности относится выручка. Для определения финансового результата по обычным видам деятельности учитывается выручка (нетто) от реализации товаров (продукции, работ, услуг).

Далее в отчете о финансовых результатах раскрываются показатели расходов, связанных с основными видами деятельности, то есть затраты, которые несет организация при реализации товаров (работ, услуг). В

⁹ Штефан, М. А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность организации: учебник для вузов / М. А. Штефан, О. А. Замотаева, Н. В. Максимова; под редакцией М. А. Штефан. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 346 с.

производственных организациях к таким расходам относятся затраты, связанные с производством продукции, выполнением работ и оказанием услуг. Такие расходы включают в себя стоимость использованных в процессе деятельности сырья и материалов и затраты, возникающие в процессе их дальнейшей переработки.

К расходам, связанным с основным видом деятельности, относятся затраты, представленные на рисунке 1.2.



Рисунок 1.2 – Расходы, связанные с основным видом деятельности

При формировании расходов по обычным видам деятельности должна быть обеспечена их группировка по следующим элементам, представленным на рисунке 1.3.

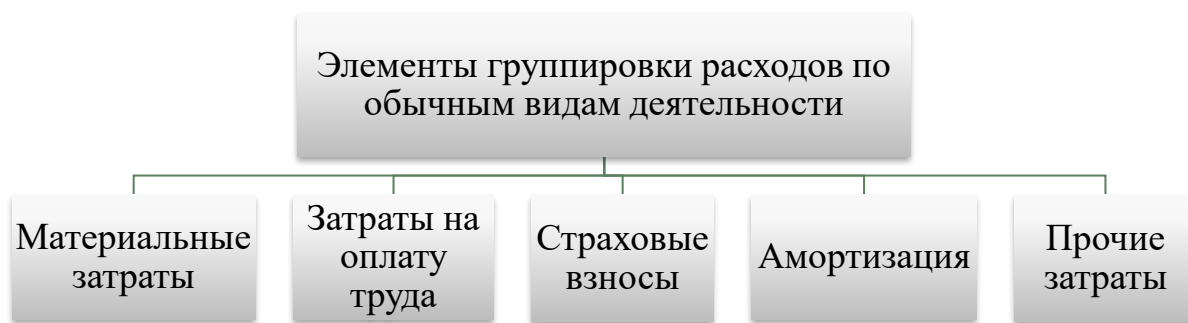


Рисунок 1.3 – Элементы группировки расходов по обычным видам деятельности

Финансовый результат по обычным видам деятельности определяется в виде валовой прибыли и прибыли (убытка) от продаж.

Доходы от участия в других организациях включают поступления от долевого участия в уставном капитале других компаний и доходы, полученные организацией от участия в совместной деятельности.

Прочие доходы и расходы отражают поступления и затраты, связанные со сдачей в аренду имущества организации (арендная плата), а также операции, связанные с предоставлением за плату прав пользования патентами и изобретениями, принадлежащими данной компании, а также выручка от реализации основных средств, материалов, дебиторской задолженности.

В состав прочих доходов и расходов включаются проценты к получению и проценты к уплате. К ним относятся проценты:

- причитающиеся к получению по депозитным вкладам организации, по облигациям, принадлежащим ей;
- которые организация должна уплатить держателю облигаций организации;
- получаемые от банков или те, которые компания должна уплатить банку.

В состав прочих доходов входят:

- доходы от реализации основных производственных фондов, нематериальных активов, материалов и других активов предприятия;

- финансовые санкции в виде штрафов, пеней и неустоек, которые организация должна получить в отчетном периоде по решению суда или которые признаны должниками;
- стоимость объектов имущества, приобретенных на безвозмездной основе;
- компенсационные выплаты за убытки, причиненные компании;
- прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году;
- суммы кредиторской и депонентской задолженности с истекшим сроком исковой давности.

К прочим расходам организации относятся следующие категории затрат:

- налоги и сборы, уплачиваемые за счет финансовых результатов (например, налог на имущество);
- штрафы, пени и неустойки, подлежащие уплате за нарушение условий контрактов;
- компенсация убытков, которые причинила организация;
- убытки прошлых лет, учтенные в отчетном периоде;
- суммы дебиторской задолженности, по которой истек срок исковой давности;
- затраты на благотворительную деятельность;
- затраты на спортивные и культурные программы, отдых, развлечения.

К прочим доходам и расходам также относятся курсовые разницы (положительные или отрицательные) по валютным операциям.

Прочие доходы включают поступления, возникающие в результате чрезвычайных ситуаций в хозяйственной деятельности, таких как стихийные бедствия, пожары и аварии.

В налоговом учете предусмотрены два вида доходов: от реализации и внереализационные. А также существует перечень не облагаемых налогом доходов (таблица 1.2).

Таблица 1.2 – Виды доходов в налоговом учете

Доходы		Поступления, не облагаемые налогом
От реализации	Внереализационные	
Выручка от реализации товаров (работ и услуг) как собственного производства, так и покупных, уменьшенная на сумму НДС	Доходы от аренды активов	Взносы участников в уставный капитал
	Проценты, полученные по договорам займа, кредита или банковского вклада	Авансы полученные
	Безвозмездно полученные активы (учитываются по рыночным ценам, но ограничиваются остаточной стоимостью передающей стороны)	Кредиты и займы
	Излишки, выявленные в ходе инвентаризации	Имущество, полученное по агентским договорам
	Иные доходы, перечисленные в статье 250 НК РФ	Иные поступления, перечисленные в статье 251 НК РФ

Расходы в налоговом учете делят на расходы, связанные с производством и реализацией и внереализационные расходы (таблица 1.3).

Таблица 1.3 – Виды расходов в налоговом учете

Расходы					Издержки, не учитываемые при налогообложении и прибыли
Связанные с производством и реализацией				Внереализационные	
Материальные (статья 254 НК РФ)	Зарплатные (статья 255 НК РФ)	Амортизация (статья 256-260 НК РФ)	Иные (статья 261-264 НК РФ)	Перечень состоит из 20 видов расходов (статья 265 НК РФ). К ним также относятся те, что поименованы в статьях 266-267.4 НК РФ.	Перечень трат, приведенных в статье 270 НК РФ

Ознакомившись с видами доходов и расходов, формирующих финансовый результат, не только в бухгалтерском учете, но и в налоговом учете следует изучить особенности формирования отчета о финансовых результатах.

1.3 Особенности формирования отчета о финансовых результатах

Второй основной формой бухгалтерской (финансовой) отчетности, наряду с бухгалтерским балансом, является отчет о финансовых результатах, который информирует всех заинтересованных пользователей об объемах и видах доходов, полученных за отчетный период, а также представляет информацию о понесенных расходах.

Структура отчета о финансовых результатах формируется на основе классификации доходов и расходов, которая определена в положениях по бухгалтерскому учету (ПБУ 9/99 «Доходы организации» и ПБУ 10/99 «Расходы организации»), а также в соответствии с ПБУ 18/02 «Налог на прибыль организации».

Необходимость в информации о финансовых результатах обусловлена необходимостью отслеживать и контролировать реальные и потенциальные изменения в ресурсах при прогнозировании способности вызывать денежные потоки за счет имеющихся ресурсов при обосновании эффективности, с которой организация может использовать дополнительные ресурсы.

Основной задачей отчета о финансовых результатах является представление показателей финансовых результатов деятельности компании за определенный отчетный период.

Главной целью работы любой коммерческой организации является извлечение прибыли. В дальнейшем прибыль идет на выплату дивидендов собственникам, присоединяется к собственному капиталу организации (источником формирования ее активов), а также используется на покрытие убытков, полученных в результате неблагоприятных условий хозяйствования или кризисных ситуаций. Отчет о финансовых результатах служит информационной основой для анализа финансовых результатов компании за определенный период и способствует принятию решений о распределении чистой прибыли за этот период.

Выручка от реализации продукции (ВР) представляет собой основной источник доходов от текущей (производственной) деятельности:

$$ВР = ОР * Ц_{ед}, \quad (1.1.)$$

где ОР – объем реализации продукции в натуральном выражении;

$Ц_{ед}$ – цена за единицу продукции.

Выручка (нетто) от продажи товаров (продукции, работ, услуг) представляет собой разницу между выручкой от продажи товаров (продукции, работ, услуг) и суммой возвратных налогов (акцизы, таможенные пошлины).

Выручка от продажи продукции формируется проводкой:

Дт 62 Кт 90.1.

Себестоимость проданных товаров (продукции, работ, услуг) представляет собой затраты, связанные с производством товаров, продукции, выполнением работ, оказанием услуг¹⁰.

Себестоимость проданных товаров формируется проводкой:

Дт 90.2 Кт 20 (29,40,41,43,45).

Валовая прибыль – это разница между выручкой (нетто) от продажи товаров (продукции, работ, услуг) и себестоимостью проданных товаров (продукции, работ, услуг)¹¹.

Валовая прибыль (убыток) ($Пр_{вал}$) определяется по формуле:

$$Пр_{вал} = ВР - С, \quad (1.2)$$

где С – себестоимость проданных товаров, работ, услуг.

Валовая прибыль (убыток) формируется проводкой:

Дт 90.9(99) Кт 99(90.9).

¹⁰ Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с.

¹¹ Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с.

Нередко возникают затраты, связанные с продвижением своего бренда на рынке, реализацией продукции и товаров. Такие расходы называют коммерческими и относят к расходам, связанным с основной деятельностью.

В структуре коммерческих расходов выделяют следующие элементы, представленные на рисунке 1.4.



Рисунок 1.4 – Элементы структуры коммерческих расходов

К коммерческим расходам организации, занимающейся производством продукции, относят затраты, связанные с реализацией товаров, то есть расходы на рекламу, уплачиваемые комиссионные вознаграждения, расходы на транспортировку продукции до конечного пункта, расходы на погрузочно-разгрузочные работы, расходы на содержание складских помещений и другие затраты, связанные с продажей продукции.

Коммерческие расходы формируются проводкой:

Дт 90.5 Кт 44.

Другим видом расходов от основной деятельности являются управленческие расходы. К ним относят общехозяйственные (административные) расходы организации.

К этому типу расходов относятся все затраты на содержание управленческого аппарата, представленные на рисунке 1.5.

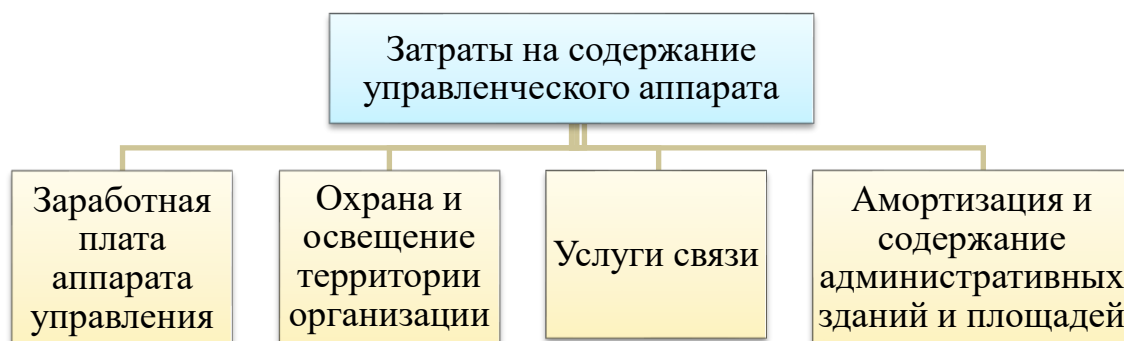


Рисунок 1.5 – Затраты на содержание управленческого аппарата

В конце месяца управленческие (общехозяйственные) расходы полностью списываются на снижение финансового результата от основной деятельности за данный период. Исходя из этого, сохраняется экономический смысл данных расходов. С одной стороны, они связаны с обычным видом деятельности компании и оказывают влияние на конечный результат от продажи товаров (работ, услуг), с другой – они напрямую не связаны с процессом производства, следовательно, не включаются в себестоимость продуктов труда.

Управленческие расходы формируются проводкой:

Дт 90.6 Кт 26.

Прибыль от продаж – это финансовый результат, определяемый как разница между выручкой от продажи товаров и суммой затрат, включаемых в себестоимость продукции, коммерческих и управленческих расходов¹².

Результат (прибыль или убыток) от продаж представляет собой разницу между валовой прибылью и коммерческими и управленческими расходами.

Прибыль (убыток) от продаж ($Пр_{\text{продаж}}$) определяется по формуле:

$$Пр_{\text{продаж}} = Пр_{\text{вал}} - С_{\text{ком}} - С_{\text{упр}}, \quad (1.3)$$

¹² Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с.

где $C_{\text{ком}}$ – расходы коммерческие;

$C_{\text{упр}}$ – расходы управленческие.

Прибыль (убыток) от продаж формируется проводкой:

Дт 90.9(99) Кт 99(90.9).

Доходы от участия в других организациях отражают поступления от долевого участия в уставном капитале других организаций и доходы, полученные организацией от участия в совместной деятельности¹³.

Доходы от участия в других организациях формируются проводкой:

Дт 76 Кт 91.

Проценты к получению и проценты к уплате отражают сумму процентов, которые организация должна получить или заплатить.

Проценты к получению формируются проводкой:

Дт 73(76) Кт 91.

Проценты к уплате формируются следующей проводкой:

Дт 91 Кт 66(67).

Прочие доходы и расходы в отчете о финансовых результатах включают доходы и расходы, которые не связаны с основной деятельностью предприятия.

Прибыль (убыток) до налогообложения отражает финансовый результат, полученный от деятельности организации за отчетный период. Показатель определяется как сумма прибыли (убытка) от продаж, процентов к получению, доходов от участия в других организациях, прочих доходов, уменьшенных на величину процентов к уплате, прочих расходов¹⁴.

Налогооблагаемая прибыль ($Пр_{\text{н/о}}$) рассчитывается как сумма прибыли (убытка) от продаж и разницы прочих доходов и прочих расходов:

¹³ Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с.

¹⁴ Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с.

$$\text{Пр}_{\text{н/о}} = \text{Пр}_{\text{продаж}} + \text{С}_{\text{проч}}, \quad (1.4)$$

где $\text{С}_{\text{проч}}$ – разница прочих доходов и прочих расходов.

Прибыль (убыток) до налогообложения формируется следующей проводкой:

Дт 90.9(99) Кт 99(90.9).

Текущий налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи отражают сумму налога на прибыль, начисленного к уплате в бюджет. Сюда также включаются суммы штрафных санкций, начисленные бюджетом и государственными внебюджетными фондами. Формируется налог на прибыль проводкой:

Дт 99 Кт 68.

Уплата налога перечислением с расчетного счета на единый налоговый счет (ЕНС) в виде единого налогового платежа (ЕНП) формируется следующей проводкой:

Дт 68 Кт 51.

Таким образом, в данном показателе отражаются суммы использования прибыли только в части обязательных платежей, то есть в бюджет и во внебюджетные фонды. В нем нельзя отражать использование прибыли организации на другие цели (в частности, на благотворительность, избирательную кампанию, поощрение, оказание материальной помощи).

Чистая прибыль (убыток) отчетного периода отражает конечный результат деятельности организации и определяется как разница между прибылью до налогообложения и суммой налога на прибыль и иных обязательных платежей. Чистая прибыль (нераспределенная прибыль или убыток) отражает общую сумму чистой прибыли или убытка, полученную организацией за отчетный период¹⁵.

Чистая прибыль (убыток) ($\text{Пр}_{\text{чист}}$) определяется по формуле:

¹⁵ Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с.

$$\text{Пр}_{\text{чист}} = \text{Пр}_{\text{н/о}} - \text{Н}_{\text{Пр}}, \quad (1.5)$$

где $\text{Н}_{\text{Пр}}$ – текущий налог на прибыль.

Чистая прибыль поступает в полное распоряжение коммерческой организации, ее распределение никакими нормативными актами государства не регламентируется. За счет прибыли, остающейся в распоряжении организации, финансируются мероприятия по техническому перевооружению, реконструкции ее производственной базы, расширению бизнеса.

Чистая прибыль (убыток) формируется проводкой:

Дт 99(84) Кт 84(99).

В первой главе были рассмотрены теоретические основы финансовых результатов деятельности предприятия, виды доходов и расходов, формирующих финансовый результат, а также особенности формирования показателей отчета о финансовых результатах. Изученную теорию можно применить на практике, что и будет выполнено в следующей главе на примере ООО «Алтайтрансмаш-сервис».

2. АНАЛИТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «АЛТАЙТРАНСМАШ-СЕРВИС»

2.1 Экономическая характеристика предприятия

Общество с ограниченной ответственностью «Алтайтрансмаш-сервис» зарегистрировано 6 августа 2002 года с присвоением ОГРН 1022200804350, ИНН 2209018892 и КПП 220901001 в Рубцовске. Регистрацию осуществила Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы №16 по Алтайскому краю. Организация занимается восемнадцатью видами деятельности, основным из которых является производство автомобилей специального назначения (ОКВЭД 29.10.5).

ООО «Алтайтрансмаш-сервис» – лидер в Сибирском регионе по производству гусеничных тягачей повышенной проходимости. Предприятие занимается конструированием, производством и продажей гусеничных вездеходов и установкой на них технологического оборудования по потребностям заказчиков. Гусеничные транспортеры (снегоболотоходы) работают в условиях заснеженной целины, лесисто-болотистой местности, лесотундры с подростом на севере Тюменской области и Красноярского края, в Хабаровском крае, в Кемеровской, Читинской и Магаданской областях. При проектировании и изготовлении снегоболотоходов учитывается главная потребность российского потребителя: надежность и удобство в обслуживании.

Кроме непосредственного производства снегоболотоходов, вездеходов и транспортеров, ООО «Алтайтрансмаш-сервис» также занимается их капитальным ремонтом, технической модернизацией и восстановлением по индивидуальным заказам. Предприятие выполняет услуги по перевозке негабаритных грузов тралом, производит запчасти ГТТ, МТЛБ, ГАЗ,

изготавливает металлоконструкции и занимается металлообработкой деталей различной сложности.

Общество с ограниченной ответственностью действует в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, законом «Об обществах с ограниченной ответственностью», другими нормативными актами, настоящим уставом.

ООО «Алтайтрансмаш-сервис» имеет сертификат соответствия – документ, подтверждающий соответствие продукции требованиям качества и безопасности, установленными для нее действующими стандартами и правилами.

Учредителями общества с ограниченной ответственностью по данным ЕГРЮЛ являются Томашевич Иван Иванович и Куриленко Иван Максимович. Размер уставного капитала 1 000 000 рублей. Генеральный директор ООО «Алтайтрансмаш-сервис» – Куриленко Иван Максимович.

Тип учредителя: юридическое лицо.

Общество имеет в собственности обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Общество имеет круглую печать, содержащую его полное фирменное наименование на русском языке и указание на место нахождения общества.

Полное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Алтайтрансмаш-сервис».

Сокращенное фирменное наименование общества: ООО «АТМС».

Место нахождения: 658225, Алтайский край, г. Рубцовск, пр-кт Ленина, дом 204, контактный номер: 7-02-33.

Главной задачей организации ООО «Алтайтрансмаш-сервис», как и любой другой коммерческой организации, является получение прибыли.

Организационная структура представлена в Приложении 1.

Организацию возглавляет генеральный директор. Генеральный директор руководствует над главным инженером, главным бухгалтером, исполнительным директором, отделом продаж, отделом снабжения, отделом кадров и офис-менеджером. Главный инженер руководствует службой энергетики, отделом метрологии, охраной и котельной. Главный бухгалтер руководит бухгалтерией. Исполнительный директор руководствует над начальником производства, конструкторско-технологическим бюро, транспортным участком, отделом продаж и отделом снабжения. Начальник производства руководит Цехом №1 (Механический участок) и Цехом №2 (Сборочный участок).

Общество создано для осуществления следующих видов деятельности, представленных в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – Виды деятельности ООО «Алтайтрансмаш-сервис»

Код ОКВЭД	Вид деятельности
28.99	Производство прочих машин и оборудования специального назначения, не включенных в другие группировки
29.31	Производство электрического и электронного оборудования для автотранспортных средств
29.32	Производство прочих комплектующих и принадлежностей для автотранспортных средств
33.12	Ремонт машин и оборудования
45.31.1	Торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями, кроме деятельности агентов
45.32	Торговля розничная автомобильными деталями, узлами и принадлежностями
46.61.1	Торговля оптовая сельскохозяйственными и лесохозяйственными машинами, оборудованием и инструментами, включая тракторы
46.90	Торговля оптовая неспециализированная
52.29	Деятельность вспомогательная прочая, связанная с перевозками
63.11.1	Деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов
69.10	Деятельность в области права
71.12.12	Разработка проектов промышленных процессов и производств, относящихся к электротехнике, электронной технике, горному делу, химической технологии, машиностроению, а также в области промышленного строительства, системотехники и техники безопасности
73.20.1	Исследование конъюнктуры рынка
77.3	Аренда и лизинг прочих машин и оборудования и материальных средств
79.11	Деятельность туристических агентств
85.42.1	Деятельность школ подготовки водителей автотранспортных средств
85.42.9	Деятельность по дополнительному профессиональному образованию прочая, не включенная в другие группировки

ООО «Алтайтрансмаш-сервис» применяет основную систему налогообложения. За 2024 год предприятие уплатило налоги на сумму 64 240 035,72 рублей, а также взносы на сумму 6 500 426,39 рублей. В общей сумме уплаченные ООО «Алтайтрансмаш-сервис» налоги и сборы за 2024 год составили 70 740 462,11 рублей.

Основные клиенты организации представлены на рисунке 2.1.



Рисунок 2.1 – Основные клиенты ООО «Алтайтрансмаш-сервис»

Несмотря на конструктивное, взаимовыгодное сотрудничество с клиентами, ООО «Алтайтрансмаш-сервис» имеет конкурентов. Конкурентами общества с ограниченной ответственностью являются ООО «ИЗГТ», г. Иркутск и ООО «ПТК Гиртек», г. Санкт-Петербург.

ООО «Иркутский завод гусеничной техники» – надежный производитель широкого ассортимента вездеходной техники. Организация является самым большим изготовителем гусеничного и колесного вездехода Восточной России и Дальнего Востока.

ООО «ПТК Гиртек» – производственная компания, работающая с 2009 года и занимающаяся изготовлением, модернизацией, реализацией надежных и multifunctional снегоболотоходов-амфибий.

Конкурентоспособность организации составляет основу экономического развития предприятия, и укрепления его позиции на рынке сбыта.

Используя данные бухгалтерского баланса (Приложение 2) и отчета о финансовых результатах (Приложение 3), проведем анализ основных показателей деятельности организации (таблица 2.2).

Таблица 2.2 – Основные экономические показатели деятельности предприятия ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг.

Показатели	Значение показателя			Абсолютное отклонение		Темп изменения, %	
	2022	2023	2024	2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
Выручка от продаж, тыс. руб.	76695	284388	178418	207693	-105970	370,80	62,74
Себестоимость продаж, тыс. руб.	52059	240307	137020	188248	-103287	461,61	57,02
Коммерческие расходы, тыс. руб.	-	849	871	849	22	-	102,59
Управленческие расходы, тыс. руб.	17775	28222	20043	10447	-8179	158,77	71,02
Прибыль от продаж, тыс. руб.	6861	15010	20484	8149	5474	218,77	136,47
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	5800	9706	14794	3906	5088	167,34	152,42
Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс. руб.	5696,5	5725	10045,5	28,5	4320,5	100,50	175,47
Среднегодовая стоимость активов, тыс. руб.	58736	79843	110380	21107	30537	135,94	138,25
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	15656	21648	37305	5992	15657	138,27	172,33
Среднемесячная зарплата, тыс. руб.	33,45	42,95	66,14	9,50	23,19	128,40	153,99
Средняя численность работников, чел.	39	42	47	3	5	107,69	111,90
Фондоотдача ОПФ, руб.	13,46	49,67	17,76	36,21	-31,91	369,02	35,76
Фондоемкость ОПФ, руб.	0,07	0,02	0,06	-0,05	0,04	28,57	300,00
Фондовооруженность, тыс. руб./чел.	146,06	136,31	213,73	-9,75	77,42	93,32	156,80
Производительность труда, тыс. руб./чел.	1966,54	6771,14	3796,13	4804,6	-2975,01	344,32	56,06
Рентабельность продаж, %	8,95	5,28	11,48	-3,67	6,2	58,99	217,42

По данным таблицы 2.2 и рисунка 2.2 можно сделать следующие выводы: выручка в 2023 году значительно выросла (на 207693 тыс. руб. или почти в 4 раза) – такое увеличение выручки было вызвано увеличением заказов на специализированную технику в 2023 году, а также большим количеством заказов на детали для специализированных машин. Однако в 2024 году выручка снизилась и составила 178418 тыс. руб., что также больше по сравнению с 2022 годом.

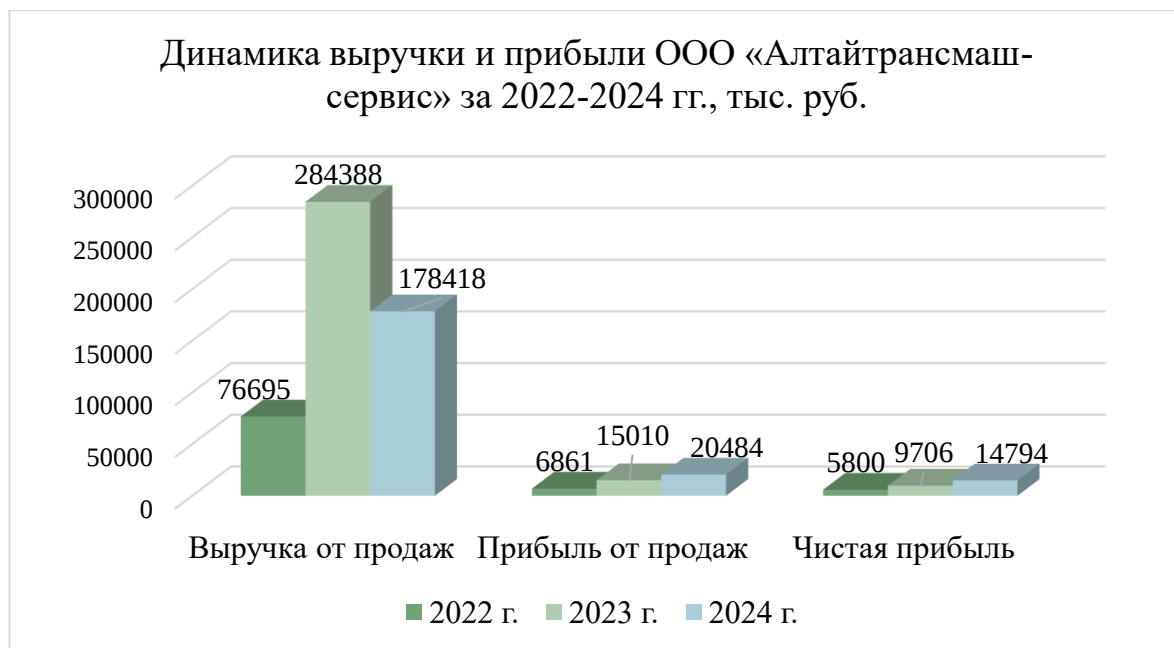


Рисунок 2.2 – Динамика выручки и прибыли ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг., тыс. руб.

Также произошло увеличение себестоимости: с 2022 г. по 2023 г. увеличение составило – 188248 тыс. руб. или больше, чем в 4,5 раз, это также связано с большим количеством заказов на спецтехнику. В 2024 году себестоимость уменьшилась.

Среднегодовая стоимость ОПФ в период с 2022 по 2023 гг. меняется незначительно и остается в пределах 5500 – 6000 тыс. руб. Однако в 2024 году происходит увеличение среднегодовой стоимости ОПФ почти в 2 раза.

Численность рабочих на протяжении всего периода имеет тенденцию к росту: в 2023 году увеличилась с 39 до 42 человек, в 2024 году снова выросла до 47 человек. Среднемесячная заработная плата имеет положительную

динамику: с 2022 по 2023 гг. – увеличилась на 9,50 тыс. руб. или на 28,40%, а в 2024 году увеличилась на 23,19 тыс. руб. или на 53,99%.

Позитивным моментом является уменьшение показателя фондоемкости (с 2022 по 2024 год данная величина снизилась на 0,01 руб.) – это связано с увеличением выручки, т.е. теперь стоимость основных средств, приходящаяся на 1 руб. выпущенной продукции уменьшается.

А обратный ей показатель – фондоотдача, наоборот, в 2024 году увеличился по сравнению с 2022 годом на 4,3 руб. Следовательно, можно сделать вывод о том, что стоимость выпущенной продукции, приходящейся на 1 руб. стоимости основных средств увеличилась. Это является положительной динамикой деятельности организации.

Фондовооруженность имеет нестабильную динамику: в 2023 году фондовооруженность уменьшилась на 9,75 тыс. руб./чел. или на 6,68%, а в 2024 году – увеличилась на 77,42 тыс. руб./чел. или на 56,80%.

Рентабельность продаж в 2024 году (11,48%) по сравнению с 2022 годом (8,95%) увеличилась.

Средства ООО «Алтайтрансмаш-сервис» представлены внеоборотными активами и оборотными активами.

Необходимо провести анализ состава, структуры и динамики активов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2023 год в таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Анализ состава, структуры и динамики активов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2023 год

Показатель	Остатки по балансу, тыс. руб.			Структура активов, %			Темп изм., %
	На конец 2022 г.	На конец 2023 г.	Изменение (+, -)	На конец 2022 г.	На конец 2023 г.	Изменение (+, -)	
Внеоборотные активы	4800	6650	1850	7,18	7,16	-0,02	138,54
Оборотные активы	62047	86189	24142	92,82	92,84	0,02	138,91
БАЛАНС	66847	92839	25992	100	100	0	138,88
Коэффициент ОА/ВОА	12,93	12,96	0,03				

Из данных таблицы 2.3 видно, что на конец 2023 года валюта баланса увеличилась на 25992 тыс. руб. или на 38,88%. Это произошло за счет увеличения оборотных активов на 24142 тыс. руб. или на 38,91%, а также за счет увеличения внеоборотных активов на 1850 тыс. руб. или на 38,54%.

В структуре активов на конец 2022 г. и конец 2023 г. преобладают оборотные активы: на конец 2022 года они составляли 92,82% всех активов организации, а на конец 2023 года увеличились на 0,02 п.п. и составили 92,84%.

Коэффициент соотношения оборотных и внеоборотных активов на конец 2022 года составлял 12,93, а на конец 2023 года вырос до 12,96. Это говорит о том, что на конец 2022 года на 1 руб. внеоборотных активов приходилось 12,93 руб. оборотных активов, а на конец 2023 года 12,96 руб., что говорит о преобладании оборотных активов в балансе.

В таблице 2.4 проведен анализ состава, структуры и динамики активов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год.

По данным таблицы 2.4 и рисунка 2.3 видно, что на конец 2024 года валюта баланса увеличилась на 35082 тыс. руб. или на 37,79%. Это произошло за счет увеличения оборотных активов на 28117 тыс. руб. или на 32,62%, а также за счет увеличения внеоборотных активов на 6965 тыс. руб. или на 104,74%.

Таблица 2.4 – Анализ состава, структуры и динамики активов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год

Показатель	Остатки по балансу, тыс. руб.			Структура активов, %			Темп изм., %
	На конец 2023 г.	На конец 2024 г.	Изменение (+, -)	На конец 2023 г.	На конец 2024 г.	Изменение (+, -)	
Внеоборотные активы	6650	13615	6965	7,16	10,64	3,48	204,74
Оборотные активы	86189	114306	28117	92,84	89,36	-3,48	132,62
БАЛАНС	92839	127921	35082	100	100	0	137,79
Коэффициент ОА/ВОА	12,96	8,40	-4,56				

В структуре активов на конец 2023 г. и 2024 г. преобладают оборотные активы: на конец 2023 года они составляли 92,84% всех активов организации, а на конец 2024 года уменьшились на 3,48 п.п. и составили 89,36%.

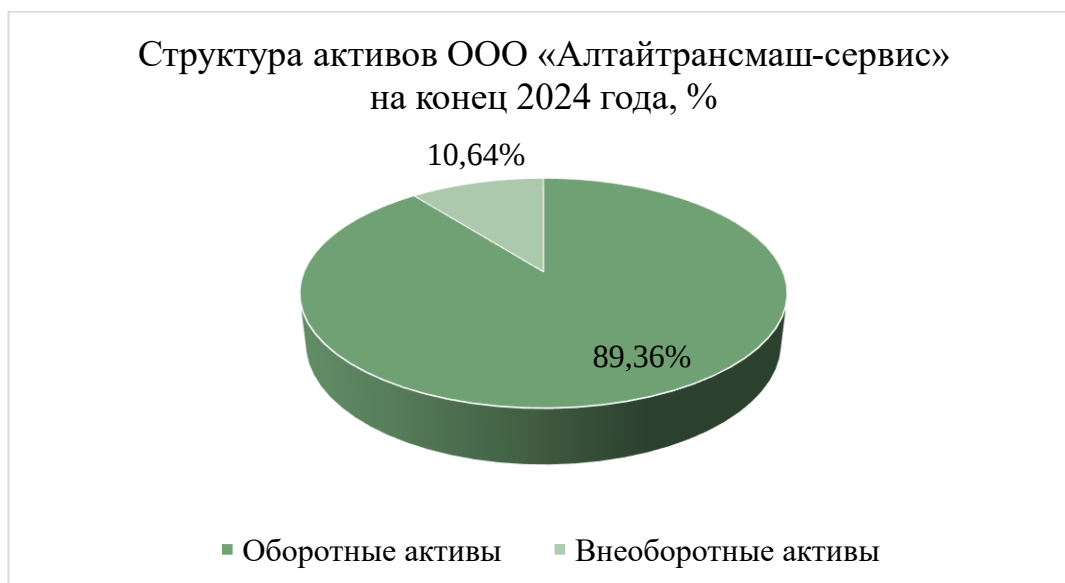


Рисунок 2.3 – Структура активов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» на конец 2024 года, %

Коэффициент соотношения оборотных и внеоборотных активов на конец 2023 года составлял 12,96, а на конец 2024 года снизился до 8,40. Это говорит о том, что на конец 2023 года на 1 руб. внеоборотных активов приходилось 12,96 руб. оборотных активов, а на конец 2024 года 8,40 руб., что говорит о преобладании оборотных активов в балансе.

Далее необходимо перейти к анализу состава, структуры и динамики источников средств ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2023 год (таблица 2.5).

Из таблицы 2.5 видно, что на конец 2023 года валюта баланса увеличилась на 25992 тыс. руб. или на 38,88%. Это произошло за счет роста собственного капитала на 9303 тыс. руб. или на 18,80%, а также за счет увеличения заемного капитала на 16689 тыс. руб. или 96,14%.

В структуре пассивов на конец 2022 г. и конец 2023 г. преобладает собственный капитал: на конец 2022 года он составлял 74,03% всех пассивов организации, а на конец 2023 года снизился на 10,70 п.п. и составил 63,33%.

Таблица 2.5 – Анализ состава, структуры и динамики источников средств ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2023 год

Показатель	Остатки по балансу, тыс. руб.			Структура пассивов, %			Темп изм., %
	На конец 2022 г.	На конец 2023 г.	Изменение (+, -)	На конец 2022 г.	На конец 2023 г.	Изменение (+, -)	
Собственный капитал	49488	58791	9303	74,03	63,33	-10,70	118,80
Заемный капитал	17359	34048	16689	25,97	36,67	10,70	196,14
БАЛАНС	66847	92839	25992	100	100	0	138,88
Коэффициент ЗК/СК	0,35	0,58	0,23				

Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала на конец 2022 г. составлял 0,35, а на конец 2024 г. увеличился и составил 0,58. Это говорит о том, что на конец 2022 года на 1 руб. собственного капитала приходилось 0,35 руб. заемного капитала, а на конец 2024 г. 0,58 руб., что говорит о преобладании собственного капитала в балансе.

В таблице 2.6 проведен анализ состава, структуры и динамики источников средств ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год.

Таблица 2.6 – Анализ состава, структуры и динамики источников средств ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год

Показатель	Остатки по балансу, тыс. руб.			Структура пассивов, %			Темп изм., %
	На конец 2023 г.	На конец 2024 г.	Изменение (+, -)	На конец 2023 г.	На конец 2024 г.	Изменение (+, -)	
Собственный капитал	58791	65678	6887	63,33	51,34	-11,99	111,71
Заемный капитал	34048	62243	28195	36,67	48,66	11,99	182,81
БАЛАНС	92839	127921	35082	100	100	0	137,79
Коэффициент ЗК/СК	0,58	0,95	0,37				

Из данных таблицы 2.6 и рисунка 2.4 видно, что на конец 2024 года валюта баланса увеличилась на 35082 тыс. руб. или 37,79%. Это произошло за счет роста собственного капитала на 6887 тыс. руб. или на 11,71% и увеличения заемного капитала на 28195 тыс. руб. или 82,81%.

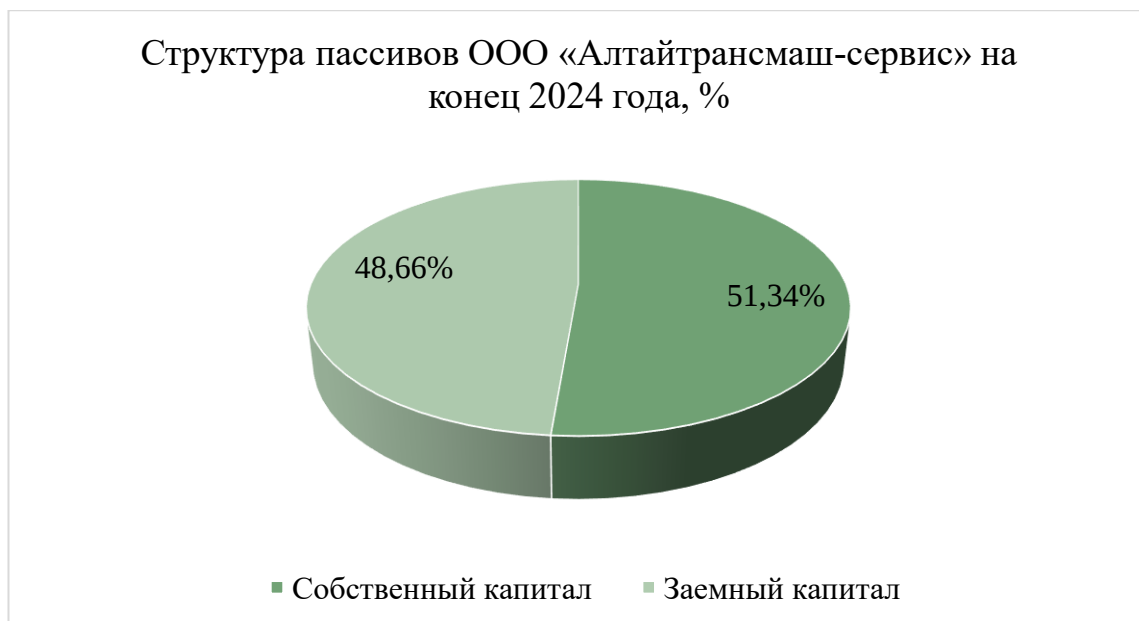


Рисунок 2.4 – Структура пассивов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» на конец
2024 года, %

Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала на конец 2023 года составлял 0,58, а на конец 2024 года вырос до 0,95. Это говорит о том, что на конец 2023 года на 1 руб. собственного капитала приходилось 0,58 руб. заемного капитала, а на конец 2024 года 0,95 руб., что говорит о преобладании собственного капитала в балансе.

Ознакомившись с экономической характеристикой ООО «Алтайтрансмаш-сервис», стоит перейти к анализу финансовых результатов деятельности предприятия.

2.2 Анализ финансовых результатов деятельности предприятия

В данном подпункте дипломной работы будет проведен анализ финансовых результатов деятельности предприятия. Для этого необходимо использовать отчет о финансовых результатах за 2022-2024 годы.

Анализ финансовых результатов стоит начать с анализа состава, структуры и динамики доходов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 годы в таблице 2.7.

Таблица 2.7 – Показатели состава, структуры и динамики доходов
«Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг.

ООО

Показатель	2022 г.		2023 г.		2024 г.		Изменения 2023-2022		Изменения 2024-2023	
	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %
1. Доходы от обычных видов деятельности	76695	97,65	284388	99,97	178418	98,67	207693	2,32	-105970	-1,30
2. Прочие доходы	1847	2,35	91	0,03	2403	1,33	-1756	-2,32	2312	1,30
2.1 Проценты к получению	4	0,01	0	0,00	157	0,09	-4	-0,01	157	0,09
2.2. Доходы от участия в других организациях	0	0,00	0	0,00	0	0,00	0	0,00	0	0,00
2.3 Прочие доходы	1843	2,34	91	0,03	2246	1,24	-1752	-2,31	2155	1,21
Итого доходов	78542	100,00	284479	100,00	180821	100,00	205937	0,00	-103658	0,00

По данным таблицы 2.7 можно заметить, что в 2023 году доходы в целом увеличились на 205937 тыс. руб. и составили 284479 тыс. руб., что является положительной тенденцией. Однако в 2024 году доходы снизились на 103658 тыс. руб. и составили 180821 тыс. руб.



Рисунок 2.5 – Структура доходов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год,
%

Структура доходов изменилась. В 2023 году доходы от обычных видов деятельности в долях от общей суммы доходов увеличились на 2,32 п.п. и составили 99,97%, а прочие доходы снизились на 2,32 п.п. и составили 0,03%. В 2024 году доля доходов от обычных видов деятельности уменьшилась на 1,30 п.п. и составила 98,67%, а прочих доходов выросла на 1,30 п.п. и составила 1,33% (рисунок 2.5).

Вторым рациональным действием является анализ состава, структуры и динамики расходов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 годы в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Показатели состава, структуры и динамики расходов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг.

Показатель	2022 г.		2023 г.		2024 г.		Изменения 2023-2022		Изменения 2024-2023	
	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %
1. Расходы от обычных видов деятельности	69834	96,98	269378	98,71	157934	96,97	199544	1,73	-111444	-1,74
2. Прочие расходы	2171	3,02	3511	1,29	4937	3,03	1340	-1,73	1426	1,74
2.1 Проценты к уплате	217	0,30	1723	0,63	2388	1,47	1506	0,33	665	0,84
2.2 Прочие расходы	1954	2,72	1788	0,66	2549	1,56	-166	-2,06	761	0,90
Итого расходов	72005	100,00	272889	100,00	162871	100,00	200884	0,00	-110018	0,00

По данным таблицы 2.8 можно заметить, что в 2023 году расходы в целом увеличились на 200884 тыс. руб. и составили 272889 тыс. руб. Однако в 2024 году расходы снизились на 110018 тыс. руб. и составили 162871 тыс. руб., что является положительной динамикой.

Структура расходов изменилась. В 2023 году расходы от обычных видов деятельности в долях от общей суммы расходов увеличились на 1,73 п.п. и составили 98,71%, а прочие расходы снизились на 1,73 п.п. и составили 1,29%.

В 2024 году доля расходов от обычных видов деятельности уменьшилась на 1,74 п.п. и составила 96,97%, а прочих расходов выросла на 1,74 п.п. и составила 3,03% (рисунок 2.6).



Рисунок 2.6 – Структура расходов ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год, %

Анализ отчета о финансовых результатах ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 годы представлен в таблице 2.9. Для удобства анализа на рисунке 2.7 изображен график динамики основных показателей прибыли предприятия в период с 2022 по 2024 гг.

Из данных таблицы 2.9 видно, что в 2023 году произошло увеличение выручки от продаж на 207693 тыс. руб. или 270,80%. Также вместе с выручкой произошло увеличение себестоимости продаж на 188248 тыс. руб. или 361,61%. Валовая прибыль в 2023 году выросла по сравнению с 2022 годом на 19445 тыс. руб. или 78,93%.

Коммерческие расходы в 2023 году выросли на 849 тыс. руб. Управленческие расходы в 2023 году выросли на 10447 тыс. руб. или 58,77%. Прибыль от продаж в 2023 году также увеличилась по сравнению с 2022 годом на 8149 тыс. руб. или 118,77%.

В 2023 году проценты к получению снизились на 4 тыс. руб., а проценты к уплате выросли на 1506 тыс. руб. или 694,01%. Прочие доходы уменьшились на 1752 тыс. руб. или 95,06%, что является негативным фактором деятельности общества. Прочие расходы в 2023 году снизились на 166 тыс. руб. или на

8,50%. Прибыль до налогообложения составила в 2023 году 11590 тыс. руб., а чистая прибыль в 2023 г. составила 9706 тыс. руб.

Таблица 2.9 – Анализ отчета о финансовых результатах

ООО

«Алтайтрансмаши-сервис» за 2022-2024 гг.

Показатели	Значение показателя			Абсолютное отклонение		Темп изменения, %	
	2022	2023	2024	2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
Выручка от продаж, тыс. руб.	76695	284388	178418	207693	-105970	370,80	62,74
Себестоимость продаж, тыс. руб.	52059	240307	137020	188248	-103287	461,61	57,02
Валовая прибыль, тыс. руб.	24636	44081	41398	19445	-2683	178,93	93,91
Коммерческие расходы, тыс. руб.	-	849	871	849	22	-	102,59
Управленческие расходы, тыс. руб.	17775	28222	20043	10447	-8179	158,77	71,02
Прибыль от продаж, тыс. руб.	6861	15010	20484	8149	5474	218,77	136,47
Проценты к получению, тыс. руб.	4	-	157	-4	157	-	-
Проценты к уплате, тыс. руб.	217	1723	2388	1506	665	794,01	138,60
Прочие доходы, тыс. руб.	1843	91	2246	-1752	2155	4,94	2468,13
Прочие расходы, тыс. руб.	1954	1788	2549	-166	761	91,50	142,56
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	6537	11590	17950	5053	6360	177,30	154,87
Налог на прибыль, тыс. руб.	726	1817	2891	1091	1074	250,28	159,11
Прочее, тыс. руб.	11	67	265	56	198	609,09	395,52
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	5800	9706	14794	3906	5088	167,34	152,42

Прибыль от продаж в 2022 году составляла 8,95% от выручки, а в 2023 году ее доля в выручке снизилась на 3,67 п.п. и составила 5,28% от выручки. Позитивным фактором является снижение доли прочих расходов. Негативным фактором является снижение прочих доходов. Доля прибыли до налогообложения в выручке 2023 года составила 4,08%, а чистой прибыли – 3,41%.

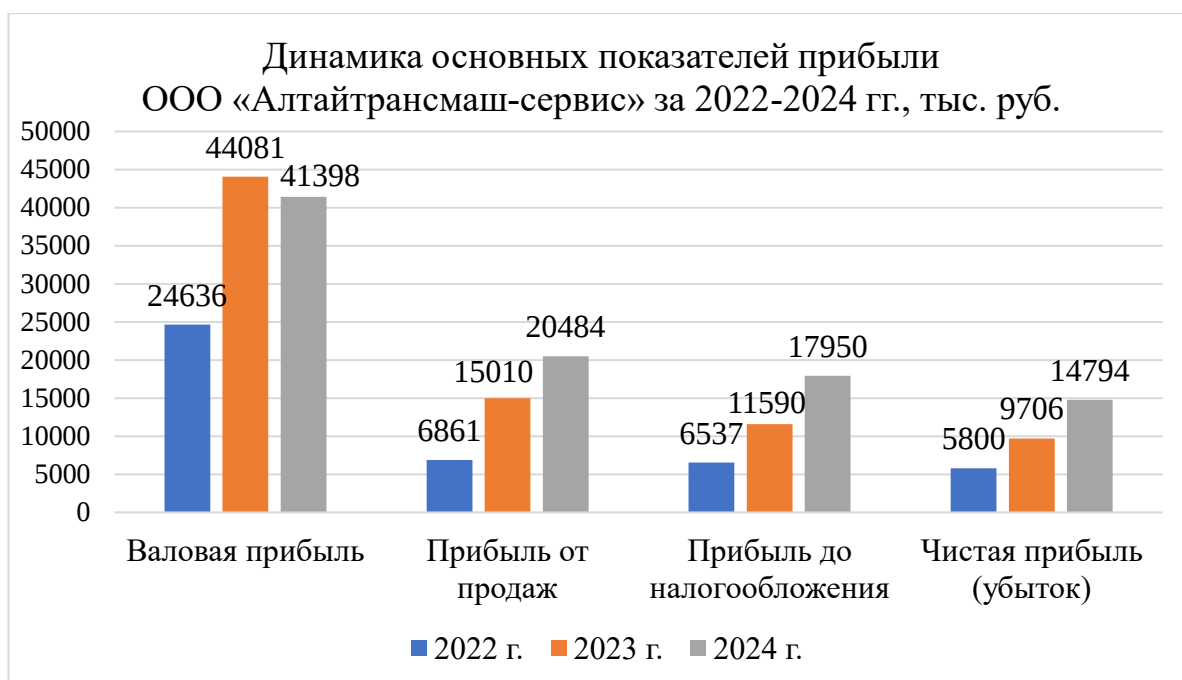


Рисунок 2.7 – Динамика основных показателей прибыли на предприятии
ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг., тыс. руб.

В 2024 году произошло уменьшение выручки от продаж на 105970 тыс. руб. или на 37,26%. Однако, вместе с выручкой произошло снижение себестоимости продаж на 103287 тыс. руб. или на 42,98%. Валовая прибыль в 2024 году уменьшилась по сравнению с 2023 годом на 2683 тыс. руб. или 6,09%.

Коммерческие расходы в 2024 году увеличились на 22 тыс. руб. или на 2,59%, а управленческие расходы снизились на 8179 тыс. руб. или 28,98%. Прибыль от продаж в 2024 году выросла на 5474 тыс. руб. или 36,47%.

В 2024 году проценты к получению увеличились на 157 тыс. руб., а проценты к уплате выросли на 665 тыс. руб. или на 38,60%. Прочие доходы увеличились на 2155 тыс. руб. или почти в 25 раз, что является позитивным фактором деятельности общества. Прочие расходы в 2024 году увеличились на 761 тыс. руб. или на 42,56%. Прибыль до налогообложения составила 17950 тыс. руб., а чистая прибыль составила 14794 тыс. руб.

Наибольший удельный вес в выручке от продаж в 2024 году так же, как и в предыдущие периоды составляла себестоимость – 76,80%. Наблюдается

снижение доли себестоимости в выручке от продаж на 7,70 п.п. по сравнению с 2023 годом.

Прибыль от продаж в 2023 году составляла 5,28% от выручки, а в 2024 году ее доля в выручке увеличилась на 6,20 п.п. и составила 11,48% от выручки. Позитивным фактором является увеличение прочих доходов. Негативным фактором является рост доли прочих расходов. Доля прибыли до налогообложения в выручке 2024 года составила 10,06%, а чистой прибыли – 8,29%.

После проведения анализа финансовых результатов деятельности предприятия, необходимо приступить к оценке рентабельности прибыли предприятия.

2.3 Оценка рентабельности прибыли предприятия

Показатели прибыли отражают абсолютный финансовый результат хозяйственной деятельности организации. Рентабельность служит комплексным индикатором, который оценивает эффективность работы предприятия и качество его управления, поскольку получение большой прибыли и высокого уровня доходности в основном зависит от правильности и рациональности управленческих решений.

Для объективной оценки конечных результатов деятельности предприятия в таблице 2.10 представлен расчет показателей рентабельности прибыли ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг.

Как видно из таблицы 2.10 и рисунка 2.8, рентабельность продаж имеет неоднозначную динамику: в 2023 году она уменьшилась на 3,67 п.п., а в 2024 году выросла на 6,20 п.п. Следовательно, в 2024 году предприятие работало более эффективно и получало большую прибыль с продажи готовой продукции, а в 2023 году наблюдается снижение эффективности, и как следствие, снижение полученной прибыли с продажи продукции.

Таблица 2.10 – Анализ показателей рентабельности прибыли

ООО

«Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг., %

Показатель	Формула	2022 г.	2023 г.	2024 г.	Отклонение в п.п.	
					2023-2022	2024-2023
Рентабельность продаж	Прибыль от продаж/Выручка	8,95	5,28	11,48	-3,67	6,20
Рентабельность продукции	Прибыль от продаж/Себестоимость продукции	13,18	6,25	14,95	-6,93	8,70
Рентабельность валовой прибыли	Чистая прибыль/Валовая прибыль	23,54	22,02	35,74	-1,52	13,72
Рентабельность прибыли от продаж	Чистая прибыль/Прибыль от продаж	84,54	64,66	72,24	-19,88	7,58
Рентабельность прибыли до налогообложения	Чистая прибыль/Прибыль до налогообложения	88,73	83,74	82,42	-4,99	-1,32

Рентабельность продукции также имеет противоречивую динамику: в 2023 году она снизилась на 6,93 п.п. Это говорит о снижении эффективности деятельности и уменьшении получаемой прибыли до 6,25 рублей. В 2024 году рентабельность продукции увеличилась на 8,70 п.п. и стала выше, чем в 2022 году. Предприятие работало эффективно и получало прибыль в размере 14,94 рублей с каждого рубля, потраченного на производство продукции.

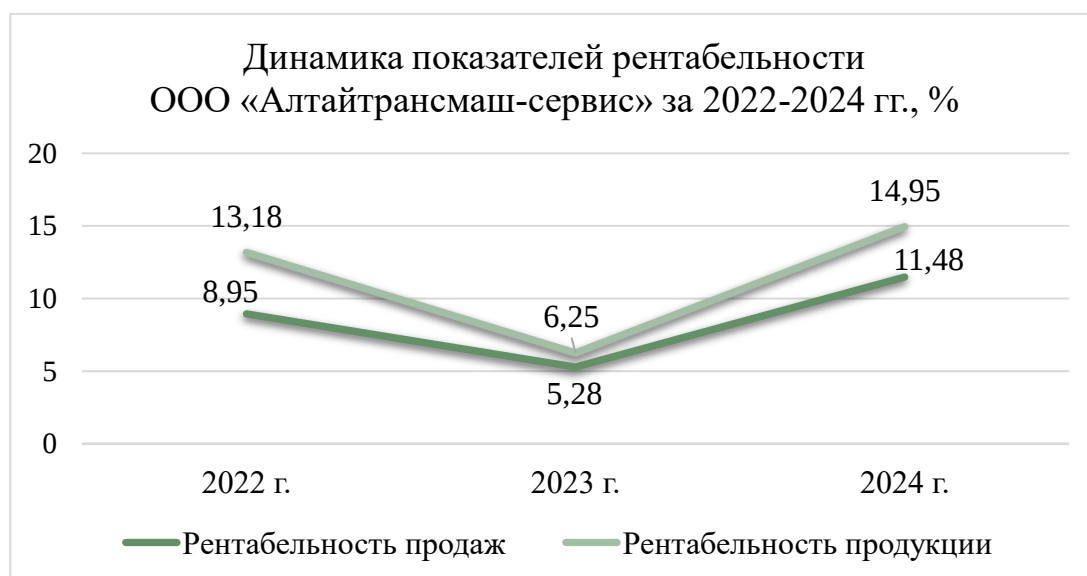


Рисунок 2.8 – Динамика показателей рентабельности ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг., %

Из рисунка 2.9 видно, что рентабельность валовой прибыли в 2023 году снизилась на 1,52 п.п. и составила 22,02%. В 2024 году данный показатель увеличился на 13,72 п.п. и составил 35,74%.

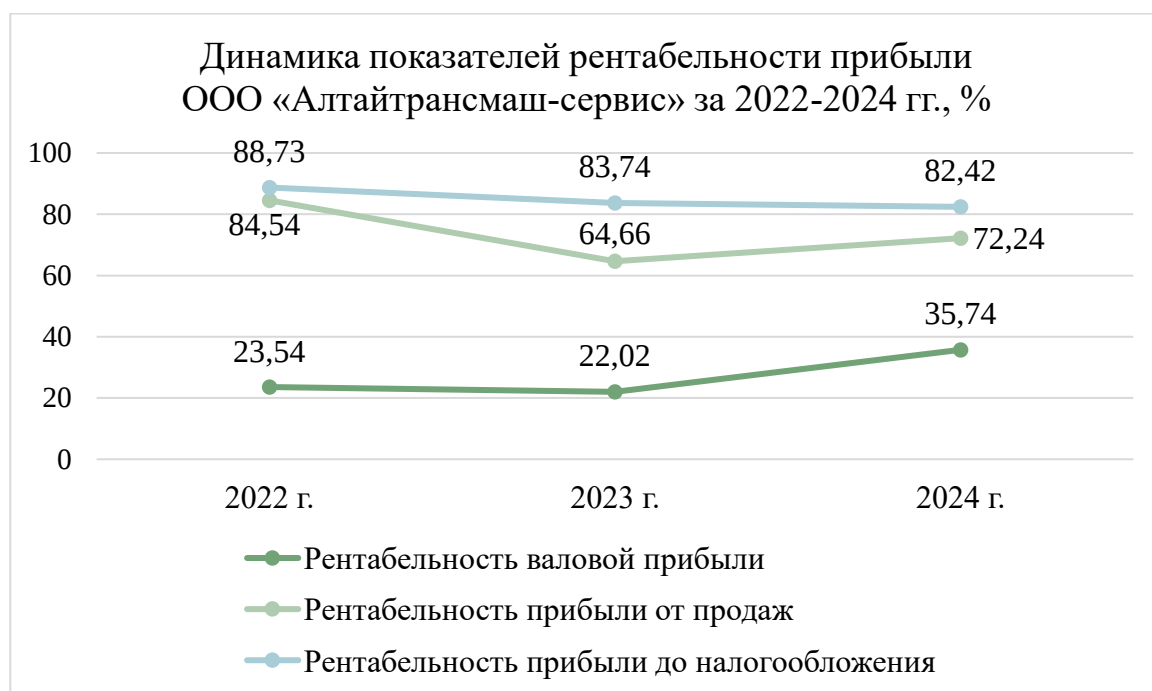


Рисунок 2.9 – Динамика показателей рентабельности прибыли
ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2022-2024 гг., %

Рентабельность прибыли от продаж в 2023 году уменьшилась на 19,88 п.п. и составила 64,66%, а в 2024 году увеличилась до 72,24%.

Рентабельность прибыли до налогообложения с каждым годом снижается: в период с 2022 по 2024 гг. она уменьшилась на 6,31 п.п. Динамика данного показателя отличается от двух предыдущих, поскольку рентабельность основного вида деятельности растет большими темпами, чем рентабельность от прочих дополнительных доходов и расходов.

Во второй главе была представлена экономическая характеристика ООО «Алтайтрансмаш-сервис», анализ финансовых результатов, а также оценка рентабельности прибыли предприятия. В третьей главе рассмотрим перспективы развития ООО «Алтайтрансмаш-сервис».

3. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА ООО «АЛТАЙТРАНСМАШ-СЕРВИС»

Финансовый результат представляет собой итоговый показатель деятельности предприятия по окончании определенного периода.

Для увеличения финансового результата необходим комплексный подход, который включает в себя оптимизацию расходов, рост доходов, совершенствование управления и внедрение инновационных решений. Данный подход позволяет организации не просто существовать, но и успешно развиваться в условиях современной рыночной конкуренции.

ООО «Алтайтрансмаш-сервис» применяет общую систему налогообложения (ОСНО). Для увеличения финансового результата предприятия рекомендуется переход на упрощенную систему налогообложения (УСН).

УСН представляет собой специализированный налоговый режим, целью которого является уменьшение налоговой нагрузки на субъекты малого бизнеса, а также упрощение процессов налогового учета и бухгалтерского учета.

Для перехода на УСН организацией должны выполняться следующие условия:

- доходы предприятия за год не должны превышать 450 млн. руб. с ежегодной индексацией на коэффициент-дефлятор;
- остаточная стоимость основных средств составляет не более 200 млн. руб.;
- средняя численность работников не превышает 130 человек.

ООО «Алтайтрансмаш-сервис» удовлетворяет всем критериям для перехода на упрощенную систему налогообложения.

При переходе организации с ОСНО на УСН следует выбрать наиболее выгодный объект налогообложения:

1. Доходы (ставка 6%);

2. Доходы за вычетом расходов (ставка 15%).

В таблице 3.1 следует рассчитать два варианта перехода на упрощенную систему налогообложения и определить наиболее выгодный для ООО «Алтайтрансмаш-сервис».

Таблица 3.1 – Анализ перехода ООО «Алтайтрансмаш-сервис» на упрощенную систему налогообложения

УСН «Доходы»			УСН «Доходы – Расходы»		
Показатель	2023 г.	2024 г.	Показатель	2023 г.	2024 г.
Налоговая база (доходы), тыс. руб.	284479	180821	Налоговая база (доходы – расходы), тыс. руб.	11590	17950
Ставка, %	6	6	Ставка, %	15	15
Сумма налога к уплате, тыс. руб.	17068,74	10849,26	Сумма налога к уплате, тыс. руб.	1738,5	2692,50
			Мин. платеж (1% от доходов), тыс. руб.	2844,79	1808,21
Фактически уплаченный налог, тыс. руб.	1817	2891	Фактически уплаченный налог, тыс. руб.	1817	2891
Уменьшение (увеличение) суммы налога к уплате, тыс. руб.	15251,74	7958,26	Уменьшение (увеличение) суммы налога к уплате, тыс. руб.	1027,79	-198,50

Из таблицы 3.1 видно, что при переходе ООО «Алтайтрансмаш-сервис» с общей системы налогообложения на упрощенную систему налогообложения с налоговой базой «Доходы» в 2023 году сумма налога к уплате вырастет на 15251,74 тыс. руб., а в 2024 году увеличится на 7958,26 тыс. руб.

При выборе налоговой базы «Доходы – Расходы» увеличение суммы налога к уплате составит 1027,79 тыс. руб. Однако в 2024 году экономия суммы налога к уплате составит 198,50 тыс. руб.

Наиболее выгодным вариантом станет переход предприятия на упрощенную систему налогообложения «Доходы – Расходы».

Второй рекомендацией по увеличению финансового результата предприятия является сдача территории в аренду.

ООО «Алтайтрансмаш-сервис» имеет большую огороженную территорию, которая находится под охраной и не используется предприятием в своих целях.

Дополнительным доходом для организации станет сдача территории в аренду индивидуальному предпринимателю (Гетц Виталию Николаевичу), осуществляющему регулярные пассажирские перевозки по муниципальным маршрутам №6К и №3, который имеет потребность в хранении десяти автобусов. Сдача территории в аренду будет проводиться с апреля по декабрь. Стоимость одного арендного места в месяц составит 3 тыс. рублей. Прочие доходы за год от сдачи территории в аренду составят 270 тыс. руб.

Прогнозные показатели ООО «Алтайтрансмаш-сервис» представлены в таблице 3.2.

Таблица 3.2 – Прогнозные показатели ООО «Алтайтрансмаш-сервис» в результате применения второго мероприятия, тыс. руб.

Показатели	2024 г.	Прогноз
Выручка, тыс. руб.	178418	178418
Себестоимость продаж, тыс. руб.	137020	137020
Валовая прибыль (убыток), тыс. руб.	41398	41398
Коммерческие расходы, тыс. руб.	871	871
Управленческие расходы, тыс. руб.	20043	20043
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	20484	20484
Проценты к получению, тыс. руб.	157	157
Проценты к уплате, тыс. руб.	2388	2388
Прочие доходы, тыс. руб.	2246	2516
Прочие расходы, тыс. руб.	2549	2549
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. руб.	17950	18220
Налог на прибыль, тыс. руб.	2891	2891
Прочее, тыс. руб.	265	265
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	14794	15064

В результате применения второго мероприятия предприятие сможет увеличить чистую прибыль на 270 тыс. руб. и составит 15064 тыс. руб.

После разработки рекомендаций по увеличению финансового результата ООО «Алтайтрансмаш-сервис» следует представить отчет о финансовых результатах за 2024 г. в таблице 3.3.

Таблица 3.3 – Отчет о финансовых результатах ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 г. до и после применения рекомендаций, тыс. руб.

Показатели	2024 г.	Прогноз	Абсолют. изм.	Темп изм., %
Выручка	178418	178418	-	-
Себестоимость продаж	137020	137020	-	-
Валовая прибыль (убыток)	41398	41398	-	-
Коммерческие расходы	871	871	-	-
Управленческие расходы	20043	20043	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	20484	20484	-	-
Проценты к получению	157	157	-	-
Проценты к уплате	2388	2388	-	-
Прочие доходы	2246	2516	270	112,02
Прочие расходы	2549	2549	-	-
Прибыль (убыток) до налогообложения	17950	18220	270	101,50
Налог, взимаемый в связи с применением УСН	2891	2692,50	-198,50	93,13
Прочее	265	265	-	-
Чистая прибыль (убыток)	14794	15262,50	468,50	103,17

После применения двух мероприятий ООО «Алтайтрансмаш-сервис» сможет добиться увеличения финансового результата деятельности предприятия. Чистая прибыль увеличится на 468,50 тыс. руб. и составит 15262,50 тыс. руб.

Любая организация, для того чтобы быть эффективной, должна постоянно совершенствоваться.

Воспользовавшись предложенными рекомендациями ООО «Алтайтрансмаш-сервис» сможет успешно функционировать и развиваться в изменяющейся внутренней и внешней среде, постоянно поддерживать свою платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска, что будет свидетельствовать о высоком финансовом результате предприятия.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Цель выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы) была достигнута, поскольку были решены все поставленные задачи.

В выпускной квалификационной работе были изучены понятие и виды финансового результата предприятия. Финансовый результат работы предприятия любой сферы деятельности в самом общем виде представляет собой разность между доходами и расходами по всем операциям. Существует два вида финансовых результатов деятельности предприятия. В случае превышения доходов над расходами предприятие получает положительный финансовый результат – прибыль. Если расходы превышают доходы, предприятие имеет отрицательный финансовый результат, то есть несет убытки.

В ходе исследования были рассмотрены виды доходов и расходов в бухгалтерском и налоговом учете, формирующие финансовый результат.

В работе было выполнено знакомство с особенностями формирования отчета о финансовых результатах, который является второй основной формой бухгалтерской (финансовой) отчетности, наряду с бухгалтерским балансом. Отчет о финансовых результатах информирует всех заинтересованных пользователей об объемах и видах доходов, полученных за отчетный период, а также представляет информацию о понесенных расходах.

В ходе проведения анализа финансовых результатов деятельности предприятия было выявлено, что в 2023 году доходы и расходы увеличились. Однако в 2024 году показатели имеют тенденцию к снижению.

Валовая прибыль в 2023 году выросла по сравнению с 2022 годом в 1,8 раза, а в 2024 году уменьшилась по сравнению с 2023 годом на 6%. Прибыль от продаж, прибыль до налогообложения и чистая прибыль имеют тенденцию к росту.

Для более полной характеристики ООО «Алтайтрансмаш-сервис» в выпускной квалификационной работе была выполнена оценка рентабельности прибыли предприятия.

Рентабельность продаж и рентабельность продукции имеет неоднозначную динамику: в 2023 году она уменьшилась, а в 2024 году выросла и превысила значения 2022 года. Следовательно, в 2024 году предприятие работало более эффективно и получало большую прибыль с продажи готовой продукции, а в 2023 году наблюдается снижение эффективности, и как следствие, снижение полученной прибыли с продажи продукции.

Рентабельность валовой прибыли и рентабельность прибыли от продаж в 2023 году имеют негативную тенденцию, а в 2024 году положительную. Рентабельность прибыли до налогообложения с каждым годом снижается.

Для увеличения финансового результата деятельности ООО «Алтайтрансмаш-сервис» были предложены следующие мероприятия:

- переход предприятия на упрощенную систему налогообложения «Доходы – расходы»;
- сдача территории в аренду.

При переходе ООО «Алтайтрансмаш-сервис» с общей системы налогообложения на упрощенную систему налогообложения с налоговой базой «Доходы – Расходы» предприятие сможет уменьшить сумму налога к уплате в 2024 году на 198,50 тыс. руб.

В результате сдачи территории в аренду индивидуальному предпринимателю предприятие сможет за счет роста прочих доходов на 270 тыс. руб. увеличить чистую прибыль.

Предложенные мероприятия положительно повлияют на увеличение финансового результата деятельности ООО «Алтайтрансмаш-сервис», так как чистая прибыль увеличится на 468,50 тыс. руб. и составит 15262,50 тыс. руб.

Предприятие сможет успешно функционировать и развиваться в изменяющейся внутренней и внешней среде, постоянно поддерживать свою платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах

допустимого уровня риска, что будет свидетельствовать об увеличении финансовых результатов.

Предложенные рекомендации могут быть использованы не только в деятельности ООО «Алтайтрансмаш-сервис», но и при планировании финансово-хозяйственной деятельности других предприятий, занимающихся производством автомобилей специального назначения.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.08.2024, с изм. от 31.10.2024) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 29.11.2024, с изм. от 21.01.2025) (с изм. и доп., вступ. в силу с 05.02.2025) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/
3. О бухгалтерском учете: федер. закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 12.12.2023) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
4. Об обществах с ограниченной ответственностью: федер. закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ (ред. от 08.08.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2025) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/
5. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: приказ Минфина России от 29.07.1998 № 34н (ред. 11.04.2018) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/
6. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкции по его применению: приказ Минфина России от 31.10.2000 № 94н (ред. 08.11.2010) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29165/
7. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 27.11.2020) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы

организации» ПБУ 9/99» [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/

8. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/

9. Агапова, Т. Н. Финансово-экономический анализ: учебник / Т. Н. Агапова, В. И. Абрамов, Н. М. Бобошко [и др.]; под науч. ред. В. С. Осипова; под общ. ред. Н. Д. Эриашвили. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юнити-Дана, 2023. – 336 с.: табл. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=700162> – Библиогр.: с. 321-325. – Текст: электронный.

10. Азиева, З. И. Методика анализа финансовых результатов деятельности коммерческой организации / З. И. Азиева, А. Р. Маркарян // ЕГИ. – 2023. – №4 (48). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-analiza-finansovyh-rezultatov-deyatelnosti-kommercheskoy-organizatsii>

11. Алексейчева, Е. Ю. Экономика организации (предприятия): учебник / Е. Ю. Алексейчева, М. Д. Магомедов, И. Б. Костин. – 6-е изд., стер. – Москва: Дашков и К°, 2023. – 290 с.: табл. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=710918> – Библиогр. в кн. – Текст: электронный.

12. Афонишкин, А. И. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 1. Методология: учебник и практикум для вузов / А. И. Афонишкин, Л. И. Журова, Д. Г. Михаленко; под редакцией А. И. Афонишкина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 217 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/514462>

13. Бариленко, В. И. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов / под редакцией В. И. Бариленко. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 482 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/559961>
14. Башкатов, В. В. Актуальные аспекты и порядок формирования отчета о финансовых результатах / В. В. Башкатов, З. А. Макаов, О. С. Рындина // ЕГИ. – 2021. – №3 (35). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-aspekty-i-poryadok-formirovaniya-otcheta-o-finansovyh-rezultatah>
15. Бекетова, М. С. Сущность и формирование финансовых результатов / М. С. Бекетова, Т. В. Бубновская // КНЖ. – 2022. – №2 (39). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-formirovanie-finansovyh-rezultatov>
16. Богатырева, С. Н. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебник для вузов / С. Н. Богатырева. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 515 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/567731>
17. Васильева, Н. К. Анализ финансовых результатов организации / Н. К. Васильева, О. В. Тахумова, Е. Д. Склемина, В. В. Билевич // ЕГИ. – 2023. – №3 (47). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-finansovyh-rezultatov-organizatsii-3>
18. Войтоловский, Н. В. Экономический анализ: учебник для вузов / Н. В. Войтоловский [и др.]; под редакцией Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. – 8-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 631 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/520528>
19. Воронков, Т. А. Финансовые результаты деятельности предприятия / Т. А. Воронков, О. А. Воликов // Экономика и бизнес: теория и

практика. – 2023. – №11-1 (105). – URL:
<https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-rezultaty-deyatelnosti-predpriyatiya>

20. Григорьева, Т. И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз: учебник для вузов / Т. И. Григорьева. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2024. – 486 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/535432>

21. Деренский, Д. И. Финансовый результат деятельности предприятия: сущность понятия и показатели / Д. И. Деренский, С. А. Шевченко // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №1-1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-rezultat-deyatelnosti-predpriyatiya-suschnost-ponyatiya-i-pokazateli>

22. Дмитриева, И. М. Бухгалтерский финансовый учет: учебник для вузов / под редакцией И. М. Дмитриевой, В. Б. Малицкой, Ю. К. Харакоз. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 498 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/579583>

23. Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебник для вузов / В. Н. Дорман; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 117 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/562876>

24. Евстафьева, И. Ю. Финансовый анализ: учебник и практикум для вузов / И. Ю. Евстафьева [и др.]; под общей редакцией И. Ю. Евстафьевой, В. А. Черненко. – Москва: Издательство Юрайт, 2024. – 337 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/536461>

25. Жилкина, А. Н. Финансовый анализ: учебник и практикум для вузов / А. Н. Жилкина. – Москва: Издательство Юрайт, 2024. – 285 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/535886>

26. Захаров, И. В. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для вузов / И. В. Захаров, О. Н. Тарасова; под редакцией И. М. Дмитриевой. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 415 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/531426>

27. Ибрагимова, А. Х. Учетная политика для налогового учета доходов и расходов / А. Х. Ибрагимова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2024. – №3-2 (90). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchetnaya-politika-dlya-nalogovogo-ucheta-dohodov-i-rashodov>

28. Ибрагимова, П. А. Современные методические подходы анализа доходов и расходов организации / П. А. Ибрагимова // Прикладные экономические исследования. – 2023. – №2. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-metodicheskie-podhody-analiza-dohodov-i-rashodov-organizatsii>

29. Казакова, Н. А. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес: учебник для вузов / Н. А. Казакова. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 233 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/517581>

30. Казакова, Н. А. Финансовый анализ: учебник и практикум для вузов / Н. А. Казакова. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 490 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/568377>

31. Карцева, К. А. Анализ финансовых результатов предприятия / К. А. Карцева // Вестник науки. – 2023. – №2 (59). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-finansovyh-rezultatov-predpriyatiya>

32. Ключкова, Е. Н. Экономика предприятия: учебник для вузов / Е. Н. Ключкова, В. И. Кузнецов, Т. Е. Платонова, Е. С. Дарда; под редакцией Е. Н. Ключковой. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. –

370 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/560251>

33. Корнеева, И. В. Экономика фирмы. Практикум: учебник для вузов / И. В. Корнеева, Г. Н. Русакова. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 123 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/564444>

34. Кудрявцева, Т. Ю. Финансовый анализ: учебник для вузов / Т. Ю. Кудрявцева, Ю. А. Дуболазова; под редакцией Т. Ю. Кудрявцевой. – Москва: Издательство Юрайт, 2024. – 167 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/544501>

35. Кузьмина, Е. Е. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов / Е. Е. Кузьмина, Л. П. Кузьмина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2024. – 514 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/545022>

36. Любушин, Н. П. Финансовый анализ. Учебник / Н. П. Любушин, Д. А. Ендовицкий, Н. Э. Бабичева // Кнорус. – 2021. – 304 с. – URL: <https://www.labirint.ru/books/775685/?ysclid=lu5hgybd3866348029>

37. Мокий, М. С. Экономика фирмы: учебник и практикум для вузов / М. С. Мокий, О. В. Азоева, В. С. Ивановский; под редакцией М. С. Мокия. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 297 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/559826>

38. Никольский, В. А. Анализ и планирование операционной прибыли коммерческого предприятия (на примере ООО «Гирс») / В. А. Никольский // StudNet. – 2022. – №6. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-i-planirovanie-operatsionnoy-pribyli-kommercheskogo-predpriyatiya-na-primere-ooo-girs>

39. Олейник, А. Н. Анализ финансовых результатов деятельности организации / А. Н. Олейник, Шоль В. В., Махмудова Э. Т., Рукинова В. В. //

Региональная и отраслевая экономика. – 2024. – №3. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-finansovyh-rezultatov-deyatelnosti-organizatsii-2>

40. Поляк, Г. Б. Финансовый менеджмент: учебник для академического бакалавриата / Г. Б. Поляк [и др.]; ответственный редактор Г. Б. Поляк. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2024. – 412 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/536454>

41. Розанова, М. А. Анализ отчета о финансовых результатах / М. А. Розанова // Форум молодых ученых. – 2022. – №11 (75). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-otcheta-o-finansovyh-rezultatah>

42. Толпегина, О. А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов / О. А. Толпегина. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2024. – 629 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/535065>

43. Толстова, О. А. Особенности учета и анализа финансовых результатов деятельности предприятия / О. А. Толстова // Вестник науки. – 2022. – №3 (48). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-ucheta-i-analiza-finansovyh-rezultatov-deyatelnosti-predpriyatiya>

44. Чалдаева, Л. А. Финансы: учебник и практикум для вузов / под редакцией Л. А. Чалдаевой. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 494 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/560346>

45. Чалдаева, Л. А. Экономика предприятия: учебник и практикум для вузов / Л. А. Чалдаева. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 435 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/559708>

46. Шадрина, Г. В. Управленческий и финансовый анализ: учебник для вузов / Г. В. Шадрина, К. В. Голубничий. – 2-е изд., перераб. и доп. –

Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 288 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/562438>

47. Шадрина, Г. В. Экономический анализ: учебник для вузов / Г. В. Шадрина, К. В. Голубничий. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 463 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/560276>

48. Шеремет, А. Д. Теория экономического анализа. Учебник / А. Д. Шеремет, А. Н. Хорин // ИНФРА-М. – 2021. – 389 с. – URL: <https://www.labirint.ru/books/675766/?ysclid=lv90b6a1wm843431501>

49. Штефан, М. А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность организации: учебник для вузов / М. А. Штефан, О. А. Замотаева, Н. В. Максимова; под редакцией М. А. Штефан. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 346 с. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/567468>

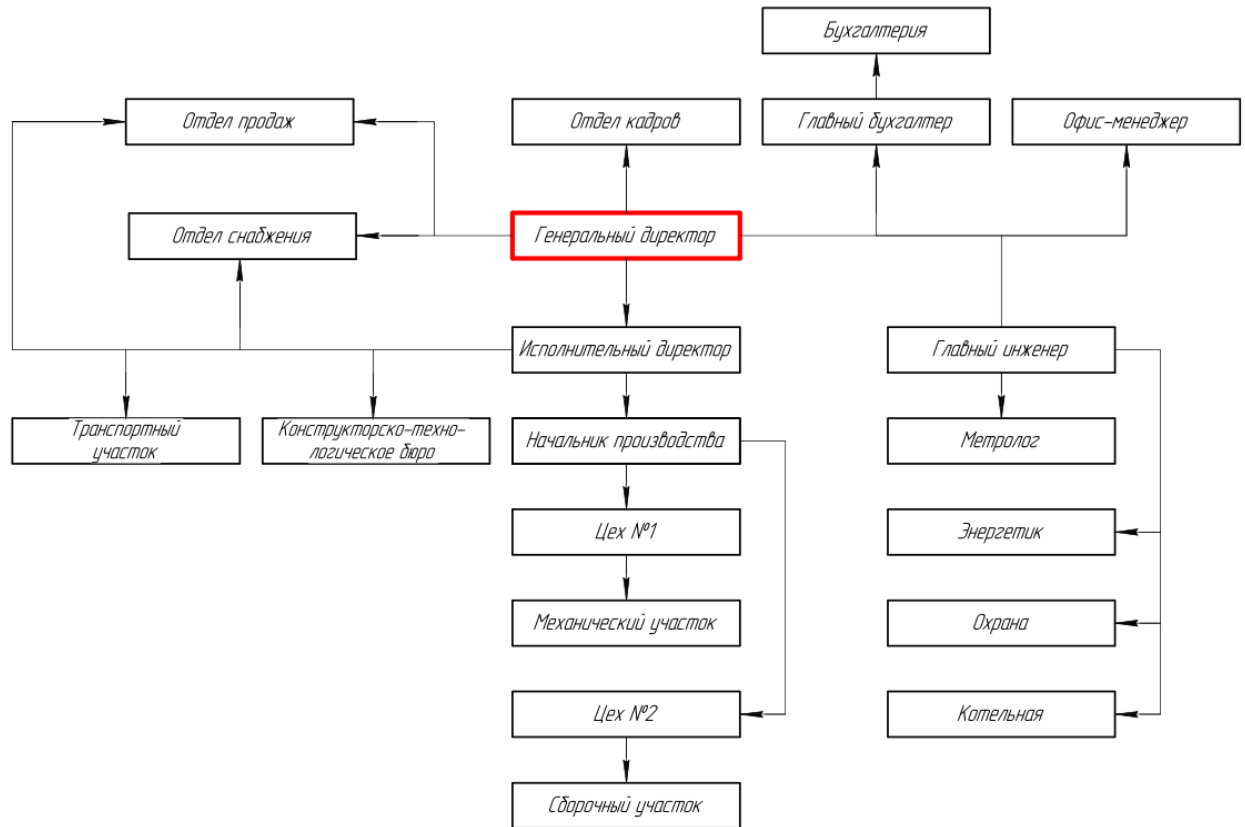
50. Fridson, Martin S. Financial Statement Analysis: A Practitioner's Guide, 5th Edition / Martin S. Fridson, Fernando Alvarez // Wiley finance series. – 2022. – 448 p. – URL: <https://www.wiley.com/Financial+Statement+Analysis%3A+A+Practitioner's+Guide%2C+5th+Edition-p-9781119457145>

51. Официальный сайт ООО «Алтайтрансмаш-сервис» [Электронный ресурс]. – URL: <https://altaytms.ru/>

ПРИЛОЖЕНИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Организационная структура управления ООО «Алтайтрансмаш-сервис»



ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Бухгалтерский баланс ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год, тыс. руб.

Показатели	На конец 2022 г.	На конец 2023 г.	На конец 2024 г.	Изменение 2023- 2022 г.		Изменение 2024-2023 г.	
				Абсол ют.	Темп изм., %	Абсолют.	Темп изм., %
АКТИВ	-	-	174	-	-	174	-
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ							
Нематериальные активы							
Основные средства	4800	6650	13441	1850	138,54	6791	202,12
Итого по разделу I	4800	6650	13615	1850	138,54	6965	204,74
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	47174	45692	72544	-1482	96,86	26852	158,77
Запасы							
Дебиторская задолженность	13015	38899	41387	25884	298,88	2488	106,40
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	703	-	-	-703	-	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	1155	1598	375	443	138,35	-1223	23,47
Итого по разделу II	62047	86189	114306	24142	138,91	28117	132,62
БАЛАНС	66847	92839	127921	25992	138,88	35082	137,79
ПАССИВ	1000	1000	1000	0	100,00	0	100,00
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ							
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)							
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	48488	57791	64678	9303	119,19	6887	111,92
Итого по разделу III	49488	58791	65678	9303	118,80	6887	111,71
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	9226	20914	15641	11688	226,69	-5273	74,79
Заемные средства							
Прочие обязательства	168	-	3742	-168	-	3742	-
Итого по разделу IV	9394	20914	19383	11520	222,63	-1531	92,68
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	-	75	829	75	-	754	1105,33
Заемные средства							
Кредиторская задолженность	7965	13059	42031	5094	163,95	28972	321,85
Итого по разделу V	7965	13134	42860	5169	164,90	29726	326,33
БАЛАНС	66847	92839	127921	25992	138,88	35082	137,79

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Отчет о финансовых результатах ООО «Алтайтрансмаш-сервис» за 2024 год, тыс. руб.

Показатели	2022 г.	2023 г.	2024 г.	Изменение 2023 - 2022 г.		Изменение 2024 - 2023 г.	
				Абсолют.	Темп изм., %	Абсолют.	Темп изм., %
Выручка	76695	284388	178418	207693	370,80	-105970	62,74
Себестоимость продаж	52059	240307	137020	188248	461,61	-103287	57,02
Валовая прибыль (убыток)	24636	44081	41398	19445	178,93	-2683	93,91
Коммерческие расходы	-	849	871	849	-	22	102,59
Управленческие расходы	17775	28222	20043	10447	158,77	-8179	71,02
Прибыль (убыток) от продаж	6861	15010	20484	8149	218,77	5474	136,47
Доходы от участия в других организациях	-	-	-	-	-	-	-
Проценты к получению	4	-	157	-4	-	157	-
Проценты к уплате	217	1723	2388	1506	794,01	665	138,60
Прочие доходы	1843	91	2246	-1752	4,94	2155	2468,13
Прочие расходы	1954	1788	2549	-166	91,50	761	142,56
Прибыль (убыток) до налогообложения	6537	11590	17950	5053	177,30	6360	154,87
Налог на прибыль	726	1817	2891	1091	250,28	1074	159,11
в том числе: текущий налог на прибыль	726	226	-	-500	31,13	-226	-
отложенный налог на прибыль	-	-	-	-	-	-	-
Прочее	11	67	265	56	609,09	198	395,52
Чистая прибыль (убыток)	5800	9706	14794	3906	167,34	5088	152,42
Совокупный финансовый результат периода	5800	9706	14794	3906	167,34	5088	152,42