

РЕФЕРАТ

Ключевые слова: доходы от обычных видов деятельности, прочие доходы, расходы от обычных видов деятельности, прочие расходы, выручка, себестоимость, рентабельность, эффективность.

Тема выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы) «Анализ доходов и расходов предприятия (на примере ООО «Рубцовское предприятие «Рассвет»))».

Цель выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы) заключается в проведении анализа доходов и расходов, а также разработке рекомендаций по повышению доходов и сокращению расходов предприятия.

В соответствии с поставленной целью, определены основные задачи выпускной квалификационной работы(бакалаврской работы):

- изучить теоретические аспекты формирования и анализа доходов и расходов предприятия;
- провести анализ доходов, расходов и финансовых результатов деятельности исследуемого предприятия.
- разработать рекомендации по повышению доходов и снижению расходов предприятия.

Предметом исследования являются доходы и расходы предприятия.

В качестве объекта исследования выступает ООО «Рубцовское предприятие «Рассвет», основной деятельностью которого является производство мебели.

Период исследования – 2021-2023 годы.

Методологической основой исследования выступили общенаучные методы исследования, такие как анализ и синтез, логический подход к оценке экономических явлений, а также конкретно-экономические методы: сравнение изучаемых показателей, группировка, метод финансовых коэффициентов, факторный анализ.

Выпускная квалификационная работа (бакалаврская работа) состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы и источников, приложения.

В первой главе на основе изученной литературы, публикаций в периодической печати, систематизации современных экономических исследований рассматриваются понятие, сущность и классификация доходов и расходов предприятия, методика анализа доходов и расходов предприятия.

Во второй главе дана краткая характеристика объекта исследования, представлены финансово-экономические показатели его деятельности, проведен анализ доходов, расходов и финансовых результатов деятельности исследуемого предприятия.

В третьей главе разработаны рекомендации, направленные на повышение доходов и снижению расходов предприятия:

- предоставление дополнительных услуг для населения по раскрою древесно-плитных материалов;
- осуществление краткосрочных финансовых вложений за счет нераспределенной прибыли;
- более тщательно контролировать выполнение договорных условий предприятием;
- усилить контроль за состоянием дебиторской задолженности.

Все выше перечисленные мероприятия позволят увеличить доходы и сократить расходы а, следовательно, улучшить финансово-хозяйственную деятельность ООО «РП «Рассвет».

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ И АНАЛИЗА ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	5
1.1 Понятие, сущность и классификация доходов предприятия.....	5
1.2 Понятие, сущность и классификация расходов предприятия.....	11
1.3 Методика анализа доходов и расходов предприятия.....	18
2 АНАЛИЗ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «РП «РАССВЕТ».....	24
1.1 Анализ доходов ООО «РП «Рассвет»	33
1.2 Анализ расходов ООО «РП «Рассвет».....	40
3 РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ДОХОДОВ И СОКРАЩЕНИЮ РАСХОДОВ ООО «РП «РАССВЕТ».....	51
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	56
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ...	59
ПРИЛОЖЕНИЕ.....	64

ВВЕДЕНИЕ

Главной задачей функционирования коммерческого предприятия в условиях рыночной экономики является получение максимально возможных финансовых результатов, которые нельзя достичь без стремления предприятия повысить свои доходы и постоянного поиска способов экономии существующих расходов.

В условиях постоянных изменений рыночной среды, обострения конкуренции и повышения требований потребителей к выпускаемой продукции, основными средствами достижения необходимого уровня конкурентоспособности является увеличение доходов и снижение расходов предприятия.

Стабильный и постоянно растущий доход не только обеспечивает предприятию эффективность деятельности, но и, являясь источником прибыли, способствует приращению собственного капитала, т.е. создает основу для постоянного и устойчивого развития предприятия, повышения его инвестиционной и инновационной деятельности. Поэтому важной задачей каждого предприятия является получение наибольших доходов при наименьших затратах, что достигается путем экономии в расходовании средств и увеличением эффективности их использовании.

На величину доходов предприятия влияет целый ряд факторов, основными из которых являются: объем продаж продукции, ее номенклатурный состав, цена и качество продукции, а также характер изменения спроса на эту продукцию на рынке. Помимо этого на величину доходов влияют такие факторы как: состояние и динамика рыночной конъюнктуры, показатели внутреннего состояния предприятия и уровень его обеспеченности экономическими ресурсами.

На величину расходов предприятия также влияет множество факторов, основными из которых являются: структура себестоимости, стоимость сырья

и материалов, величина тарифов на энергоресурсы и транспортные услуги, сумма оплаты труда персонала и др.

Основными резервами повышения доходов предприятия являются расширение объемов производства, оптимизация ценовой политики и ассортиментного состава выпускаемой продукции, совершенствование технологий производства, снижение себестоимости продукции.

В настоящее время одним из важнейших инструментов предприятия в борьбе за повышение доходов является переход предприятия на инновационный путь развития, внедрение новейших технологий и оборудования, диверсификация бизнеса с учетом изменения рыночной конъюнктуры.

Теоретической и методологической основой написания выпускной квалификационной (бакалаврской работы) послужили труды отечественных ученых в области экономики и финансов, таких как И.А. Бланк, С.В. Галицкая, В.В.Ковалев, Н.В. Колчина, А.Д. Шеремет и др.

Цель выпускной квалификационной работы (бакалаврской работы) заключается в проведении анализа доходов и расходов, а также разработке рекомендаций по повышению доходов и сокращению расходов предприятия.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1 Понятие, сущность и классификация доходов предприятия

Доходы организации являются основным источником формирования собственных финансовых ресурсов предприятия. В наиболее узком смысле доходы организации можно определить как средства в денежной и неденежной форме, получаемые им в качестве награды за осуществление производственной, реализационной, инвестиционной и финансовой деятельности предприятия¹.

В отечественной экономической литературе термин «доход» широко рассматривался только в дореволюционный период. В то время под ним понимали результат хозяйственной деятельности собственника, увеличивающий сумму принадлежащих ему ценностей. Он состоял из всех поступлений деньгами и прочими ценностями, из которых произведены затраты на ведение предприятия. Как отмечают В. Д. Новодворский и А. Н. Хорин, «в 1920–е гг. этот термин заменили понятием выручка, под которым стали понимать прежнее содержание термина доход, т. е. ценностное выражение всей совокупности благ, которые поступают от других хозяйств в обмен на то, что дает им данное хозяйство, и которые восстанавливают произведенные затраты».

В 1930–е гг. под доходом стали уже подразумевать реализованную продукцию, причем в различных отраслях использовались и разные производные, например, в сельском хозяйстве – валовой доход, в торговле – товарооборот².

В настоящее время для характеристики сущности доходов все чаще

¹Гетьман, В.Г. Совершенствование нормативно-правовых основ бухгалтерского учёта и финансовой отчётности // Международный бухгалтерский учёт. -2021.- №18.- 54 с.

²Галицкая, С.В. Финансовый менеджмент. Финансовый анализ. Финансы предприятия: учебное пособие / С.В. Галицкая. - М.: Эксмо, 2022. - 652 с.

используют понятие «экономической выгоды».

На данный момент существует множество литературных источников, посвященных вопросам исследования доходов предприятия, и понятие доходов не имеет единого определения, так как у каждого автора существуют различные подходы (таблица 1.1).

Таблица 1.1 – Характеристика понятия «доходы» различными авторами

Авторы	Определение
Азрилиян А.Н.	Доходы представляют собой увеличение активов или уменьшение обязательств компании, которые вызваны обычной хозяйственной деятельностью предприятия и приводят к увеличению собственного капитала. В доход включается выручка от реализации товаров работ, услуг, дивиденды, роялти, рента
Райзберг Б. А.	Доходы – любой приток денежных средств или получение материальных ценностей, обладающих денежной стоимостью
Лупей Н.А.	Доходы являются важнейшими факторами, определяющими конечные результаты деятельности организации
Пястолов С.И.	Средства полученные от всех видов деятельности предприятия за определенный период; показатель используемый в расчетах прибыли и убытка
Ерохина О. Н., Башмачникова А.В.	Доходы – это экономическая выгода в денежной или натуральной форме, учитывается в случае возможности ее оценки и в той мере, в которой такую выгоду можно оценить
Горфинкель В.Я.	Доходы – экономический показатель, характеризующий вновь созданную трудом стоимость, выражает суммарный доход предприятия, организации в результате производства и продажи продукции, товаров, оказания услуг; денежные поступления предприятия от производственной и иных видов деятельности
Брагина Н.П.	Доходы – это поступления за оказанные услуги и выполнение работы, прочие доходы от не основного вида деятельности
Любушин Н.П.	Доходы – это поток денег или общая сумма денег, поступающая экономическим агентам в виде заработной платы, жалования, ренты, дивидендов, процентов, предпринимательской прибыли в течение определенного периода (за год)

Приведенные в таблице определения доходов содержат в себе сходства и в то же время между ними существуют различия. Одни авторы характеризуют доходы как факторы, однако они выступают как самостоятельная категория в деятельности предприятия. В других определениях раскрывается сущность доходов только как источника формирования прибыли организации и не указывается их предназначение.

В свою очередь величина доходов зависит от внутренних и внешних факторов, главными из которых являются эффективный маркетинг и эффективность использования материальных, трудовых, информационных, финансовых ресурсов предприятия.

В соответствии с ПБУ10/99 доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества)³.

В соответствии с ПБУ10/99 не относятся к доходам, а, следовательно, не приводят к увеличению капитала:

- суммы налога на добавленную стоимость, акцизов, налога с продаж, экспортных пошлин и других аналогичных обязательных сумм, подлежащих перечислению в бюджет;
- поступления по договорам комиссии;
- суммы, полученные предприятием в виде авансов в счет оплаты продукции, товаров, работ, услуг;
- суммы полученных залогов;
- суммы, полученные в погашение кредита (займа), предоставленного ранее заёмщику.

Доходы организации в зависимости от характера и условий их получения подразделяются на доходы от обычных видов деятельности и прочие доходы (рисунок 1.1).

³Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 10/99, утверждено приказом Минфина РФ от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015). [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – Режим доступа URL: https://www.consultant.ru/https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/



Рисунок 1.1 – Классификация доходов организации

К доходам от обычных видов деятельности относятся выручка от продажи продукции и товаров, поступления, связанные с выполнением работ и оказанием услуг, дебиторская задолженность, арендная плата, лицензионные платежи.

Под выручкой от продажи товаров, работ и услуг понимаются денежные средства, поступившие на расчетный счет или в кассу организации в результате получения экономической выгоды⁴.

Дебиторская задолженность - сумма долгов, причитающихся

⁴ Абдукаримов, И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учебное пособие /Абдукаримов И.Т. - М.: ИНФРА-М, 2022. - 964

организации со стороны других юридических и физических лиц.

В организациях, предметом деятельности которых является предоставление за плату во временное пользование своих активов по договору аренды, выручкой считаются поступления от этой деятельности - арендная плата⁵.

В организациях, предметом деятельности которых является предоставление за плату прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и других видов интеллектуальной собственности, выручкой считаются поступления, связанные с этой деятельностью - лицензионные платежи (включая роялти) за пользование объектами интеллектуальной собственности⁶.

К прочим доходам организации относятся:

- прибыль, полученная организацией в результате совместной деятельности;
- поступления от продажи основных средств и иных активов;
- кредиторская и депонентская задолженность, по которой истек срок исковой давности;
- активы, полученные безвозмездно;
- проценты, полученные за предоставление в пользование денежных средств;
- поступления, связанные с участием в других организациях;
- штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров;
- курсовые разницы.

Величина доходов зависит в основном от объема реализованной продукции, выполненных работ, оказанных услуг, цен на них и дебиторской задолженности. Доходы зависят также от финансовой дисциплины покупателей продукции и потребителей работ и услуг. Чем выше доля

⁵Володько, О. В. Экономика организации / О.В. Володько, Р.Н. Грабар, Т.В. Зглюй, - 3-е изд., испр. и доп. - Мн.: Высшая школа, 2021.- 397 с.

⁶ Камысовская, С. В. Бухгалтерская финансовая отчетность: формирование и анализ показателей: учеб.пособие / С.В. Камысовская, Т.В. Захарова. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 432 с.

дебиторской задолженности в составе доходов, тем меньшими финансовыми ресурсами располагает организация. Это создает угрозу возобновляемости производственного процесса вследствие несвоевременности исполнения обязательств перед персоналом, государством и поставщиками. В условиях кризиса надежность партнеров в выполнении своих обязательств приобретает особое значение, поскольку снижает риск неплатежа покупателя. В условиях кризиса, как правило, все усилия управленческого персонала организации направляются на удержание своих позиций на рынке. Одним из способов сохранения конкурентоспособности организации является снижение цен. В условиях кризиса и падения спроса это позволяет поддерживать объем продаж путем стимулирования активности покупателей⁷.

Доходы бывают от основной (обычной), инвестиционной и финансовой деятельности.

Выручка от реализации продукции (товаров, работ, услуг) служит основным источником финансовых потоков в организации.

Поступая в организацию, выручка от реализации распределяется по направлениям возмещения потребленных средств производства. Выручка от реализации должна покрывать совокупные затраты предприятия и приносить ему прибыль⁸.

Поступление выручки на денежные счета предприятия - завершение кругооборота средств. Дальнейшее использование поступивших средств - это начало нового кругооборота. Одновременно происходит распределение чистого дохода в интересах организации, физических лиц, государства, других заинтересованных лиц.

Кроме доходов от продажи готовой продукции (работ, услуг) немалое

⁷Толпегина, О.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник для бакалавров / О.А. Толпегина, Н.А. Толпегина / - М.: Издательство Юрайт, 2019. – 672 с. [Электронный ресурс] Образовательная платформа Юрайт. Для вузов и ссузов. Режим доступа: <https://urait.ru/book/kompleksnyy-ekonomicheskiy-analiz-hozyayst-vennoy-deyatelnosti-535065>

⁸Румянцева, Е. Е. Новая экономическая энциклопедия: учебное пособие / Румянцева Е.Е., - 4-е изд. - М.: Инфра - М, 2019. - 882 с.

значение для предприятия имеют и доходы от реализации имущества, в частности основных фондов. Доходы от реализации имущества отражаются как прочие доходы, а остаточная стоимость и доходы, связанные с реализацией, - тоже как прочие доходы⁹.

Таким образом, можно сделать вывод, что «доход» является сложной экономической категорией. Доходы организации всегда сопровождаются расходами.

1.2 Понятие, сущность и классификация расходов предприятия

В теории экономической деятельности и на практике есть разные трактовки расходов, какие не являются однозначными. Происхождение и их формирование рассматривают в историческом нюансе. Рассмотрим основные определения понятия «расходы» различных авторов в таблице 1.2¹⁰.

Таблица 1.2 – Определение понятия «расходы» различных авторов

Авторы	Определение
А. Д. Шеремет	Расходы - это уменьшение экономической выгоды, связанных с сокращением активов или повышением обязательств, которые можно измерить в бухгалтерском учёте
П. С. Безруких	Затраты представляют собой расходы предприятия в целом, а расходы - это понятие обуславливает затраты на изготовление продукта, реализацию товара или оказание услуги
К. Маркс	Расходы - это совокупность производственных затрат и издержек обращения
Л. И. Лопатников	Расходы - затраты или издержки предприятия (компании), приводящие к уменьшению его средств (капитала) или к увеличению обязательств в процессе хозяйственной деятельности. Основное разделение расходов – на текущие (производственные и непроизводственные) и капитальные (инвестиции в нефинансовые активы и инвестиции в финансовые активы). Актив создается лишь тогда, когда выгоды от таких расходов — в форме возросшей эффективности превышают затраты.

⁹Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие / Под ред. О. В. Ефимовой, М. В. Мельник. - М т.: Изд-во ОМЕГА-Л, 2020. - 408 с.

¹⁰Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: учебное пособие / Шеремет А.Д., Негашев Е.В. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2021. - 208 с.

Продолжение таблицы 1.2

Б.А. Райзберг, Л.Ш.Лозовский, Е.Б.Стародубцева	Затраты в процессе хозяйственной деятельности, приводящие к уменьшению средств предприятия или увеличению его долговых обязательств. Обычно это затраты, связанные с ресурсным обеспечением производства, приобретением материалов, оборудования, оплатой труда работников, ремонтом оборудования, выплатой процентов по кредитам, арендной платой, уплатой налогов.
--	--

Таким образом, по результатам исследования можно сделать вывод, что все авторы схожи во мнении, что расходы организации приводят к уменьшению средств организации.

В соответствии ПБУ 10/99 расходами организации признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества)¹¹.

ПБУ 10/99 дает понятие расходов и устанавливает перечень выбывающих активов, которые расходами не признаются.

В соответствии ПБУ 10/99 не признается расходами и потому не влияет на величину капитала выбытие активов в связи с:

- приобретением (созданием) внеоборотных активов;
- вкладами в уставные (складочные) капиталы других организаций и приобретением акций и иных ценных бумаг не с целью перепродажи;
- перечислением средств в рамках благотворительной деятельности, организации отдыха, мероприятий спортивного и культурно-просветительского характера;
- договорами комиссии;
- перечислением авансов и задатков;
- погашением полученных ранее кредитов и займов.

По экономическому содержанию расходы организации делятся на

¹¹Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99, утверждено приказом Минфина РФ от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015).

материальные, трудовые и денежные¹².

Материальные расходы связаны с ресурсным обеспечением финансово-хозяйственной деятельности организации и включают в себя стоимость приобретенного сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива и электроэнергии, услуг сторонних организаций.

Трудовые расходы направляются на оплату труда персонала организации¹³.

Денежные расходы представляют отток денежных средств. Это уплата налогов и обслуживание денежного оборота организации. Например, платежи банку за расчетно-кассовое обслуживание, выплаты процентов по кредитам.

Классификация расходов организаций в зависимости от их характера и условий осуществления представлена в таблице 1.3

По способу принятия решений расходы делятся на альтернативные и вмененные.

По участию в бизнес-процессе расходы делятся на производственные, коммерческие, непроизводственные¹⁴.

К производственным расходам относятся расходы, связанные с обеспечением производственного процесса. В них включаются расходы на приобретение материалов, ремонт оборудования, оплату труда работников, приобретение топлива и электроэнергии, оплату услуг сторонних организаций.

¹²Финансы предприятий: Учебник для вузов/ Н.В. Колчина, Г.Б. Поляк, Л.П. Павлова и др.; Под ред. проф. Н.В. Колчиной. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.:ЮНИТИ - ДАНА, 2021. - 399 с.

¹³Лупкиова, Е. В. Бухгалтерский учет. Теория бухгалтерского учета: учебное пособие для вузов / Е. В. Лупкиова. - 3-е изд., пер. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2022. - 245 с. [Электронный ресурс] Образовательная платформа Юрайт. Для вузов и ссузов. Режим доступа: <https://urait.ru/book/buhgalterskiy-uchet-teoriya-buhgalterskogo-ucheta-471115>

¹⁴Алексейчева, Е. Ю. Экономика организации (предприятия) / Е.Ю. Алексейчева, М.Д. Магомедов, И.Б. Костин, – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Дашков и К, 2018. – 292 с.

Таблица 1.3 – Классификация расходов организации

Признак классификации	Виды расходов
Экономическое содержание	Материальные, трудовые, денежные
Участие в бизнес процессе	Производственные, коммерческие, непроизводственные
Принятие решений	Альтернативные и вмененные
Агрегированные расходы по видам потребляемых ресурсов	Материальные затраты, затраты на оплату труда, прочие затраты
Статьи затрат	Сырье и материалы, возвратные отходы (вычитаются), покупные изделия, полуфабрикаты и услуги производственного характера сторонних организаций, топливо и энергия на технические цели, заработная плата производственных рабочих
Зависимость от объема производства (реализации)	Постоянные и переменные
Способы распределения между видами продукции	Прямые и косвенные
Связь с технологическим процессом	Основные и накладные
Степень агрегирования	Одноэлементные и комплексные
Периодичность возникновения	Постоянные и единовременные
Использование в системе управления	Прогнозные, плановые и фактические
Степень регулирования	Нормируемые и ненормируемые
Расходы в зависимости от направления деятельности организации	Инвестиционные, на текущую деятельность, на потребление

К коммерческим расходам относятся расходы, связанные с реализацией и продвижением продукции на рынках. Они включают в себя расходы на затаривание и упаковку готовой продукции, транспортировку, рекламу и маркетинговые услуги.

К непроизводственным расходам относятся расходы, не связанные с изготовлением продукции, выполнением работ, оказанием услуг. Такие расходы, как правило, имеют социальный характер: оказание материальной помощи персоналу, содержание объектов социально-культурного назначения, оплата социальных пакетов работникам, благотворительные пожертвования.

К агрегированным расходам относятся расходы, сгруппированные по видам потребляемых ресурсов в процессе финансово-хозяйственной деятельности организаций. Материальные затраты отражают стоимость

разнообразных потребляемых материальных ресурсов, затраты на оплату труда - заработную плату с отчислениями во внебюджетные фонды, амортизация - стоимость износа оборудования, используемого в процессе производственной деятельности¹⁵.

Все расходы на производство и реализацию продукции группируются по статьям затрат. Необходимость классификации расходов по статьям затрат связана с формированием цен на товары, работы и услуги организаций¹⁶.

В зависимости от объемов производства (реализации) расходы организаций делятся на постоянные и переменные. Постоянные расходы не зависят от объема производства. К ним относятся некоторые виды налогов, амортизационные отчисления, оплата охраны, арендная плата, заработная плата управленческого персонала и т.д. Переменные расходы изменяются пропорционально объему выпускаемой продукции, работ, услуг. К переменным расходам, как правило, относятся материальные затраты, заработная плата основных производственных рабочих.

В зависимости от способов распределения затрат между видами продукции расходы подразделяются на прямые и косвенные.

Под прямыми расходами понимаются расходы, связанные с производством отдельных видов продукции, которые могут быть прямо и непосредственно включены в себестоимость продукции. Например, расходы на сырье, основные материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, основная заработная плата производственных рабочих и т. п.¹⁷.

К косвенным относятся общепроизводственные и общехозяйственные расходы, услуги вспомогательного производства и др. Например, расходы на содержание зданий и оборудования, их ремонт, заработная плата аппарата

¹⁵ Экономика предприятия (фирмы): Учебник/ Под ред. проф. О.И. Волкова и доц. О.В. Девяткина - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА - М, 2020. – 371 с.

¹⁶Негашев, Е.В. Анализ финансов предприятия в условиях рынка: учеб.пособие / Е.В. Негашев. - М.: Высшая школа, 2022. - 192 с.

¹⁷ Бланк, И.А. Управление прибылью / И.А. Бланк. – 3-е изд., перераб. и доп. – Киев: Ника-Центр, 2020. – 768 с.

управления и вспомогательного персонала. Косвенные расходы, так же как и прямые, относятся на себестоимость продукции, но косвенным путем, т.е. путем распределения между отдельными видами продукции, работ, услуг.

В зависимости от связи с технологическим процессом расходы делятся на основные и накладные.

К основным расходам относятся расходы, непосредственно связанные с производством продукции, выполнением работ, оказанием услуг: стоимость потребленного сырья и материалов, оплата труда основных производственных рабочих и т.п.¹⁸.

Накладные расходы сопутствуют основной деятельности организации. Это затраты на содержание и эксплуатацию основных средств, на управление, обслуживание производства, командировки, обучение персонала и так называемые непроизводительные расходы (потери от простоев, порчи материальных ценностей и др.).

По степени агрегирования расходы делятся на одноэлементные и комплексные. Одноэлементные расходы представляют собой один вид расхода. Комплексные расходы объединяют в себе одноэлементные расходы. Например, материальные расходы включают всебя расходы на сырье, материалы, комплектующие и полуфабрикаты, топливо, тару, запасные части¹⁹.

Расходы могут подразделяться по признаку периодичности возникновения на постоянные и единовременные.

К постоянным расходам относятся все расходы, связанные с производством и реализацией продукции, выполнением работ, оказанием услуг, такие как материальные расходы, расходы на оплату труда,

¹⁸Донцова, Л.В. Анализ финансовой отчетности: учеб.для студентов вузов, обучающихся по специальности «Бухгалт. учет, анализ и аудит» и др. экон. специальностям / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. - 7-е изд., перераб. и доп. - Москва: Дело и Сервис, 2019. - 377 с.

¹⁹Кирильчук, С. П. Экономика предприятия. Практикум: учеб.пособие для академического бакалавриата; под общ. ред. С. П. Кирильчук. - М.: Издательство Юрайт, 2019. - 517 с. [Электронный ресурс] Образовательная платформа Юрайт. Для вузов и ссузов. Режим доступа: <https://urait.ru/book/ekonomika-predpriyatiya-prakticheskiy-kurs-541130>

амортизация. Эти расходы поддаются планированию²⁰.

К единовременным расходам относятся расходы, которые возникают спонтанно. Например, стоимость внепланового ремонта оборудования, штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров и т.п.

В системе управления используются прогнозные, плановые и фактические значения расходов. Прогнозные расходы имеют ориентировочный, информационный характер. Плановые расходы выступают в форме обязательных лимитов в процессе составления бизнес-планов или производственных планов. Фактические расходы формируются на основе текущих данных²¹.

По степени регулирования расходы организаций подразделяются на нормируемые и ненормируемые. К нормируемым расходам относятся материальные расходы, расходы на оплату труда, амортизационные отчисления, налоговые платежи. К ненормируемым расходам относятся единовременные расходы.

Выбор классификации расходов зависит от области принятия управленческих решений. Например, выделение постоянных и единовременных расходов используется в процессе управления денежными потоками. Значения постоянных и переменных расходов используются для прогнозирования прибыли при уменьшении объемов реализации. Соотношение основных и накладных расходов характеризует инфраструктуру бизнеса. Статьи затрат позволяют охватить все стороны финансово-хозяйственной деятельности организации, а агрегированные показатели повышают оперативность бухгалтерской отчетности²².

И так, расходами признается уменьшение экономических выгод и классифицируются по различным признакам.

²⁰Ковалев, В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры: учеб. / В.В. Ковалев. - М.: Финансы и статистика, 2021. - 560 с.

²¹Стойнова, Е.С. Финансовый менеджмент/ Е.С. Стойнова. Т.Б.Крылова, И.Т. Балабонов. - М.: Перспектива, 2020. - 321 с.

²²Войтоловский, Н.В. Комплексный экономический анализ организации: учебник / Под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой. - СПб.: Питер, 2020. - 256 с.

1.3 Методика анализа доходов и расходов организации

Анализ доходов и расходов организации проводится по данным «Отчета о финансовых результатах». В отчете о финансовых результатах содержится информация обо всех видах доходов и расходов за отчетный и предыдущий периоды в поквартальном, полугодовом, девятимесячном и годовом разрезах. Это позволяет качественно оценить характер возникновения и содержание доходов и расходов; проанализировать в динамике состав и структуру доходов и расходов, их изменение, осуществлять контроль за их движением и состоянием; выявлять факторы, оказавшие влияние на увеличение (снижение) доходов и расходов, а также рассчитывать ряд коэффициентов, свидетельствующих об эффективности использования доходов и целесообразности произведенных расходов в сравнении с полученными доходами.

Для анализа доходов и расходов могут быть использованы методы, аналогичные методам анализа бухгалтерского баланса: вертикальный и горизонтальный анализ, коэффициентный и факторный методы.

При горизонтальном анализе доходов и расходов изучаются абсолютные изменения объемов доходов и расходов и темпы роста показателей, анализируются причины изменений с помощью качественных методов экономического анализа. Чтобы оценить влияние различных факторов на формирование доходов, необходимо провести анализ структуры доходов.

Анализ динамики доходов – это расчет темпов роста или прироста всех доходов и отдельных их видов, в частности выручки.

Анализ структуры доходов – это определение доли отдельных видов доходов в общей величине доходов.

Расчет структуры производится по следующей формуле:

$$D = D_i / D * 100\% \quad (1.1)$$

где D – доля определенного вида дохода, %;

D_i – доходы от вида деятельности;

D – общие доходы.

Анализ структуры доходов показывает, какой вид деятельности приносит большую часть дохода.

Чтобы оценить влияние каждого вида дохода используется индексный метод. Наибольший удельный вес в доходах организации занимает выручка от продажи выпускаемой продукции, работ, услуг.

Выручка от продаж определяется по формуле:

$$n = \sum_{i=1}^n N_i * C_i \quad (1.2)$$

$i=1,$

где N_i – количество произведенной и реализованной продукции в натуральном выражении;

C_i – цена реализации i -ой продукции, руб.;

n – количество позиций реализации продукции.

Как видно из формулы (2) на доходы организации оказывают влияние различные факторы, которые необходимо учитывать в процессе анализа. К таким факторам относятся: выручка от продаж, структура и ассортимент продукции, цены на продукцию.

Оценку влияния факторов на динамику доходов можно провести двумя методами:

Индексным методом:

$$I = \frac{a * q_1 * m_0}{D * q_0 * m_0} \quad (1.3)$$

Методом абсолютных разниц:

$$D^a = q_1 * m_0 - q_0 * m_0 \quad (1.4)$$

$$I = \frac{m * q_1 * m_1}{D + q_1 * m_0} \quad (1.5)$$

$$D^m = q_1 * m_1 - q_1 * m_0 \quad (1.6)$$

где a – индекс доходов в зависимости от изменения объемов выручки;
 i – индекс доходов в зависимости от изменения цен на продукцию и услуги;

q_1 – выручка от продаж в отчетном периоде;

q_0 – выручка от продаж в предыдущем отчетном периоде;

m_0 – средняя цена в предыдущем периоде;

m_1 – средняя цена в отчетном периоде.

Исходя, из проведенного анализа необходимо сделать вывод о положительном или отрицательном характере динамики доходов. За счет чего произошло их увеличение или снижение.

Проведение анализа динамики, состава и структуры доходов и расходов организации углубляется с помощью коэффициентных методов, характеризующих степень эффективности использования (расходования) этих средств, исходя из данных. Рассчитываются следующие коэффициенты:

- рентабельность активов, рентабельность продаж, рентабельность расходов;
- доля выручки от продаж на 1 руб. доходов;
- доходы на 1 руб. активов;
- доходы на 1 руб. расходов.

Углубленный анализ коэффициентов проводится в случаях их резкого или систематического изменения в динамике. В этих случаях для выявления количественного влияния различных факторов на результативный показатель

используются методы факторного анализа. Факторный анализ позволяет найти реальные пути изменения ситуации в пользу организации.

После анализа структуры, состава и динамики доходов необходимо провести углубленный анализ с помощью следующих коэффициентов:

$$\text{Рентабельность продаж} = \frac{\text{Прибыль до налогообложения}}{\text{Выручка от продаж}} * 100\% \quad (1.7)$$

$$\text{Выручка от продаж} = \frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{на 1 руб. доходов}} * 100\% \quad (1.8)$$

$$\text{Доходы на 1 руб. активов} = \frac{\text{Доходы}}{\text{Среднегодовая стоимость активов}} * 100\% \quad (1.9)$$

Показатель рентабельности показывает факторную среду создания прибыли организации и являются необходимым при сравнительной оценке и анализе финансовой структуры организации.

Рентабельность продаж (P_{π}) – отражает доходность вложенных средств в основное производство.

Находится по формуле:

$$P_{\pi} = \frac{\Pi_{\pi}}{C} * 100\% \quad (1.10)$$

где, P_{π} – рентабельность продаж, %;

Π_{π} – прибыль от продаж, тыс. руб.;

C – себестоимость продаж, тыс. руб.

Показатель рентабельности носит некоторые границы, таким образом, если:

$P_{\pi} > 30\%$ - сверх рентабельная организация;

$20\% < P_{\pi} \leq 30\%$ - высокорентабельная организация;

$5\% < P_{\pi} \leq 20\%$ - средне рентабельная организация;

$1\% < P_p \leq 5\%$ - низкорентабельная организация.

Экономические и организационно-технические процедуры могут достичь нужного показателя рентабельности. Увеличение рентабельности говорит о приобретении большего финансового результата при малых расходах.

В том числе, анализ расходов проводят по данным отчета о финансовых результатах путем сопоставления данных отчетного периода с данными предыдущего периода по всем видам расходов:

строка 2120 - себестоимость реализации товаров, продукции, работ,– услуг;

строка 2210 -коммерческие расходы;

строка 2220 - управленческие расходы;

строка 2350-прочие расходы;

Затем рассчитать удельный вес статей расходов, в общем, их объеме и сопоставить с данными предыдущего года. Для проведения качественного анализа динамики и структуры прочих расходов необходимо детально конкретизировать направление использования средств, во избежание нецелесообразных затрат и в целях их устранения.

Анализ динамики расходов – расчет темпов роста или прироста всех расходов или отдельных их видов.

Анализ структуры расходов - определение доли отдельных видов расходов в общей сумме расходов.

Коэффициент соотношения доходов и расходов рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{д/р} = Д / Р \quad (1.11)$$

где $K_{д/р}$ – коэффициент соотношения доходов и расходов организации;

Д – доходы организации;

Р – расходы организации.

Коэффициент соотношения расходов и доходов рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{p/d} = P / D \quad (1.12)$$

где $K_{p/d}$ – коэффициент соотношения расходов и доходов организации;

P – расходы организации;

D – доходы организации.

Рентабельность расходов на реализацию рассчитывается по следующей формуле:

$$P_p = \Pi_{pr} / B \quad (1.13)$$

где P_p – рентабельность расходов организации на реализацию;

Π_{pr} – прибыль от продаж;

B – выручка от продаж.

Таким образом, анализ доходов и расходов позволяет дать оценку эффективности деятельности предприятия, как в общем, так и в частности. Без учета результатов анализа доходов и расходов предприятия, невозможно осуществлять финансово-хозяйственную деятельность.

Результаты анализа доходов и расходов служат одним из средств, направляющих предприятие на эффективное развитие. Проведение анализа доходов и расходов позволяет выявить ключевые недостатки финансового и производственного потенциалов.

2 АНАЛИЗ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ НА ПРИМЕРЕ ООО «РП «РАССВЕТ»

2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «РП «Рассвет»

ООО «Рубцовское предприятие «Рассвет» было основано в 1943 году в городе Рубцовск, Алтайского края. С самого начала своей деятельности предприятие ориентировалось на создание рабочих мест для социально уязвимых групп населения, в частности для людей с инвалидностью и ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ). Это направление остается приоритетным и компания продолжает активно работать в сфере трудоустройства и социализации инвалидов. ООО «РП «Рассвет» является примером того, как бизнес может успешно сочетать экономическую эффективность с социальной ответственностью, способствуя не только собственному процветанию, но и благополучию общества в целом.

Компания Общество с ограниченной ответственностью «Рубцовское предприятие «Рассвет» зарегистрирована 23.10.1998 г. по адресу Алтайский край, город Рубцовск, пер. Пионерский, д. 31.

Генеральный директор: Козлов Евгений Михайлович

Учредители компании - Общероссийская Общественная организация Инвалидов - Всероссийское Ордена Трудового Красного Знамени общество Слепых.

Среднесписочная численность работников организации - 39 человек.

Размер уставного капитала ООО «Рубцовское предприятие «Рассвет» - 672 тыс. рублей.

Общее количество направлений деятельности - 16.

В соответствии с данными ЕГРЮЛ, основной вид деятельности компании Общество с ограниченной ответственностью «Рубцовское предприятие «Рассвет» по ОКВЭД:

31.01 Производство мебели

Производство корпусной мебели включает шкафы, комоды, столы и другую мебель для дома и офиса. Ассортимент продукции разнообразен и ориентирован на разные сегменты рынка, от бюджетных до премиум - класса.

Общество с ограниченной ответственностью «Рубцовское предприятие «Рассвет» является юридическим лицом, имеет круглую печать со своим наименованием, штамп, бланки, расчетный и иные счета в рублях в учреждениях банков.

Главный бухгалтер подчиняется непосредственно директору предприятия, несет ответственность и пользуется правами, установленными законодательством РФ для главных бухгалтеров предприятий.

Управление Предприятием осуществляет его руководитель, который действует на основании устава.

Учетная политика для целей бухгалтерского учета разработана в соответствии с Федеральным законом от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации (утверждено приказом Минфина России от 29 июля 1998 г. № 34н), ПБУ 1/2008 «Учетная политика организаций» (утверждено приказом Минфина России от 6 октября 2008 г. № 106н), Планом счетов бухгалтерского учета и Инструкцией по его применению (утверждено приказом Минфина России от 31 октября 2000 г. № 94н), приказом Минфина России от 2 июля 2010г. № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций».

Не подлежит налогообложению (освобождается от налогообложения) реализация (а также передача, выполнение, оказание для собственных нужд)

на территории Российской Федерации на основании пп. 3 п. 2 Статья 149 НК РФ, так как в составе сотрудников предприятия инвалиды.

В состав бухгалтерской отчетности предприятия входят следующие основные формы:

- бухгалтерский баланс (Приложение 1, 2);
- отчет о финансовых результатах (Приложение 3);
- отчет об изменениях капитала, отчет о движении денежных средств.

Бухгалтерская отчетность ООО «РП «Рассвет» представляется за три, шесть, девять месяцев и за год.

Для общей оценки финансово-хозяйственной деятельности ООО «РП «Рассвет» проанализируем основные показатели деятельности предприятия (Таблица 2.1).

Из данных таблицы 2.1 и рисунка 2.1 видно, что в 2022 году выручка увеличилась на 14,51% по сравнению с предыдущим годом, составив 23 072 тыс. руб. В 2023 году прирост выручки продолжился, но с меньшими темпами 2,92%, составив 23 745 тыс. руб.

Себестоимость выросла на 954 тыс. руб. или на 7,12% в 2022 году, а затем снизилась на 214 тыс. руб. или 1,49% в 2023 году.

В 2022 году наблюдается небольшое снижение коммерческих расходов на 16 тыс. руб. или на 0,61%, а в 2023 году выросли на 379 тыс. руб. или 14,64%.

Управленческие расходы в 2022 году увеличились на 414 тыс. руб. или на 9,29% и в 2023 году произошло увеличение на 996 тыс. руб. или на 20,45%.

В 2021 году предприятие имела убыток от продаж, тогда как в 2022 году произошло увеличение прибыли на 1 256 тыс. руб., что является значительным улучшением.

Таблица 2.1 – Анализ основных экономических показателей ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 г.г.

Показатели	2021г.	2022г.	2023г.	Отклонение		Темпизм.,%	
				2022- 2021	2023- 2022	2022/ 2021	2023/ 2022
1.Выручка,тыс.руб.	20148	23072	23745	2924	673	114,51	102,92
2.Себестоимость, тыс. руб.	13402	14356	14142	954	-214	107,12	98,51
3. Коммерческие расходы, тыс. руб.	2605	2589	2968	-16	379	99,39	114,64
4. Управленческие расходы, тыс. руб.	4457	4871	5867	414	996	109,29	120,45
5. Прибыль от продаж, тыс.руб.	- 316	1256	768	940	-488	397,47	61,15
6.Чистая прибыль, тыс. руб.	5521	513	1137	-5008	624	9,29	221,64
7.Рентабельность продаж,% (п.5 /п.1*100)	-1,57	5,44	3,23	7,01	-2,21	346,50	59,38
8. Численность, чел.	39	39	39	0	0	100,00	100,00
9.Производительность труда, тыс. руб.(п.1 /п.8)	517	592	609	75	17	114,51	102,87
10. Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс.руб.	5821	4740,5	5854,5	-1080,5	1114	81,44	123,50
11.Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (п.1/ п.10)	3,46	4,87	4,05	1,41	-0,82	140,75	83,16
12.Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.	2692	4806	8680	2114	3874	178,53	180,61
13Фондоотдача,руб. (п.1 /п.12)	7,48	4,80	2,74	-2,68	-2,06	64,17	57,08

В 2022 году произошло уменьшение чистой прибыли на 5008 тыс. руб. по сравнению с 2021 годом и последующее восстановление в 2023 году на 624 тыс. руб.

Увеличения рентабельности продаж до 5,44% в 2022 году и ее снижение до 3,23% в 2023 году указывает на изменение соотношений финансовых результатов.

Численность персонала на протяжении всего анализируемого периода не менялась, а производительность труда росла: в 2022 году по сравнению с 2021 годом производительность труда выросла на 75 тыс. руб. или на 14,5 %, а в 2023 году на 17 тыс. руб. или 2,9 %.

Среднегодовая стоимость оборотных средств в 2022 году снизилась по сравнению с предыдущим годом на 1080,5 тыс. руб., а затем в 2023 году увеличилась на 1114 тыс. руб. Стоимость основных средств заметно увеличилась за оба года, что указывает на значительные инвестиции в основные средства компании.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств вырос в 2022 году и немного снизился в 2023 году.

Падение фондоотдачи на протяжении всего периода указывает на снижение эффективности использования основных средств.

В целом, ООО «РП «Рассвет» демонстрировало положительную динамику в некоторых аспектах своей деятельности.

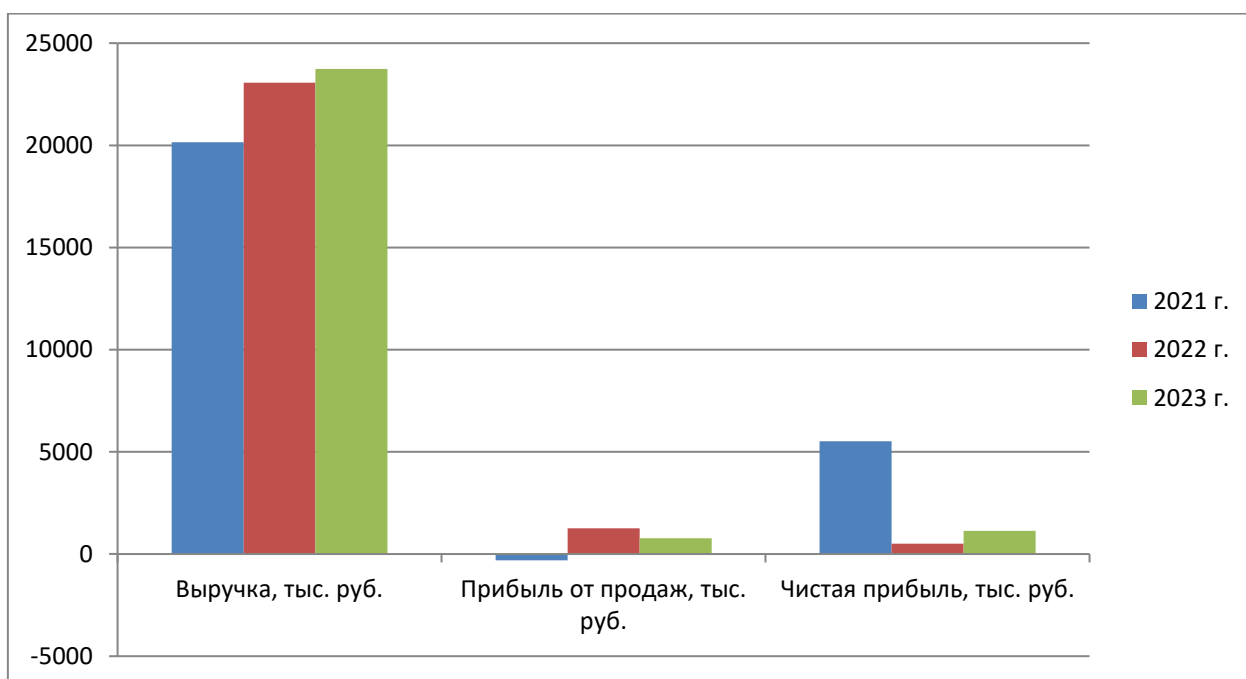


Рисунок 2.1 - Динамика выручки и прибыли за 2021-2023 гг.

Проанализируем состав, структуру и динамику показателей, представленных в отчете о финансовых результатах методом динамической структуры в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Анализ состава и структуры прибыли ООО «РП «Рассвет» за 2021-2022 гг.

Показатели	2021 г.		2022 г.		Отклонение		Темп изменения, %
	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	п.п.	
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	20148	100	23072	100	2924	-	114,51
2. Себестоимость, тыс. руб.	13402	66,52	14356	62,22	954	-4,30	107,12
3. Валовая прибыль, тыс. руб.	6746	33,48	8716	37,78	1970	4,30	129,20
4. Коммерческие расходы, тыс. руб.	2605	12,93	2589	11,22	-16	-1,71	99,39
5. Управленческие расходы, тыс. руб.	4457	22,12	4871	21,11	414	-1,01	109,29
6. Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	- 316	1,57	1256	5,44	940	3,88	397,47
7. Прочие доходы, тыс. руб.	7867	39,05	915	3,97	-6952	-35,08	11,63
8. Прочие расходы, тыс. руб.	2030	10,08	1658	7,19	-372	-2,89	81,67
9. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	5521	27,40	513	2,22	-5008	-25,18	9,29
10. Чистая прибыль, тыс. руб.	5521	27,40	513	2,22	-5008	-25,18	9,29

Из данных таблицы 2.2 выручка от продаж увеличилась на 2924 тыс. руб., или на 14,51%. что свидетельствует о росте объемов реализации.

Себестоимость продаж возросла на 954 тыс. руб. или 7,12%, но при этом удельный вес себестоимости снизился на 4,30 п.п. Это говорит о более эффективном управлении издержками.

Валовая прибыль увеличилась на 1970 тыс. руб. или на 29,20%, что является значительным улучшением. Удельный вес валовой прибыли вырос на 4,30 п.п.

Коммерческие расходы снизились на 16 тыс. руб. или на 0,61%, а их удельный вес уменьшился на 1,71 п.п.,

Управленческие расходы увеличились на 414 тыс. руб. или на 9,29%, но их удельный вес снизился на 1,01 п.п.

Прибыль (убыток) от продаж улучшилась на 940 тыс. руб., изменив направление из убытка в прибыль. Темп изменения составил 397,47%, что свидетельствует о выходе на более устойчивый уровень операционной доходности.

Прочие доходы существенно снизились на 6952 тыс. руб. или на 88,37%, что привело к падению их удельного веса на 35,08 п.п.

Прочие расходы уменьшились на 372 тыс. руб. или на 18,33%, что, хотя и положительное изменение, не компенсировало снижение прочих доходов.

Прибыль до налогообложения и чистая прибыль также значительно сократились на 5008 тыс. руб. Это связано с падением прочих доходов.

Проведем анализ состава и структуры отчета о финансовых результатах за 2022 -2023гг. в таблице 2.3

Таблица 2.3 - Анализ состава и структуры прибыли ООО «РП «Рассвет» за 2022-2023 гг.

Показатели	2022 г.		2023 г.		Отклонение		Темп измен., %
	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	уд.вес, %	тыс. руб.	п.п.	
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	23072	100	23745	100	673		102,92
2. Себестоимость, тыс. руб.	14356	62,22	14142	59,56	-214	-2,66	98,51
3. Валовая прибыль, тыс. руб.	8716	37,78	9603	40,44	887	2,66	110,18
4. Коммерческие расходы, тыс. руб.	2589	11,22	2968	12,50	379	1,28	114,64
5. Управленческие расходы, тыс. руб.	4871	21,11	5867	24,71	996	3,60	120,45
6. Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	1256	5,44	768	3,23	-488	-2,21	61,15
7. Прочие доходы, тыс. руб.	915	3,97	1916	8,07	1001	4,10	209,40
8. Прочие расходы, тыс. руб.	1658	7,19	1547	6,52	-111	-0,67	93,31
9. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	513	2,22	1137	4,79	624	2,56	221,64
10. Чистая прибыль, тыс. руб.	513	2,22	1137	4,79	624	2,56	221,64

Из данных таблицы 2.3 видно, что в 2023 году выручка от продаж увеличилась на 673 тыс. руб. или на 2,92%, что говорит о небольшом росте объемов продаж.

Себестоимость немного снизилась на 214 тыс. руб. или на 2,66%, что в сочетании с ростом выручки привело к увеличению валовой прибыли на 887 тыс. руб.

Коммерческие расходы возросли на 379 тыс. руб. и управленческие расходы увеличились на 996 тыс. руб. Это рост расходов уменьшил уровень прибыли от продаж до 768 тыс. руб. (61,15%).

Прочие доходы значительно увеличились на 1001 тыс. руб. (209,40%), что значительно улучшило финансовые результаты, несмотря на рост расходов.

В итоге, прибыль до налогообложения и чистая прибыль возросли на 624 тыс. руб. (221,64%), что свидетельствует о положительном росте общей финансовой ситуации компании.

Несмотря на увеличение расходов, рост выручки и значительно улучшенные прочие доходы способствовали позитивному изменению прибыли.

По данным бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах рассчитаем показатели прибыльности (рентабельности) за 2021 – 2023 гг. в таблице 2.4.

Из данных таблицы 2.4 видно, что рентабельность продаж снизилась с 5,4% в 2022 г. до 3,2% в 2023 г., что указывает на значительное ухудшение эффективности продаж и увеличение расходов.

Рентабельность затрат в 2022 году была на уровне 5,7%, в 2023 году сократилась до 3,3%.

Рентабельность активов сократилась с 64,5% до 7,8%, что говорит о снижении эффективности использования активов для получения прибыли.

Рентабельность собственного капитала упала с 258% до 9,1%, что говорит о снижении доходности капиталовложений собственников.

Таблица 2.4 - Показатели рентабельности за 2021 - 2023 гг.

Показатели	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение 2022-2021 гг.	Отклонение 2023-2022 гг.
1. Средняя величина активов, тыс. руб.	8563	9 547	14 535	984	4 988
2. Средняя величина оборотных активов, тыс. руб.	5871	4 741	5 855	-1130	1 114
3. Средняя величина собственного капитала, тыс. руб.	2135,5	7287,5	12509,5	5152	5222
4. Средняя величина заемного капитала, тыс. руб.	4292,5	2259	2025	-2033,5	-234
5. Выручка от продаж, тыс. руб.	20148	23 072	23 745	2924	673
6. Затраты организации, тыс. руб.	20464	21 816	22 977	1352	1161
7. Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	- 316	1 256	768	940	-488
8. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	5521	513	1 137	-5008	624
9. Чистая прибыль, тыс. руб.	5521	513	1 137	-5008	624
10. Рентабельность продаж, %	- 1,6	5,4	3,2	3,8	- 2,2
11. Рентабельность затрат, %	- 1,5	5,7	3,3	4,2	- 2,4
12. Рентабельность активов, %	64,5	5,4	7,8	-59,1	2,4
13. Рентабельность оборотных активов, %	94,0	10,8	19,4	83,2	8,6
14. Рентабельность собственного капитала, %	258	7	9,1	-251	2,1
15. Рентабельность заемного капитала, %	128,5	22,7	56,1	-105,8	33,4

Рентабельность заемного капитала возросла с 22,7% до 56,1%, это свидетельствует, что компания успешно использует заемные средства, но общая зависимость от займов также увеличивается.

Показатели рентабельности показывают значительное ухудшение финансовых результатов компании, особенно в отношении собственного капитала и продаж.

Далее, более подробно проанализируем доходы ООО «РП «Рассвет».

2.2 Анализ доходов ООО «РП «Рассвет»

На первом этапе анализа доходов дадим оценку динамике доходов от обычных видов деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг., что представлена в таблице 2.5

Таблица 2.5 - Анализ динамики доходов от обычных видов деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2021 - 2023 гг.

Показатель	2021 г	2022 г	2023 г	Отклонение (+,-)			Темп изменения, %		
				2022- 2021г.	2023- 2022г.	2023- 2021	2022/ 2021	2023/ 2022	2023/ 2021
Доходы от обычных видов деятельности, тыс. руб. в том числе:	20148	23072	23745	2924	673	3597	114,5	103	118
продукция собственного производства, тыс. руб.	13251	15565	13841	2314	-1724	590	117,46	88,92	104,45
аренда, тыс. руб.	6897	7507	9904	610	2397	3007	108,84	131,93	143,60

Из данных таблицы 2.5 и рисунка 2.2 видно, что доходы от продукции собственного производства увеличились с 13251 тыс. руб. в 2021 году до 13841 тыс. руб. в 2023 году.

Несмотря на положительное изменение на 590 тыс. руб. за трехлетний период эти доходы снизились в 2023 году по сравнению с 2022 годом, где достигли уровня 15565 тыс. руб.

В 2023 году произошло уменьшение на 1724 тыс. руб., что демонстрирует отрицательную динамику 88,92% в сравнении с предыдущим годом. Тем не менее, общий рост за период составил 4,45% по сравнению с 2021 годом.

Доходы от аренды показали заметный рост с 6897 тыс. руб. в 2021 году до 9904 тыс. руб. в 2023 году. Прирост составил 3007 тыс. руб. или 43,6% за три года. Темпы роста значительно ускорились с 108,84% в 2022 году до

131,93% в 2023 году, что указывает на стабильное увеличение данного дохода.

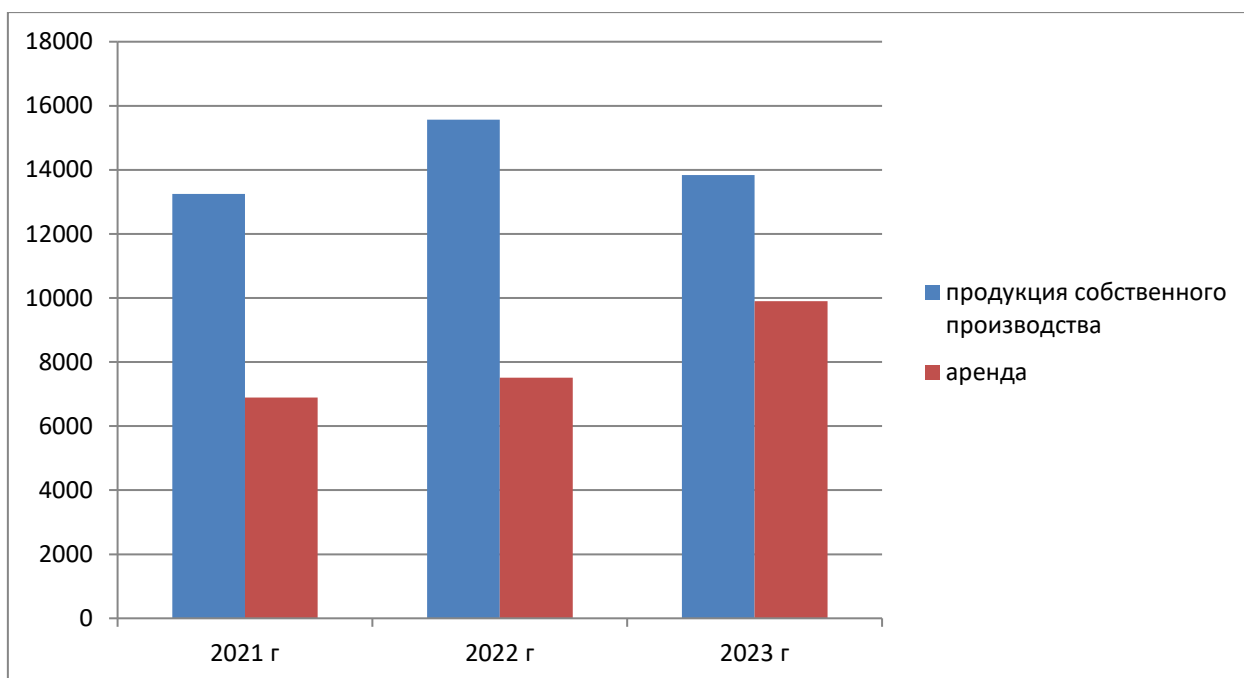


Рисунок 2.2 – Динамика доходов от обычных видов деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Таким образом, несмотря на снижение доходов от продукции собственного производства в 2023 году по сравнению с предыдущим годом, общий рост доходов компании обеспечивался благодаря значительному увеличению доходов от аренды.

Следующим этапом проведем анализ структуры доходов от обычных видов деятельности ООО «РП «Рассвет» в таблице 2.6.

Из данных таблицы 2.6 и рисунка 2.3 мы видим, что структура доходов от обычных видов деятельности представлены продукцией собственного производства и арендой.

В 2021 году доходы от продукции собственного производства составили 13251 тыс. руб., в 2022 году увеличились до 15565 тыс. руб., а в 2023 году произошло снижение до 13841 тыс. руб.

Таблица 2.6 - Анализ структуры доходов от обычных видов деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2021 - 2023 гг.

Показатели	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Отклонение 2022-2021 гг.		Отклонение 2023- 2022 гг.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	п.п.	тыс. руб.	п.п.
Доходы от обычных видов деятельности, тыс. руб., в том числе:	20148	100	23072	100	23745	100	2924	0	673	0
продукция собственного производства, тыс. руб.	13251	66	15565	67	13841	58	2314	1	-1724	- 9
аренда, тыс. руб.	6897	34	7507	33	9904	42	610	- 1	2397	9

Рост в 2022 году по сравнению с 2021 годом составил 2314 тыс. руб., что указывает на увеличение доли продукции собственного производства.

Однако в 2023 году наблюдается снижение на 1724 тыс. руб., что говорит об уменьшении вклада этого направления в общий доход.

Доход от аренды в 2021 году составлял 6897 тыс. руб., в 2022 году вырос до 7507 тыс. руб., а в 2023 году увеличился до 9904 тыс. руб.

Общая тенденция показывает рост всех доходов предприятия в период с 2021 по 2023 гг. При этом заметно снижение доли доходов от продукции собственного производства в 2023 году, тогда как доход от аренды значительно увеличился и его доля в общем доходе предприятия также выросла.

Структура доходов от обычных видов деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2023 г.

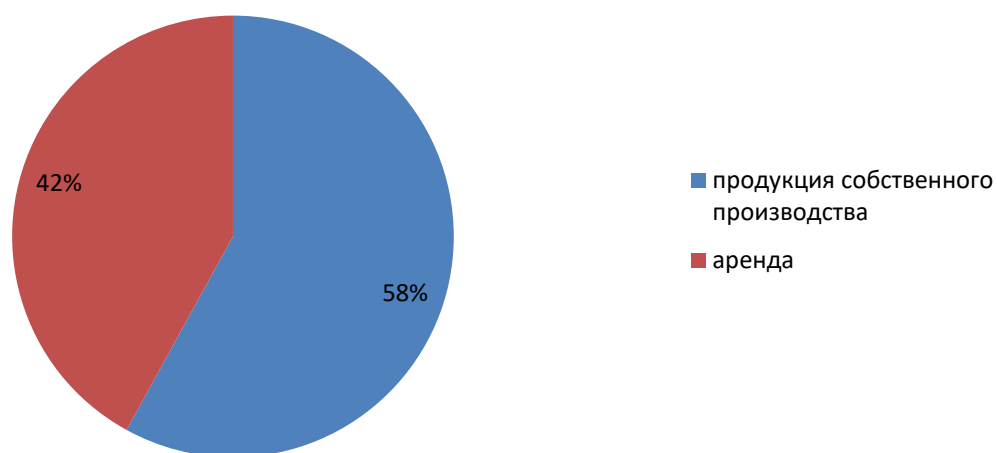


Рисунок 2.3 - Структура доходов от обычных видов деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2023 г.

В структуре доходов от обычных видов деятельности наибольший удельный вес на протяжении всего анализируемого периода занимают продукция собственного производства, так в 2021 году их доля составляла 66%, в 2022 год увеличилась до 67 %, а в 2023 году снизилась на 9 п.п. и составила 58 %.

Далее проанализируем динамику прочих доходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг. в таблице 2.7.

Из данных таблицы 2.7 видно, что в 2021 году прочие доходы составили 7867 тыс. руб., но к 2022 году снизились до 915 тыс. руб., что связано с сокращением безвозмездно полученных средств учредителя и прочих доходов. Однако в 2023 году наблюдается рост до 1916 тыс. руб., что объясняется появлением новых статей доходов, таких как возмещение убытков, восстановление резервов и безвозмездные средства из региональных бюджетов.

Таблица 2.7 - Анализ динамики прочих доходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Показатель	2021 г	2022 г	2023 г	Отклонение (+,-)			Темп изменения, %		
				2022-2021г.	2023-2022г.	2023-2021	2022/2021	2023/2022	2023/2021
Прочие доходы, тыс.руб. в том числе:	7867	915	1916	-6952	1001	-5951	11,63	209,40	24,35
аренда рабочих мест, тыс.руб.	424	457	636	33	179	212	107,78	139,17	150,00
имущество, излишек выявленный при инвентаризации, тыс. руб.	23	9	6	-14	-3	-17	39,13	66,67	26,09
штрафы, пени, неустойки к получению, тыс. руб.	-	1	-	-	-	-	-	-	-
доходы, в виде списанной кредиторской задолженности, тыс. руб.	5	4	-	- 1	-	-	80	-	-
безвозмездно полученные средства учредителя, тыс. руб.	4296	444	-	- 3852	-	-	10,33	-	-
прочие доходы, тыс. руб.	3119	-	-	-	-	-	-	-	-
доходы, от реализации основных средств, тыс. руб.	-	-	154	-	-	-	-	-	-
доходы по активам, переданным в пользование, тыс. руб.	-	-	11	-	-	-	-	-	-
доходы в виде восстановления резервов, тыс.руб.	-	-	164	-	-	-	-	-	-
возмещение убытков к получению, тыс. руб.	-	-	34	-	-	-	-	-	-
часть доходов будущих периодов в размере начисленной амортизации, тыс. руб.	-	-	411	-	-	-	-	-	-
безвозмездно полученные средства из региональных бюджетов, тыс.руб.	-	-	500	-	-	-	-	-	-

Наиболее устойчивым источником дохода стала аренда рабочих мест, демонстрирующая рост с 424 тыс. руб. в 2021 году до 636 тыс. руб. в 2023 году. В то же время такие статьи, как имущество, выявленное при инвентаризации, и доходы от списанной кредиторской задолженности, снизились. В 2022 году наблюдается резкое снижение прочих доходов на 6952 тыс. руб., что связано с сокращением безвозмездно полученных средств учредителя и отсутствием ряда статей доходов. Однако в 2023 году ситуация улучшилась: доходы выросли на 1001 тыс. руб., достигнув 1916 тыс. руб.

Появление новых статей доходов в 2023 году, таких как реализация основных средств, восстановление резервов и безвозмездные средства из региональных бюджетов, свидетельствует о диверсификации источников доходов.

В таблице 2.8 и на рисунке 2.4 проведен анализ структуры прочих доходов ООО «РП «Рассвет».

Таблица 2.8 – Анализ структуры прочих доходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Показатели	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Отклонение 2022-2021 гг.		Отклонение 2023-2022 гг.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	п.п.	тыс. руб.	п.п.
Прочие доходы, тыс.руб. в том числе:	7867	100	915	100	1916	100	- 6952	0	1001	0
аренда рабочих мест, тыс. руб.	424	5,4	457	50	636	33,2	33	44,6	179	- 16,8
имущество, излишек выявленный при инвентаризации, тыс. руб.	23	0,3	9	1	6	0,3	- 14	0,7	- 3	-0,7
штрафы, пени, неустойки к получению, тыс. руб.	-	-	1	0,1	-	-	1	0,1	-	-

Продолжение таблицы 2.8

доходы, в виде списанной кредиторской задолженности, тыс. руб.	5	0,1	4	0,4	-	-	- 1	0,3	-	-
безвозмездно полученные средства учредителя, тыс. руб.	4296	54,6	444	48,5	-	-	- 3852	- 6,1	-	-
прочие доходы, тыс. руб.	3119	39,6	-	-	-	-	-	-	-	-
доходы, от реализации основных средств, тыс. руб.	-	-	-	-	154	8	-	-	154	8
доходы по активам, переданным в пользование, тыс. руб.	-	-	-	-	11	0,6	-	-	11	0,6
доходы в виде восстановления резервов, тыс.руб.	-	-	-	-	164	8,6	-	-	164	8,6
возмещение убытков к получению, тыс. руб.	-	-	-	-	34	1,8	-	-	34	1,8
часть доходов будущих периодов в размере начисленной амортизации, тыс. руб.	-	-	-	-	411	21,5	-	-	411	21,5
безвозмездно полученные средства из региональных бюджетов, тыс. руб.	-	-	-	-	500	26	-	-	500	26

Из данных таблицы 2.8и рисунка 2.4видно, что наибольший удельный вес занимает аренда рабочих мест в 2022 году составила50 п.п. от прочих доходов, в 2023 году 33,2 п.п.

Организация получает ежегодно доходы в виде выявленных излишков, которые занимают несущественную долю, кроме того, есть доходы в виде

списания кредиторской задолженности. Существенную величину занимали безвозмездно полученные средства от учредителя, в 2021 году доля составляла 54,6% и в 2022 году 48,5%.

Часть доходов будущих периодов в размере начисленной амортизации в 2023 году составляет 21,5% и безвозмездно полученные средства из региональных бюджетов составили 26%.

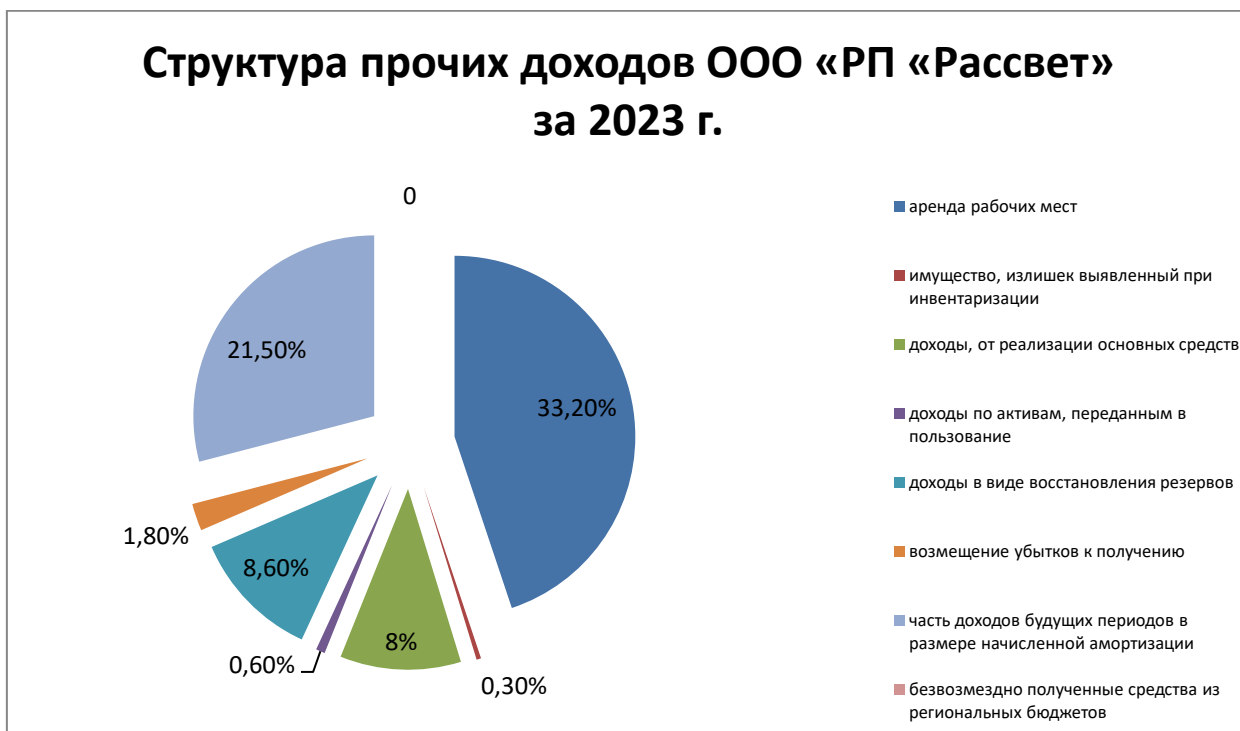


Рисунок 2.4 - Структура прочих доходов ООО «РП «Рассвет» за 2023г.

Основными факторами роста являются появление новых видов доходов и увеличение доли арендных поступлений, но при этом наблюдаются негативные тенденции по другим направлениям.

Далее перейдем к анализу расходов ООО «РП «Рассвет».

2.3 Анализ расходов ООО «РП «Рассвет»

Проанализируем расходы по обычным видам деятельности в таблице 2.9

Таблица 2.9 – Анализ динамики расходов по обычным видам деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Показатель	2021 г	2022 г	2023 г	Отклонение (+,-)			Темп изменения, %		
				2022- 2021г.	2023- 2022г.	2023 - 2021	2022/ 2021	2023/ 2022	2023/ 2021
Расходы по обычным видам деятельности, тыс. руб.	20464	21816	22977	1352	1161	2513	106,7	105,3	112,3
Себестоимость, тыс. руб.	13402	14356	14142	954	-214	740	107,12	98,51	105,52
Коммерческие расходы, тыс. руб.	2605	2589	2968	-16	379	363	99,39	114,64	113,93
Управленческие расходы, тыс. руб.	4457	4871	5867	414	996	1410	109,29	120,45	131,64

Из данных таблицы 2.9 и рисунка 2.4 видно, что в 2022 году себестоимость возросла на 954 тыс. руб., а в 2023 году снизилась на 214 тыс. руб.

Коммерческие расходы, напротив, выросли на 363 тыс. руб. за три года, что связано с увеличением затрат на продвижение продукции.

Наиболее значительный рост наблюдается в управленческих расходах, которые увеличились на 1410 тыс. руб. за анализируемый период.

В целом, компания демонстрирует сбалансированное развитие, несмотря на рост затрат в отдельных направлениях.

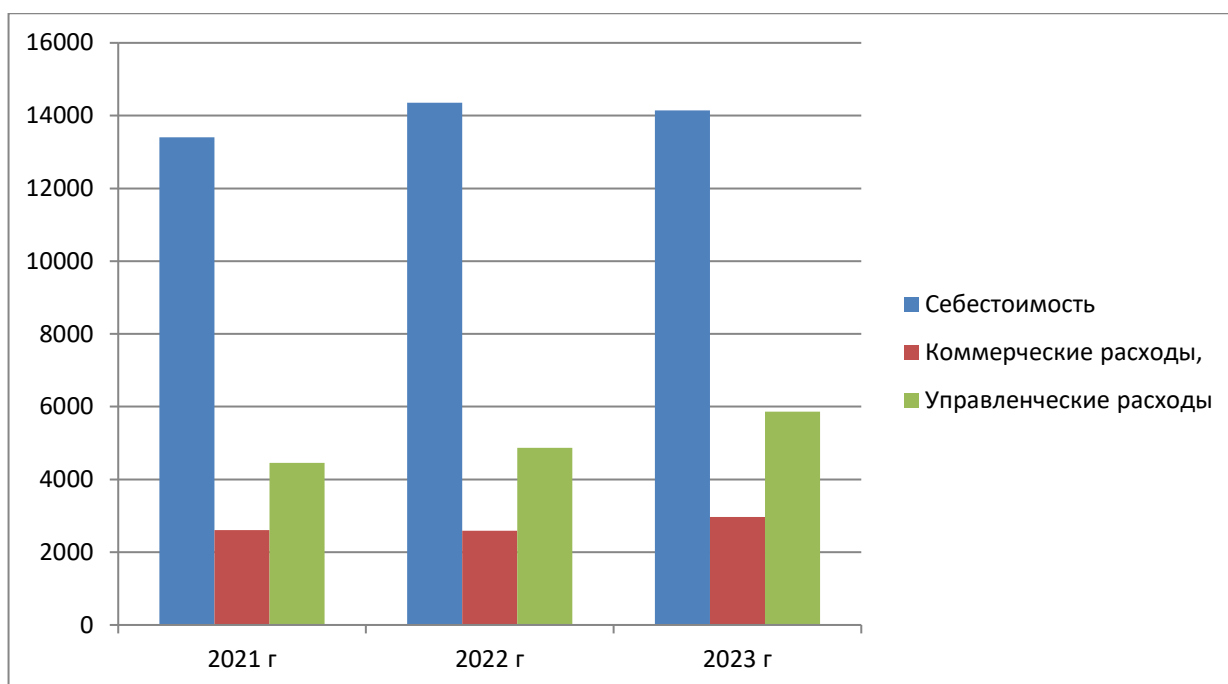


Рисунок 2.5 - Динамика расходов по обычным видам деятельности
ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Проанализируем структуру расходов по обычным видам деятельности
ООО «РП «Рассвет» в таблице 2.10

Таблица 2.10 – Анализ структуры расходов по обычным видам деятельности
ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Показатели	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Отклонение 2022-2021 гг.		Отклонение 2023-2022 гг.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	п.п.	тыс. руб.	п.п.
Расходы по обычным видам деятельности, тыс. руб.	20464	100	21816	100	22977	100	1352	0	1161	0
Себестоимость, тыс. руб.	13402	65	14356	66	14142	62	954	1	-214	- 4
Коммерческие расходы, тыс. руб.	2605	13	2589	12	2968	13	-16	- 1	379	0
Управленческие расходы, тыс. руб.	4457	22	4871	22	5867	25	414	0	996	3

Из данных таблицы 2.10 и рисунка 2.6 мы видим, что структура расходов по обычным видам деятельности представлена себестоимостью, коммерческими и управленческими расходами.

Себестоимость в 2021 году составила 13402 тыс. руб., в 2022 году увеличивается на 954 тыс. руб. или на 1 п.п., а в 2023 году, себестоимость уменьшается на 214 тыс. руб. или на 4 п.п.

Коммерческие расходы в 2021 году составили 2605 тыс. руб., в 2022 году почти остаются на уровне 2021 года, чуть уменьшаясь на 16 тыс. руб. или на 1 п.п., а в 2023 году коммерческие расходы выросли на 379 тыс. руб.

Управленческие расходы в 2021 году составили 4457 тыс. руб., в 2022 году выросли до 4871 тыс. руб., а в 2023 году наблюдается увеличение на 996 тыс. руб. или на 3 п.п.



Рисунок 2.6 - Структуры расходов по обычным видам деятельности ООО «РП «Рассвет» за 2023 г.

В структуре расходов от обычных видов деятельности наибольший удельный вес на протяжении всего анализируемого периода занимает себестоимость, так, в 2021 году их доля составляла 65%, в 2022 году увеличилась до 66 %, а в 2023 год снизилась на 4 п.п. и составила 62 %.

Перейдем к анализу прочих расходов ООО «РП «Рассвет» (таблица 2.11).

Таблица 2.11 – Анализ динамики прочих расходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Показатель	2021 г	2022 г	2023 г	Отклонение (+,-)			Темп изменения		
				2022-2021г.	2023-2022г.	2023-2021	2022/2021	2023/2022	2023/2021
Прочие расходы, тыс. руб., в том числе:	2030	1658	1547	-372	-111	-483	81,67	93,31	76,21
отчисления в оценочные резервы, тыс. руб.	495	-	-	-	-	-	-	-	-
расходы на услуги банков, тыс.руб.	64	65	51	1	-14	-13	101,56	78,46	79,69
сумма уценки активов, тыс. руб.	5	5	15	0	10	10	100	300	300
штрафы, пени, неустойки к уплате, тыс. руб.	5	66	2	61	-64	-3	1320	3,03	40
расходы в виде списанной дебиторской задолженности, тыс. руб.	2	130	8	128	-122	6	6500	6,15	400
взносы в бюджет ВОС от хоз/деятельности и субаренды, тыс. руб.	340	340	364	0	24	24	100	107,06	107,06
содержание объектов непроизводственной сферы, тыс. руб.	55	50	74	-5	24	19	90,91	148,00	134,55
реабилитационные мероприятия, тыс. руб.	785	880	143	95	-737	-642	112,10	16,25	18,22
единовременное пособие, дополнительные отпуска, добровольное страхование, прочие, тыс. руб.	84	74	787	-10	713	703	88,10	1063,5	936,90
единовременные поощрения, премии, материальная помощь, тыс. руб.	185	48	-	- 137	-	-	26	-	-

Продолжение таблицы 2.11

сумма, причитающаяся к уплате отдельных видов налогов за счет финансовых результатов, тыс. руб.	-	-	29	-	-	-	-	-	-
расходы, связанные с реализацией основных средств, тыс. руб.	-	-	6	-	-	-	-	-	-
расходы, связанные с благотворительной деятельностью, тыс. руб.	-	-	15	-	-	-	-	-	-
расходы на отдых и иные аналогичные мероприятия, тыс. руб.	-	-	53	-	-	-	-	-	-

Из данных таблицы 2.11 видно, что наблюдается снижения расходов на протяжении трех лет, что свидетельствует об оптимизации затрат. В 2021 году прочие расходы составили 2030 тыс. руб., в 2022 году они снизились до 1658 тыс. руб. или на 372 тыс. руб., а в 2023 году на 111 тыс. руб. и составили 1547 тыс. руб. по сравнению с 2022 годом.

Расходы на услуги банков увеличились с 64 тыс. руб. в 2021 году до 65 тыс. руб. в 2022 году, а в 2023 году снизились до 51 тыс. руб.

Сумма уценки активов в 2021 и 2022 годах 5 тыс. руб., но значительно увеличились в 2023 году до 15 тыс. руб.

Штрафы, пени, неустойки возросли в 2022 году до 66 тыс. руб. (что на 61 тыс. руб. больше, чем в 2021 году), а в 2023 году снизились до 2 тыс. руб.

Расходы в виде списанной дебиторской задолженности возросли с 2 тыс. руб. в 2021 г. до 130 тыс. руб. в 2022 г., а в 2023 году снизились до 8 тыс. руб.

Взносы в бюджет ВОС составляют 340 тыс. руб. в 2021 и 2022 годах и выросли до 364 тыс. руб. в 2023 году.

Содержание объектов непромышленной сферы произошло снижение в 2022 году на 5 тыс. руб., а в 2023 году возросло на 24 тыс. руб.

Затраты на реабилитационные мероприятия возросли в 2022 году на 95 тыс. руб., а в 2023 году резко сократились на 737 тыс. руб.

Единовременные пособия, дополнительные отпуска значительно возросли в 2023 году до 787 тыс. руб. (с 74 тыс. руб. в 2022 году).

Таким образом, анализ показывает, что компания стремится к оптимизации расходов и улучшению финансовых показателей.

Далее проведем анализ структуры прочих расходов ООО «РП «Рассвет» в таблице 2.12.

Таблица 2.12 – Анализ структуры прочих расходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Показатели	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Отклонение 2022-2021 гг.		Отклонение 2023-2022 гг.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	п.п.	тыс. руб.	п.п.
Прочие расходы, тыс. руб., в том числе:	2030	100	1658	100	1547	100	-372	0	-111	0
отчисления в оценочные резервы, тыс. руб.	495	24,4	-	-	-	-	-	-	-	-
расходы на услуги банков, тыс.руб.	64	3,2	65	4	51	3,3	1	0,8	-14	- 0,7
сумма уценки активов, тыс. руб.	5	0,25	5	0,3	15	1	0	0,05	10	0,7
штрафы, пени, неустойки к уплате, тыс. руб.	5	0,25	66	4	2	0,1	61	3,75	-64	- 3,9
расходы в виде списанной дебиторской задолженности, тыс. руб.	2	0,1	130	7,8	8	0,5	128	7,7	-122	- 7,3
взносы в бюджет ВОС от хоз/деятельности и субаренды, тыс. руб.	340	16,8	340	20,5	364	23,5	0	3,7	24	3
содержание объектов непроизводственной сферы, тыс. руб.	55	2,7	50	3	74	4,8	-5	0,3	24	1,8

Продолжение таблицы 2.12

реабилитационные мероприятия, тыс. руб.	785	39	880	53	143	9,1	95	14	-737	- 43,9
единовременное пособие, дополнительные отпуска, добровольное страхование, прочие, тыс. руб.	84	4,1	74	4,5	787	51	-10	0,4	713	46,5
единовременные поощрения, премии, материальная помощь, тыс. руб.	185	9,2	48	2,9	-	-	- 137	- 6,3	-	-
сумма, причитающаяся к уплате отдельных видов налогов за счет финансовых результатов, тыс. руб.	-	-	-	-	29	1,9	-	-	29	1,9
расходы, связанные с реализацией основных средств, тыс. руб.	-	-	-	-	6	0,4	-		6	0,4
расходы, связанные с благотворительной деятельностью, тыс. руб.	-	-	-	-	15	1	-		15	1
расходы на отдых и иные аналогичные мероприятия, тыс. руб.	-	-	-	-	53	3,4	-		53	3,4



Рисунок 2.7 – Структура прочих расходов ООО «РП «Рассвет» за 2023 г.

В структуре прочих расходов наибольший удельный вес на 2023 год составляет сумма уценки активов 51%.

Следующим этапом будет анализ эффективности доходов и расходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

В таблице 2.13 представлены основные показатели, характеризующие эффективность доходов и расходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Из данных таблицы 2.13 видим, в 2021 году ООО «РП «Рассвет» имело высокие доходы 28015 тыс. руб. и рентабельность активов 64,5%, но в 2022 году произошло значительное снижение доходов на 4028 тыс. руб. и рентабельности 59,1%. В 2023 году наблюдается небольшой рост доходов на 1674 тыс. руб. и рентабельности активов на 2,4%, но показатели остаются ниже уровня 2021 года.

Таблица 2.13 – Анализ эффективности доходов и расходов ООО «РП «Рассвет» за 2021-2023 гг.

Показатель	2021	2022	2023	Отклонение (+,-)		
				2022-2021	2023-2022	2023-2021
Доходы	28015	23987	25661	- 4028	1674	- 2354
Расходы	22494	23474	24524	980	1050	2030
Превышение доходов над расходами (1-2)	5521	513	1137	- 5008	624	-4384
Коэффициент соотношения доходов и расходов (1/2)	1,25	1,02	1,05	- 0,23	0,03	- 0,2
Рентабельность активов, %	64,5	5,4	7,8	- 59,1	2,4	- 56,7
Рентабельность затрат, % (прибыль от продаж / (себестоимость + коммер. расходы+ управл. расходы) *100)	- 1,5	5,7	3,3	4,2	- 2,4	- 1,5
Рентабельность совокупных расходов, % (ЧП / все расходы)*100)	24,54	2,18	4,64	- 22,36	2,46	- 19,9
Доходы на 1 рубль активов	3,27	2,51	1,77	- 0,76	- 0,74	- 1,5

Наблюдается тенденция к увеличению расходов на протяжении всех трех лет. В 2022 году рост составил 980 тыс. рублей (4,4%) по сравнению с 2021 годом, а в 2023 году – еще на 1050 тыс. рублей (4,5%) по сравнению с 2022 годом.

В целом за период 2021-2023 гг. расходы возросли на 2030 тыс. рублей (9%).

Коэффициент соотношения доходов и расходов снизился с 1,25% в 2021 году до 1,02% в 2022 году и незначительно вырос до 1,05% в 2023 году. Это указывает на небольшое превышение доходов над расходами в последние годы.

Рентабельность активов значительно снизилась с 64,5% в 2021 году до 5,4% в 2022 году и чуть выросла до 7,8% в 2023 году. Это указывает на значительное снижение эффективности использования активов.

Рентабельность затрат выросла с отрицательной 1,54% в 2021 году до 5,76% в 2022 году, а в 2023 году снизилась до 3,34%. Это свидетельствует о неустойчивости в управлении затратами.

Рентабельность совокупных расходов аналогична рентабельности активов и затрат: снижается с 24,54% в 2021 году до 2,18% в 2022 году и слегка повышается до 4,64% в 2023 году.

Доходы на 1 рубль активов показывают снижение эффективности использования активов в 2021 году 3,27, в 2022 году 2,51 и в 2023 году 1,77.

В целом, результаты анализа показывают положительную финансовую эффективность ООО «РП «Рассвет» за анализируемый период. Компания столкнулась с сокращением доходов в 2022 году и ростом расходов, что повлияло на все ключевые показатели рентабельности и соотношения доходов и расходов.

Далее рассмотрим рекомендации по повышению доходов и сокращению расходов ООО «РП «Рассвет».

3 РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ДОХОДОВ И СОКРАЩЕНИЮ РАСХОДОВ ООО «РП «РАССВЕТ»

Проведенный анализ доходов и расходов показал, что в анализируемом периоде наблюдается рост доходов от обычных видов деятельности и прочих доходов. Расходы от обычных видов деятельности также имеют тенденцию к росту. Положительным фактором является тенденция снижения прочих расходов. Коэффициент соотношения общих доходов и расходов больше единицы на протяжении всего периода анализа, однако в 2021 году расходы от обычных видов деятельности превысили доходы и предприятие получило убыток от продаж.

Основным источником роста доходов любого коммерческого предприятия являются доходы от обычных видов деятельности. Для ООО «РП «Рассвет» можно увеличить данный вид доходов освоив новый вид деятельности –предоставление для населения услуг по раскрою древесно-плитных материалов. Раскрой материалов будет осуществляться на форматно-раскроечном станке с ЧПУ Perfoma FCS 320, который предприятие получило по Гранту (бесплатно).

Промышленное станочное оборудование с ЧПУ отличается высокой точностью и высокой степенью интеграции различных сложных систем. Для того, чтобы все элементы и агрегаты станка работали слаженно и бесперебойно, обеспечивая точную и производительную обработку на протяжении долгого периода эксплуатации, необходимо грамотно произвести его монтаж и пусконаладку.

До настоящего времени данный станок не был запущен в эксплуатацию, так как требует дорогостоящего монтажа и наладки, стоимость наладки для запуска станка 115 тыс. рублей. Руководству предприятия целесообразно изыскать деньги для наладки и запуск станка из имеющейся прибыли. Ввод в эксплуатацию данного оборудования позволит предприятию получать дополнительный доход в виде предоставлении услуг

по раскрою древесно-плитных материалов. Проведенный маркетинговый анализ спроса на данную услугу показал ее высокую востребованность в г. Рубцовске и наличие нескольких предприятий, оказывающих подобные услуги. Рекламная деятельность на уже имеющемся сайте предприятия в интернете будет способствовать широкому распространению предоставляемой услуги, привлекая внимание целевой аудитории и укрепляя позиции общества в цифровом пространстве.

Предположим, что ежемесячно будет производиться распил 40 листов ЛДСП при средней стоимости обработки одного листа в 525 рублей.

Рассмотрим экономическое обоснование данного процесса в таблице 3.1

Таблица 3.1 – Экономический эффект от дополнительной услуги по раскрою ЛДСП

Показатели	Значение
Сумма вложений в запуск станка	115 тыс. руб.
Распил в месяц	40 листов
Средняя цена распила 1 листа	525 руб.
Месячный доход	21 тыс. руб.
Срок окупаемости	5,5 месяцев

Из данных таблицы видно, что период окупаемости данного мероприятия составит 5,5 месяцев. Таким образом, предприятие начнет получать прибыль спустя 5,5 месяцев. В первый год сумма дохода будет 136,5 тыс. рублей, на следующий год 252 тыс. рублей.

После ввода в эксплуатацию данного оборудования бухгалтер предприятия должен сделать проводку:

Дебет 86 Кредит 98 – сумма средств целевого финансирования учтена в составе доходов будущих периодов.

По мере начисления амортизации на эти основные средства делают записи:

Дебет 20 Кредит 02– начислена амортизация основных средств (нематериальных активов);

Дебет 98 Кредит 91-1 – средства целевого финансирования включены в состав прочих доходов организации.

Таким образом, при эксплуатации данного станка и начислении амортизации будет происходить увеличение прочих доходов предприятия.

Для увеличения суммы высоколиквидных активов и получения дополнительного прочего дохода исследуемому предприятию рекомендуется осуществить краткосрочные финансовые вложения.

На конец 2023 года у ООО «РП «Рассвет» существует нераспределенная прибыль в размере 5 072 тыс. руб. Компания имеет право инвестировать часть этой суммы по решению общего собрания участников Общества. Для краткосрочного размещения средств предлагается выбрать инвестирование в краткосрочные депозиты коммерческого банка. Сумма инвестирования – 5000 тыс. руб., срок инвестирования – 3 месяца (90 дней).

Рассмотрим условия по краткосрочному размещению вкладов, предлагаемые несколькими банками в таблице 3.2.

Таблица 3.2 – Тарифы банков по краткосрочному размещению вкладов

Название банка	Название депозита	Срок размещения, дней	Условия размещения	Годовая процентная ставка, %
1	2	3	4	5
«Сбербанк»	«Классический»	90	- капитализация в конце срока; - досрочное снятие средств – нет; - пополнение депозита – нет;	21
«Россельхозбанк»	«Стабильный»	90	- капитализация в конце срока; - досрочное снятие средств – нет; - пополнение депозита – нет;	20,85
«ВТБ24»	«Универсальный»	90	- капитализация в конце срока; - досрочное снятие средств – нет; - пополнение депозита – нет;	21,24

Таким образом, наиболее выгодные условия по срочным депозитам для юридических лиц предлагает «ВТБ24».

Рассчитаем сумму дополнительного дохода, полученного от размещения средств:

$21,24/365 \times 90 = 5,24\%$ – ставка за размещение средств на 90 дней;

$5\,000 + 5,24\% = 5\,262$ тыс. руб. – сумма к получению в конце срока размещения;

$5\,262 - 5\,000 = 262$ тыс. руб. – сумма дополнительного дохода за 90 дней.

Таким образом, инвестировав средства в депозит на 90 дней, ООО «РП «Рассвет» получит дополнительный доход, покрывающий размер упущенной выгоды в прогнозируемом периоде и снижающий влияние инфляции на средства, временно отвлеченные из оборота компании.

Помимо увеличения прочих доходов, предприятию стоит обратить внимание на прочие расходы, а именно штрафы и пени к уплате за невыполнение договорных условий поставки, а также убытки от списания дебиторской задолженности.

Для снижения величины штрафов и пеней рекомендуется:

- внедрить строгий контроль над выполнением законов и правил на предприятии, обучать сотрудников действующим нормам и стандартам;
- организовать систему контроля за соблюдением сроков и условий договоров с контрагентами;
- проводить регулярные аудиты и проверки документации, чтобы выявить и устранить возможные нарушения;
- участвовать в профильных обучающих мероприятиях и семинарах, чтобы быть в курсе изменений законодательства и практики его применения.

Сокращение убытков от списания дебиторской задолженности - важная задача для любого бизнеса. Это требует комплексного подхода, который включает в себя как профилактические меры, так и эффективные методы работы с уже возникшей задолженностью.

Профилактические меры направлены на снижение вероятности возникновения проблемной задолженности. Они включают тщательную проверку контрагентов, кредитный скоринг (использование кредитных отчетов, рейтингов, отзывы других компаний, чтобы оценить финансовую

устойчивость и платежеспособность потенциальных клиентов), анализ финансовой отчетности, проверку юридической чистоты, ограничение кредитования новых клиентов (устанавливание небольших кредитных лимитов для новых клиентов, пока их платежеспособность не будет подтверждена).

Кроме того необходимо иметь четкую систему договоров, в которой прописаны условия оплаты, сроки, штрафные санкции за просрочку.

Система управления дебиторской задолженностью должна включать:

- регулярный мониторинг: отслеживание состояния дебиторской задолженности, анализ сроков просрочки, выявление проблемных должников на ранней стадии.

- автоматизированное напоминание: внедрение автоматизированной системы напоминаний об оплате.

- сегментацию должников: разделение должников на группы по срокам просрочки и применение разных стратегий работы с каждой группой.

Активная работа с возникшей задолженностью должна включать претензионную работу, переговоры с должниками, судебное взыскание.

Сокращение убытков от списания дебиторской задолженности — это непрерывный процесс, требующий внимания к деталям, постоянного совершенствования и адаптации к меняющимся условиям рынка. Внедрение описанных выше мер позволит предприятию минимизировать риски и защитить свои финансовые ресурсы.

Реализация предлагаемых мероприятий приведет к увеличению доходов, снижению расходов, и соответственно повысит экономическую эффективность ООО «РП «Рассвет».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Независимо от того, каков профиль деятельности предприятия, в процессе деятельности всегда происходит формирование его доходов и расходов. Именно эти аспекты деятельности наиболее важны для всех заинтересованных сторон - собственников предприятия, сотрудников, государства, поскольку успешное их формирование и правильное планирование позволяют всем участникам производственной деятельности в конечном итоге достичь своих финансовых целей - в первую очередь увеличения благосостояния и качества жизни, получения дохода.

Получение дохода рассматривается не только как основная цель, но и как главное условие деловой активности предприятия, как результат его деятельности, эффективного осуществления своих функций по обеспечению потребителей необходимыми товарами (услугами) в соответствии с имеющимся спросом на них. Оптимизация объемов и структуры доходов и расходов возможны лишь при проведении всестороннего их анализа с предварительной их классификацией для целей анализа и управления.

В современных условиях для увеличения доходов и снижения расходов предприятиям критически важно внедрять инновации, использовать передовые технологии и оборудование, а также диверсифицировать бизнес в соответствии с динамикой рынка.

Объектом исследования данной работы является ООО «РП «Рассвет». В результате проведенного анализа деятельности организации за 2 года можно сделать следующие выводы: выручка в 2022 года увеличилась на 14,51% по сравнению с предыдущим годом, составив 23 072 тыс. руб. В 2023 году прирост выручки продолжился, но с меньшими темпами -2,92%, составив 23 745 тыс. руб.

Себестоимость выросла на 954 тыс. руб. или на 7,12% в 2022 году, а затем снизилась на 214 тыс. руб. или 1,49% в 2023 году.

В 2022 году наблюдается небольшое снижение коммерческих расходов на 16 тыс. руб. или на 0,61%, а в 2023 году выросли на 379 тыс. руб. или 14,64%.

Управленческие расходы в 2022 году увеличились на 414 тыс. руб. или на 9,29% и в 2023 году произошло увеличение на 996 тыс. руб. или на 20,45%.

В 2021 году предприятие имело убыток от продаж, а в 2022 году получило прибыль от продаж в размере 1256 тыс. руб., что является значительным улучшением деятельности.

На протяжении анализируемого периода предприятие получало чистую прибыль, но в 2022 году произошло уменьшение чистой прибыли на 5008 тыс. руб. по сравнению с 2021 годом, в 2023 году она возросла на 624 тыс. руб.

Таким образом, ООО «РП «Рассвет» демонстрировало положительную динамику в своей деятельности.

Анализ доходов от обычных видов деятельности показал увеличение общей величины доходов, но при этом снизились доходы от собственного производства в 2023 году по сравнению с предыдущим годом на 1724 тыс. руб., а доходы от аренды увеличились. Прирост доходов от аренды составил 3007 тыс. руб. или 43,6% за три года. Темпы роста значительно ускорились с 108,84% в 2022 году до 131,93% в 2023 году, что указывает на стабильное увеличение дохода от аренды.

Анализ прочих доходов показал, что наиболее устойчивым источником дохода стала аренда рабочих мест, демонстрирующая рост с 424 тыс. руб. в 2021 году до 636 тыс. руб. в 2023 году.

Анализ расходов по обычным видам деятельности выявил, что себестоимость в 2021 году составила 13402 тыс. руб., в 2022 году она увеличилась на 954 тыс. руб. или на 1 п.п., а в 2023 году, себестоимость снизилась на 214 тыс. руб. или на 4 п.п. и составила 62 % от расходов по обычным видам деятельности.

Анализ прочих расходов показывает снижение расходов на протяжении трех лет, что свидетельствует об оптимизации затрат. В 2021 году прочие расходы составили 2030 тыс. руб., в 2022 году они снизились до 1658 тыс. руб. или на 372 тыс. руб., а в 2023 году на 111 тыс. руб. и составили 1547 тыс. руб. по сравнению с 2022 годом. В структуре прочих расходов наибольший удельный вес на 2023 год составляет сумма уценки активов 51%.

Коэффициент соотношения доходов и расходов снизился с 1,25 в 2021 году до 1,02 в 2022 году и незначительно вырос до 1,05 в 2023 году. Это указывает на небольшое превышение доходов над расходами в последние годы.

На основе проведенного анализа, предложены рекомендации по увеличению доходов и сокращению расходов ООО «РП «Рассвет»:

- предоставление дополнительных услуг для населения по раскрою древесно-плитных материалов на форматно - раскроечном станке с ЧПУ Perfoma FCS;
- инвестирование части нераспределенной прибыли в размере 5000 тыс. руб. в депозит на 90 дней;
- более тщательный контроль выполнения договорных условий предприятием;
- усиление контроля за состоянием дебиторской задолженности.

Таким образом, при внедрении предложенных рекомендаций ООО «РП «Рассвет» получит дополнительный доход от обычных видов деятельности, увеличит прочие доходы и снизит прочие расходы.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИСТОЧНИКОВ

1. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 10/99, утверждено приказом Минфина РФ от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015).[Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант - Плюс». - URL: https://www.consultant.ru/https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/

2. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99, утверждено приказом Минфина РФ от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015).[Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». -URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/0463b359311dddb34a4b799a3a5c57ed0e8098ec/

3. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 30.11.2024) НК РФ Статья 149. Операции, не подлежащие налогообложению (освобождаемые от налогообложения)[Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант-Плюс». – URL:https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/c8ebcedc9ddce9d959d6c520c3b0d602f71e8e12/

4. Абдукаримов, И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учебное пособие /Абдукаримов И.Т. - М.: ИНФРА-М, 2022. - 964

5. Алексейчева Е. Ю. Экономика организации (предприятия) / Е.Ю. Алексейчева, М.Д. Магомедов, И.Б. Костин, – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Дашков и К, 2020. – 292 с.

6. Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие / Под ред. О. В. Ефимовой, М. В. Мельник. - М т.: Изд-во ОМЕГА-Л, 2020. - 408 с.

7. Баженов, Ю.К. Доходы, расходы и прибыль в организациях: учеб.пособие / Ю.К. Баженов, Г.Г. Иванов. -М. : ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2021. - 95 с.

8. Балашов, А.И. Экономика фирмы: учеб. пособие / А.И. Балашов. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2021. - 351 с.

9. Бережной, В.И. Управление финансовой деятельностью предприятий (организаций): учебное пособие / В.И. Бережной, Е.В. Бережная, О.Б. Бигдай, С.В. Зенченко, К.Ф. Лебедева. - М.: Финансы и статистика, 2021. - 336 с.

10. Бланк, И.А. Управление прибылью / И.А. Бланк. – 3-е изд., перераб. и доп. – Киев: Ника-Центр, 2020. – 768 с.

11. Бороненкова, С. А. Комплексный финансовый анализ в управлении предприятием: учеб.пособие / С.А. Бороненкова, М.В. Мельник. - М.: Форум, ИНФРА-М, 2021. - 336 с.

12. Бороненкова, С.А. Финансовый анализ организации: учеб. пособие / С. А. Бороненкова, Л.И. Маслова, С.И. Крылов; М-во общ. и проф. образования Рос. Федерации, Урал.гос. экон. ун-т. - 2-е изд., испр. и доп. - Екатеринбург: Издательство УрГЭУ, 2020. - 200 с.

13. Войтоловский, Н.В. Комплексный экономический анализ организации: учебник / Под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой. - СПб.: Питер, 2020. - 256 с.

14. Володько, О. В. Экономика организации / О.В. Володько, Р.Н. Грабар, Т.В. Зглюй, - 3-е изд., испр. и доп. - Мн.: Высшая школа, 2021.- 397 с.

15. Галицкая, С.В. Финансовый менеджмент. Финансовый анализ. Финансы предприятия: учебное пособие / С.В. Галицкая. - М.: Эксмо, 2022. - 652 с.

16. Гетьман В.Г. Совершенствование нормативно-правовых основ бухгалтерского учёта и финансовой отчётности // Международный бухгалтерский учёт. 2021. №18. 54 с.

17. Губина, О. В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: практикум / О. В. Губина. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2020. - 192 с.

18. Донцова, Л.В. Анализ финансовой отчетности: учеб.для студентов вузов, обучающихся по специальности «Бухгалт. учет, анализ и аудит» и др.

экон. специальностям / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. - 7-е изд., перераб. и доп. - Москва: Дело и Сервис, 2021. - 377 с.

19. Камысовская, С. В. Бухгалтерская финансовая отчетность: формирование и анализ показателей: учеб.пособие / С.В. Камысовская, Т.В. Захарова. - Москва: ИНФРА-М, 2021. - 432 с.

20. Кирильчук, С. П. Экономика предприятия. Практикум: учеб.пособие для академического бакалавриата; под общ. ред. С. П. Кирильчук. - М.: Издательство Юрайт, 2020. - 517 с.[Электронный ресурс] Образовательная платформа Юрайт. Для вузов и ссузов. URL:<https://urait.ru/book/ekonomika-predpriyatiya-prakticheskiy-kurs-541130>

21. Ковалев, В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры: учеб. / В.В. Ковалев. - М.: Финансы и статистика, 2021. - 560 с.

22. Колчина, Н.В. Финансы предприятий: Учебник для вузов/ Н.В. Колчина, Г.Б. Поляк, Л.П. Павлова и др.; Под ред. проф. Н.В. Колчиной. - 2-е изд., перераб. и доп - М.:ЮНИТИ - ДАНА, 2021. - 399 с.

23. Лупкиова, Е. В. Бухгалтерский учет. Теория бухгалтерского учета: учебное пособие для вузов / Е. В. Лупкиова. - 3-е изд., пер. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2022. - 245 с. [Электронный ресурс] Образовательная платформа Юрайт. Для вузов и ссузов. URL:<https://urait.ru/book/buhgalterskiy-uchet-teoriya-buhgalterskogo-ucheta-471115>

24. Мазурина, Т. Ю. Финансы организаций (предприятий): учебник / Т.Ю. Мазурина, Л.Г. Скамай, В.С. Гроссу. - М. : ИНФРА-М, 2020. - 528 с.

25. Маркарьян, Э.А. Финансовый анализ: учебное пособие / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: КноРус, 2022. – 288 с.

26. Мельник, М.В. Комплексный экономический анализ: учебное пособие / М.В. Мельник, А.И. Кривцов, О.В. Горлова. - М.: Форум: ИНФРА-М, 2021. – 368 с.

27. Мельникова, Н.П.Налоги и налоговая система Российской Федерации. Практикум: учебное пособие для академического бакалавриата /

Н. П. Мельникова - М.: Издательство Юрайт, 2021. - 317 с.[Электронный ресурс] Образовательная платформа Юрайт. Для вузов и ссузов. URL:<https://urait.ru/book/nalogi-i-nalogovaya-sistema-rossiyskoy-federacii-praktikum-450976>

28. Негашев, Е.В. Анализ финансов предприятия в условиях рынка: учеб.пособие / Е.В. Негашев. - М.: Высшая школа, 2022. - 192 с.

29. Одегов, Ю.Г. Финансы организации: учебник / Ю.Г.Одегов. - Ростов-на-Дону, Феникс, 2021. - 348 с.

30. Павлова, Л.Н. Финансы предприятий: учеб.пособие / Л. Н. Павлова - М.: ЮНИТИ, 2021. - 639 с.

31. Панков, Д.А. Современные методы анализа финансового положения / Д.А.Панков. - М.: Профит, 2020. - 312 с.

32. Пласкова, Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: учебник / Н.С. Пласкова. - М.: ИНФРА-М, 2020. - 368 с.

33.Поршнева, А.Г. Управление организацией: учебник / Под ред. А.Г. Поршнева, З.П. Румянцевой, Н.А. Саломатина. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2022. – 736 с.

34. Раджабов, Р. Г., Анализ прибыли предприятия /Раджабов, Р. Г., Юнусова Д. А. //Теория и практика модернизации научной деятельности. - 2021.- 169 с.

35. Румянцева, Е. Е. Новая экономическая энциклопедия: учебное пособие / Румянцева Е.Е., - 4-е изд. - М.: Инфра- М, 2019. - 882 с.

36. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности: учебник / Г.В. Савицкая. - 6-е изд., испр. и доп. - М.: Новое знание, 2021. - 284 с.

37. Стоянова, Е.С. Финансовый менеджмент/Е.С. Стоянова. Т.Б.Крылова, И.Т.Балабонов. - М.: Перспектива, 2020. - 321 с.

38. Тарасенко, С. В., Оценка эффективности формирования и распределения прибыли предприятий: российский и зарубежный опыт/Тарасенко, С. В., Поляник М. И. //Вызовы и возможности финансового

обеспечения стабильного экономического роста (ФИНАНСЫ-2021). - 2021. – 339 с.

39. Трошин, А.Н. Финансы и кредит: учебное пособие: Трошин А.Н., Мазурина Т.Ю., Фомкина В.И. - ИНФРА-М, 2021. - 408 с.

40. Толпегина, О.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник для бакалавров / О.А. Толпегина, Н.А. Толпегина/ - М.: Издательство Юрайт, 2022. – 672 с. [Электронный ресурс] Образовательная платформа Юрайт. Для вузов и ссузов. URL:<https://urait.ru/book/kompleksnyy-ekonomicheskyy-analiz-hozyaystvennoy-deyatelnosti-535065>

41. Чернышева, Ю.Г. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. для студентов вузов / Чернышева Ю.Г.; Гузей В.А. -Ростов-на-Дону: Феникс, 2021. - 156 с.

42. Чуев, И.Н. Комплексный экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности: учеб. для вузов / И.Н. Чуев, Л.Н. Чуева. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: Дашков и К°, 2021. - 383 с.

43. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: учебное пособие /Шеремет А.Д., Негашев Е.В. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2021. - 208 с.

44. Шуляк, Ф.С. Финансы организации: учебник / Ф.С.Шуляк. - М.: Велби, 2022. - 579 с.

45.Юркова, Т. И. Финансовый анализ / Т. И. Юркова, С. В.Юрков. - М.: ГАЦМиЗ, 2020. - 41 с.

46. Экономика предприятия (фирмы): Учебник/ Под ред. проф. О.И. Волковаи доц. О.В. Девяткина - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА - М, 2020. – 371 с.

ПРИЛОЖЕНИЕ

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Актив баланса ООО «РП «Рассвет» за 2021 – 2023 гг.

АКТИВ	Код	31.12.23	31.12.22	31.12.21	Изменени е 2022- 2023	Изменен ие 2022- 2021
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ						
Нематериальные активы	1110	-	-	-		
Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-		
Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-		
Материальные поисковые активы	1140	-	-	-		
Основные средства	1150	12781	4579	5033	8202	-454
Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-		
Финансовые вложения	1170	-	-	-		
Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-		
Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-		
Итого по разделу I	1100	12781	4579	5033	8202	-454
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ						
Запасы	1210	5056	3654	2950	1402	704
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-		
Дебиторская задолженность	1230	726	529	861	197	-332
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-		
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1299	358	1088	941	-730
Прочие оборотные активы	1260	63	24	1088	39	-1064
Итого по разделу II	1200	7144	4565	4916	2579	-351
БАЛАНС	1600	19925	9144	9949	10781	-805

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Пассив баланса ООО «РП «Рассвет» за 2021 – 2023 гг.

ПАССИВ	Код	31.12.23	31.12.22	31.12.21	Изменение 2022-2023	Изменение 2022-2021
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ						
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	672	672	672	-	-
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-		
Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-		
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	2834	2834	2834	-	-
Резервный капитал	1360	103	103	103	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	5072	3935	3422	1137	513
Итого по разделу III	1300	8681	7544	7031	1137	513
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА						
Заемные средства	1410	-	-	-	-	-
Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-		
Оценочные обязательства	1430	-	-	-	-	-
Прочие обязательства	1450	-	-	-	-	
Итого по разделу IV	1400	-	-	-	-	-
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА						
Заемные средства	1510	-	-	-		
Кредиторская задолженность	1520	2129	1262	2272	867	-1010
Доходы будущих периодов	1530	8794	-	-	-	-
Оценочные обязательства	1540	321	338	646	-17	-308
Прочие обязательства	1550	-	-	-	-	-
Итого по разделу V	1500	11244	1600	2918	9644	-1318
БАЛАНС	1700	19925	9144	9949	10781	-805

Отчет о финансовых результатах ООО «РП «Рассвет» за 2021 – 2023 гг.

Наименование показателя	Код	2023	2022	2021	Измене ние 2022- 2023	Измене ние 2022- 2021
Выручка	2110	23745	23072	20148	673	2924
Себестоимость продаж	2120	14142	14356	13402	-214	954
Валовая прибыль (убыток)	2100	9603	8716	6746	887	1970
Коммерческие расходы	2210	2968	2589	2605	379	-16
Управленческие расходы	2220	5867	4871	4457	996	414
Прибыль (убыток) от продаж	2200	768	1256	316	-488	940
Доходы от участия в других организациях	2310	-	-	-		
Проценты к получению	2320	-	-	-		
Проценты к уплате	2330	-	-	-		
Прочие доходы	2340	1916	915	7867	1001	-6952
Прочие расходы	2350	1547	1658	2030	-111	-372
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1137	513	5521	624	-5008
Налог на прибыль	2410	-	-	-		
текущий налог на прибыль	2411	-	-	-		
отложенный налог на прибыль	2412	-	-	-		
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-	-		
Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-	-		
Прочее	2460	-	-	-		
Чистая прибыль (убыток)	2400	1137	513	5521	624	-5008